Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 15 (173)
10 красавіка 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 5000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

Михаил Мясникович:
“Места на китайском рынке должно хватить всем...”

Интервью главы Администрации Президента Республики Беларусь “Нацыянальнай эканамічнай газеце”



В январе 1995г. состоялся визит в Китай Президента Республики Беларусь А.Г.Лукашенко. В ходе визита была подписана совместная декларация о сотрудничестве между Беларусью и КНР. О некоторых аспектах экономики Китая, развития белорусско-китайских отношений мы попросили рассказать главу Администрации Президента Республики Беларусь М.В.Мясниковича.

— Михаил Владимирович, не могли бы вы коротко охарактеризовать экономику Китая.

— Не берусь дать исчерпывающую характеристику. Процессы идут очень активно. В настоящее время Китай является наиболее динамично развивающимся государством мира. Достаточно сказать, что ежегодные темпы прироста экономики в только что завершившейся восьмой пятилетке составили в среднем 12 процентов. По предварительным данным, валовой внутренний продукт 1995 года составил 5770 млрд.юаней и вырос в сопоставимых ценах на 10,2 процента по сравнению с 1994 годом, темп роста снизился на 1,6 процента против предыдущего года и приблизился к зоне целесообразного роста, пропорция роста главных отраслей стала гармоничной.

Ускорилось развитие промышленного производства государственного сектора, сократилась разница его роста с темпом развития промышленности в целом. В Китае быстро выросло производство продукции легкой, химической промышленности, а также продукции, поддерживающей сельское хозяйство. Увеличилось производство основных видов продукции машиностроения и металлургии.

Такая ситуация, по прогнозам экспертов, сохранится по меньшей мере на протяжении ближайших десяти лет.

Но даже это бурное развитие не способно удовлетворить постоянно возрастающие потребности китайского населения. Ведь здесь проживает каждый пятый житель нашей планеты. Поэтому Китай является и крупнейшим мировым рынком-потребителем.

Это являлось главной причиной развернувшейся, без преувеличения, жесткой борьбы наиболее экономически высокоразвитых государств за возможность работать на рынке Китая.

Особенно это касается стран — членов Европейского Союза (ЕС). Визиты высших должностных лиц стран ЕС в Китай преследуют, кроме прочих целей, экономические интересы.

Так, в ходе визита в Китай канцлера ФРГ Г.Коля было подписано 12 контрактов в сферах энергетики, автомобилестроения и средств связи на общую сумму 2,18 млрд. долл.США.

(Окончание на 3-й стр.)

Валюта обменивается, но только в коридоре...

4 апреля Нацбанк РБ разослал телеграмму комбанкам, в которой в соответствии с положением от 13.09.95г. N 601 “О порядке купли и продажи иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте за счет личных средств граждан на территории РБ” наличный курс покупки и продажи СКВ устанавливается в зависимости от спроса и предложения, но в пределах границ валютного коридора (11300—13100), установленного Указом Президента N 31 от 25.01.96г. Это распоряжение касается всех субъектов хозяйствования, имеющих лицензию на проведение дилинговых операций.

Соб.инф.

Доллар берет свое

Событие, которого все так долго ждали, кто с надеждой, а кто и с опасением, наконец-то произошло. 3 апреля на МВБ за один доллар США давали 11840 белорусских рублей. Прежний курс в 11500 BLR/USD держался с начала апреля прошлого года, так что день 3 апреля может стать “красным” днем в истории белорусского курсообразования.

В тот день на МВБ при предложении в 3136 тыс.USD спрос составил 10071 тыс.USD. В торгах приняло участие 29 банков. Раньше такая разница между спросом и предложением с завидным постоянством гасилась Нацбанком. Но на этот раз Нацбанк РБ своих заявок на продажу сразу не выставил. В результате началось движение вверх котировки USD шагом в 20 рублей. Курс рос, а дилеры своих заявок на покупку долларов не снимали. Когда была достигнута отметка в 11820 BLR/USD, на бирже объявили технический перерыв на 10 минут, после которого Нацбанк все же выбросил на рынок недостающую сумму валюты. Объем торгов составил 9905 тыс.USD.

(Окончание на 2-й стр.)

НАЛОГИ — 96

Редакция “НЭГ”, Могилевский Центр НТИ и агентство экономической информации “Экоинформ”

18 апреля в Могилеве проводят

СЕМИНАР

по разъяснению нового налогового законодательства. Каждому участнику семинара будут выданы: пакет документов, включающий новое налоговое законодательство, последние документы по бухучету и книга Игоря Ковалевича “Бартер”.

Семинар пройдет в актовом зале завода “Строммашина” (ул. Первомайская,77) с 10 до 17 часов.

Вход по копиям платежек.

Стоимость участия одного человека — 390 тыс.рублей (с пакетом документов и обедом). Деньги переводятся на р/с 3012003532009 в Белвнешэкономбанке г.Минска, код 0226, получатель — “Экоинформ”.

Телефоны для справок и обязательной предварительной регистрации:

в г.Могилеве (0222) 22-71-12,

в г.Минске: (0172) 26-97-87, 26-68-93.

* * *

Очередной налоговый семинар в г. Минске пройдет 25 апреля 1996 г. в актовом зале института “Белпроект” (Минск, пр-т Машерова,23, корп.1, 2-й этаж) с 10 до 17 часов.

Вход по копиям платежек.

Стоимость участия одного человека — 399 тысяч рублей (с пакетом документов и обедом).

Деньги переводятся на р/с 3012003532009 в Белвнешэкономбанке, код 0226, получатель — “Экоинформ”.

Телефон для справок: (0172) 26-97-87, 26-68-93.

Понедельник и пятница станут субботами

Кабинет Министров принял постановление о переносе рабочих дней с понедельника 22 апреля на субботу 20 апреля и с пятницы 10 мая на субботу 4 мая 1996 г.

УРОЖАЙ-96

Лучше купить удобрения, чем потом покупать зерно

Считанные дни остались до начала массовых весенне-полевых работ. В нынешнем году предстоит засеять яровой клин площадью 2,4 млн.га. Это несколько меньше, чем год назад, что связано с “перевыполнением” на 50 тыс.га посевов озимых культур, и все же объем работ предстоит значительный. О готовности к ним рассказывает заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь Иван ШАКОЛО.

В структуре посевных площадей под зерновыми и зернобобовыми культурами будет занято 51,1% пашни, зернобобовыми — 6,7%, техническими культурами — 4%, в том числе льном — 1,7% и сахарной свеклой — 1%, картофелем — 2,3%, овощами — 0,3% и кормовыми культурами — 42,3%.

Конечно, некоторые коррективы в этот расклад придется внести после определения состояния вышедших из зимовки хлебов и многолетних трав. Как нам представляется, при надлежащей заправке почвы удобрениями и качественном севе такая структура может и должна обеспечить потребности населения в традиционной растениеводческой продукции, а животноводческую отрасль — в кормах.

Абсолютное большинство хозяйств обеспечено семенами как основного, так и страхового фонда яровых зерновых и зернобобовых культур, льна и многолетних трав, завершается работа по улучшению их качественного состава. Запасы семян картофеля в хозяйствах и экспериментальных базах также гарантируют достижение намечаемых объемов посадки этой культуры, включая и посадки у населения, заметное улучшение репродукционного и сортового состава.

Семян кукурузы в настоящее время имеется свыше 70% к потребности. Завоз их продолжается на выгодных условиях из Молдовы, Венгрии и Франции. Завершается и закупка семян сахарной свеклы и овощных культур.

Как известно, в условиях Беларуси 45—50% урожая любой культуры формируется за счет своевременного, качественного и полного внесения удобрений. Для получения продуктивности зерновых на уровне 30 ц/га, картофеля 180—200, сахарной свеклы 250—300 ц/га нам необходимо вносить 1,6—1,9 млн.т действующего вещества (в 1995г. фактически внесено 445 тыс.т). Крайне сложно решаются вопросы обеспечения хозяйств удобрениями и в нынешнем году: пока завезено лишь 294 тыс.т д.в-ва минеральных туков, или 25% к научно обоснованной в них потребности. А ведь на тощем поле полновесный колос, как известно, не поднимется. В оставшееся время необходимо выбрать и оплатить поставку еще около 200 тыс.т туков. В результате обеспеченность по азоту составит 42%, фосфору — 23 и калию — 44%, а в целом по всем видам — 40% к потребности.

В текущем году есть реальная возможность накопить и использовать более 100 тыс.т жидких азотных удобрений типа КАС, не уступающих по эффективности твердым азотным формам. С учетом недостатка аммиачной селитры их применение наиболее действенно при подкормке многолетних злаковых трав, сенокосов и пастбищ. В хозяйства уже завезено почти 80 тыс.т этих туков, в ПО “Азот” имеется еще около 30 тыс.т. Сейчас необходимо повсеместно провести инвентаризацию и подготовку технических средств и агрегатов по их внесению, а также обучение специалистов и механизаторов.

Для более полного обеспечения хозяйств минеральными удобрениями правительство приняло решение возместить 40% их стоимости из средств внебюджетного фонда поддержки производителей сельхозпродукции и 40% из местных бюджетов, а 20% — за счет хозяйств. На эти цели предусматривается 0,7 трлн.руб. По этой схеме уже направлено около 600 млрд. руб. химпредприятиям на погашение задолженности за отгруженные туки. Кроме того, по 3 вагона азотных удобрений отгружено наиболее слабым хозяйствам каждого района республики за счет средств Минприроды.

И все же для выхода на планируемую в нынешнем году урожайность этого количества удобрений недостаточно. Даже при 20-процентном их увеличении против прошлогоднего обеспеченность ими не превысит 40% к потребности. Это значит, что при окупаемости 1 кг NPK 8,4 кормовыми единицами и 5,5 кг зерна реальный сбор последнего с гектара составит 17—18 ц, а кормовых единиц — 23—24 ц, что ставит под угрозу срыва выполнение программы по кормопроизводству.

Расчеты показывают, что для выхода на предусмотренную на нынешний год продуктивность следует дополнительно завезти только азотных удобрений 285 тыс.т действующего вещества, на что требуется около 2 трлн.руб. Выделение хотя бы 100 млн.долл. кредита при его годовой ставке 15% позволило бы дополнительно собрать 1,8 млн.т зерна, выручка от реализации которого превысила бы 260 млн.долл. То есть экономически выгоднее изыскать средства на покупку удобрений, чем затем потратить их на покупку недостающего зерна.

Больше внимания должно быть уделено накоплению и вывозке на поля органических удобрений, использованию торфокрошки, соломы для подстилки и компостирования.

(Окончание на 25-й стр.)

ОТ СРЕДЫ

СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ

ДО СРЕДЫ

РЕФОРМЫ И ОБЩЕСТВО

Кто будет оплачивать льготы?

После недавнего обсуждения в Верховном Совете предложений по восстановлению льгот на проезд в общественном транспорте для определенных категорий населения специалисты Министерства транспорта и коммуникаций подсчитали, что потребуется 1 триллион 52 миллиарда рублей в год на оплату этих расходов. Проанализировав перечень предполагаемых льготников, Минтранс счел неоправданным его увеличение. Ведь помимо инвалидов третьей группы в него включены еще ветераны труда и сотрудники силовых министерств. Поэтому транспортники обратились в Кабинет Министров с предложением по установлению порядка компенсации невостребованной стоимости проезда от предоставления льгот ряду категорий граждан республики на основе прямых выплат по фактически оказанным услугам. К этому были приложены и конкретные выкладки: в результате отмены льгот только за три прошедших с того момента месяца было получено за проезд более 7,5 млрд.руб., что значительно превысило получаемые ранее суммы.

Татьяна СМИРНОВА

Все больше дипломированных безработных

Быть образованным и в наши дни престижно, однако даже диплом с отличием гарантирует работу по специальности далеко не всем. По данным Министерства статистики и анализа, в 1995 году не получили направлений на работу 40% выпускников дневных отделений средних специальных учебных заведений и 35% выпускников вузов. На 1 октября прошлого года в качестве безработных было зарегистрировано 4140 выпускников вузов и техникумов, 3194 из которых — женщины.

Количество же желающих получить образование тем не менее увеличивается. В 39 государственных и 20 негосударственных вузах республики сегодня "грызут" гранит науки 197,4 тысячи студентов, т.е. значительно больше, чем в 1994 году.

Светлана ГОЛОВКИНА

В защиту покупателя

Комплекс мер по контролю за качеством продуктов и товаров в соответствии с требованиями Закона "О защите прав потребителей" выработан на совместном заседании коллегий министерств торговли, здравоохранения совместно с Белстандартом.

Проблема эта уже давно волнует и потребителей и соответствующие государственные структуры. Проведенные в минувшем году Службой контроля Президента Беларуси проверки качества изделий на ряде предприятий республики выявили, что до 66% сортов чая, мясных консервов, мяса птицы и винно-водочных изделий, до 34% картофеля и овощей, цельномолочной продукции и пищевых концентратов не соответствовали требуемым нормам и срокам годности. По имеющейся в Министерстве торговли информации, серьезно ослаблено внимание и к качеству непродовольственных товаров. Например, в отдельных магазинах республики бракуется более половины поступающих с завода телевизоров марки "Горизонт".

Тереза ХАЮТИНА

Будут отели в Минске или Бресте

Власти Бреста и Минска поддержали идею проекта основных условий договора аренды земли под строительство гостиничных комплексов в этих городах, предложенную руководителем компании Харекс Глобал Корп.

В ближайшие времена планируется приезд представителей этой компании и Холидэй Инн Девелопмент Корп для подписания с белорусской стороной соответствующих документов.

В строительстве отелей мирового уровня в столице нашей страны и крупном приграничном центре, таким образом, будет реализована одна из договоренностей, достигнутых во время визита в прошлом году в Беларусь представителей американских деловых кругов.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

Вместо четкой программы — одни разговоры

"Главное, что мешает эффективно работать на селе, заключается в отсутствии четкой программы развития отрасли. Пока вокруг данной проблемы лишь одни разговоры о том, что АПК следует перестраивать". Об этом заявил на пресс-конференции в столице республики председатель колхоза "Вишневка" Минского района депутат парламента Николай Лапуть. По мнению агрария-практика, никто, к сожалению, не знает, как это конкретно сделать. В такой ситуации властные структуры готовы лишь поддержать любую инициативу.

Депутат подробно рассказал присутствующим о работе коллектива по реформированию хозяйства в рамках сложившихся производственных отношений. Не прибегая к радикальным мерам, здесь пошли путем узкой производственной специализации и самым серьезным образом совершенствуют хозрасчет, давая реальную возможность структурным подразделениям становиться собственниками и распоряжаться результатами своего труда. Никому из колхозников не возбраняется также выйти из коллектива, забрав причитающуюся ему долю. Однако, по словам Николая Лапутя, люди в большинстве своем понимают, что мелкое хозяйство неспособно работать эффективно.

Представитель аграрной фракции в парламенте Николай Лапуть коснулся также осуществляемого в республике реформирования перерабатывающих и обслуживающих предприятий, высказав сомнение в возможности управлять ими со стороны сельхозпроизводителей через передачу 40 процентов акций уставного капитала.

Дальнейший прогресс в сельском хозяйстве, по мнению депутата, возможен при наличии трех основных составляющих: частной формы собственности, продуманной государственной поддержки товаропроизводителей и узкой специализации производства.

Виктор САХАНКОВ

ОФИЦИАЛЬНО

О внесении дополнения в Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 августа 1995г. N 419*

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 218 от 28 марта 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Пункт 20 Положения о порядке перемещения физическими лицами вещей через таможенную границу Республики Беларусь, утвержденного постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 августа 1995г. N 419 (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 23, ст.543), дополнить абзацем следующего содержания:

"Мебель, классифицируемая в товарных позициях 9401 и 9403, при ввозе на таможенную территорию Республики Беларусь облагается таможенными платежами по единой ставке, равной 30 процентам ее таможенной стоимости".

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь С.ЛИНГ

* См."НЭГ" N 35 за 1995г., стр.10—12

ВЫСТАВКИ

"Мода-96" расскажет о многом

Вторая международная выставка-ярмарка "Мода-96", организуемая компанией "Эксибишн систим" и Министерством торговли РБ, пройдет 12—16 апреля в столичном Дворце спорта. Участвовать в ней намерены более 220 предприятий и фирм-производителей из 9 стран. Будут широко представлены готовые одежда и обувь, а также оборудование для их производства и аксессуары из Чехии, Словакии, Китая, России, стран Прибалтики. К сожалению, несмотря на льготные тарифы, не столь широко, как хотелось бы организаторам, в выставке участвуют хозяйствующие субъекты самой Беларуси, мотивирующие свой отказ сложным финансовым положением.

С новейшими направлениями современной моды, включая демонстрацию готовых изделий, участников экспозиции познакомит рекламное агентство Саши Варламова. Кажется, впервые в республике будет проведен кастинг, иными словами — представление одежды для женщин, употребляющих одежду 48—52 размеров (как-то так уж сложилось, что на них отечественная мода в последнее время особого внимания не обращала). Несомненно полезными окажутся, по мнению организаторов экспозиции, семинары, особенно для зарубежных участников, по вопросам внешнеэкономической деятельности нашего государства и его таможенному законодательству.

Федор ЗАЯЦ

"Химия-96": встречи в столице

В соответствии с распоряжением правительства с 14 по 16 мая в столице Беларуси пройдут международная специализированная выставка и конгресс "Химия-96". Утвержден состав оргкомитета по их проведению, в который вошли представители министерств, ведомств аппарата Кабинета Министров, вузов, Академии наук, Мингорисполкома. Предполагается участие в выставке фирм, специализирующихся на выпуске химической и нефтехимической продукции из стран СНГ и дальнего зарубежья.

Виктор АЗАРОВ

ПРИВАТИЗАЦИЯ

В Мингосимуществе

Направлено для согласования заинтересованным министерствам и ведомствам:

— Положение о порядке создания открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственной собственности;

— Положение о порядке разработки проектов создания открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственной собственности;

— Положение о порядке формирования уставных фондов открытых акционерных обществ, создаваемых в процессе приватизации государственной собственности;

— Методические указания по порядку изменения и прекращения договоров аренды государственных предприятий.

* * *

Минскоблимущество приняло решение о безвозмездной передаче местным исполкомам жилых домов завода "Кобальт" (г.п.Плещеницы) и фабрики музыкальных инструментов (г.Молодечно), а также по отчуждению производственной мастерской "Агросвязьэлектроники" (г.Молодечно) для продажи на аукционе.

ДОПОЛНЕНИЕ N 2
к Перечню объектов республиканской собственности, подлежащих разгосударствлению и приватизации в 1996 году

МИНПРОМ

1. Строительное управление "Белавтомазремжилстрой" (г.Минск)

МИНСЕЛЬХОЗПРОД

2. Управление производственно-технической комплектации ППСО Комитета по хлебопродуктам (г.Минск)
3. Арендное предприятие треста "Гомельсовхозстрой".

* * *

В соответствии с приказом Мингосимущества из Перечня объектов республиканской собственности, подлежащих разгосударствлению и приватизации, исключено государственное предприятие "Агросвязьэлектроника" (г.Молодечно).

Уточнение

В "НЭГ" N 13 за 1996г. на стр.28 было опубликовано Временное положение по определению размеров арендной платы за сдаваемые в аренду нежилые здания (помещения) и оборудование, находящиеся в республиканской собственности.

По просьбе читателей публикуем формулу расчета размера годовой арендной платы за сдаваемые в аренду нежилые здания (помещения), находящиеся в республиканской собственности в ином графическом изображении:

$$\mathbf{A} = \frac{\mathbf{Co \times Кис \times Кр \times Км \times Ксн + Ам + Па + Ннд}}{\mathbf{Sa}} \mathbf{\times Sнп + Pсод,}$$

где:

А — размер годовой арендной платы, руб.;

Со — остаточная стоимость здания, руб.;

Кис — коэффициент изменения стоимости нежилых зданий (помещений) в результате изменения индексов цен и тарифов (переменная величина, сообщается в установленном порядке), на момент переоценки основных фондов **Кис = 1**;

Кр — коэффициент рентабельности сдаваемых в аренду нежилых зданий (помещений), применяется в расчетах, как правило, от 0,05 до 0,50, в том числе для производственных целей — от 0,05 до 0,20, для служебных помещений — от 0,10 до 0,50, в зависимости от комфортабельности здания по договоренности сторон;

Км — коэффициент, учитывающий месторасположение нежилых зданий (помещений), устанавливается органами местных Советов, как правило, 1,2—0,8;

Ксн — коэффициент, учитывающий социальную направленность и вид сдаваемых в аренду нежилых зданий (помещений), согласно приложению 1:

Ам — годовые амортизационные отчисления на полное восстановление здания, руб. Рассчитываются в соответствии с Положением о порядке начисления амортизации (износа) на полное восстановление по основным фондам в народном хозяйстве, принятым Госэкономпланом, Минфином, Госстроем, Госкомстатом 19 февраля 1993г. В случае сдачи в аренду полностью самортизированных нежилых зданий (помещений) **Ам = 0**;

Па — плата за землю, руб.;

Ннд — налог на недвижимость, руб.;

Sa — общая площадь здания, м^2;

Sнп — площадь сдаваемого в аренду нежилого здания (помещения) с учетом части площади общего пользования (рассчитывается арендодателем пропорционально занимаемой площади), м^2;

Рсод — расходы по содержанию и эксплуатации нежилых зданий (помещений), затраты по отоплению, водоснабжению и другие включаются в размерах по согласию сторон.

ФИНАНСЫ

Доллар берет свое на МВБ

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Все с нетерпением ждали следующего дня. Как Нацбанк поведет себя дальше? 4 апреля предъявленный спрос увеличился до 13822 тыс.USD. Предложение же превысило спрос и составило 16250 тыс.USD. Наверняка Нацбанк сразу выставил крупную заявку на продажу. По нашим данным, НБ РБ запретил дилерам подавать дополнительные заявки в ходе торгов, ведущие к изменению курсовой разницы. Торги начались около 19 часов, хотя рабочий день на МВБ заканчивается в 17.30. Так как предложение превысило спрос, курс должен был постепенно понижаться. Но почему-то одним шагом в 140 рублей была достигнута отметка 11700 BLR/USD, на которой торги и закончились. Видимо, поставив крупную заявку на продажу, Нацбанк сначала добился направления к снижению курса, а затем, понизив одним шагом курс до необходимой отметки, снял свои заявки, уравняв тем самым спрос и предложение. Четверг является курсообразующим днем, т.е. по результатам торгов на МВБ в четверг Нацбанк устанавливает свои официальные курсы валют. Интересная деталь: если раньше их подписывал начальник отдела департамента валютно-экономического регулирования г-н Гайко, то на этот раз под официальными курсами Нацбанка с 5.04.96г. стоит подпись зам.председателя правления НБ РБ г-на Заяша, курирующего валютные вопросы.

От былого затишья на валютном рынке не осталось и следа. Вначале поползли вверх котировки наличной валюты. Теперь пришла очередь и биржевого курса. Ясно, что единолично Нацбанк такую политику проводить не может, хотя и считается, что он не зависит от исполнительной власти. Время, когда можно было говорить, что и завтра, и послезавтра курс будет прежним, прошло. Теперь всем понятно, что доллар есть доллар.

Максим ТЯГАР

“Места на китайском рынке должно хватить всем...”

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

— Почему, по вашему мнению, мы можем рассматривать Китай как одного из наиболее перспективных экономических партнеров Беларуси? Ведь вы же сами упомянули о жесткой схватке мировых держав. У них потенциал, у них капиталы, а у нас...

— Китай интересен и выгоден для нас по следующим причинам:

Во-первых, несмотря на стремительные темпы развития и достижения в экономике мирового уровня, в ближайшее время, по нашим оценкам, уровень развития наших экономик создает достаточно благоприятные возможности для предложения нашей продукции на китайском рынке, что подтверждается устойчивым ростом белорусского экспорта в Китай.

Вот данные на сей счет Министерства внешних экономических связей: 1993 год — 27,8 млн.долл.США, 1994 год — 39,7 млн., 1995 год — более 100 млн.долл.США. Однако заметим, что даже эти вполне ободряющие цифры далеко не соответствуют нашим возможностям.

Во-вторых, в условиях ограниченности рынка России, практически развала рынков государств бывшего Советского Союза, замкнутости рынков развитых стран и отсутствия на них в силу определенных обстоятельств спроса на нашу продукцию китайский рынок дает одну из крайне немногочисленных возможностей для наших производителей и торговых людей в плане делового сотрудничества.

При этом возникают хорошие перспективы для производственного взаимодействия в самых разнообразных сферах, в том числе тех, где у нас сегодня кооперационные связи разорваны. Достаточно привлекательными факторами являются также относительно дешевая рабочая сила и сырьевые материалы, в результате чего стоимость конечного или промежуточного продукта, произведенного в Китае, уже дешевле, чем стоимость нашей продукции. При правильном взаимодействии с китайскими партнерами белорусские производители могут удешевить свой конечный продукт и таким образом повысить его конкурентоспособность на других рынках.

В-третьих, как вроде бы ни странно звучит, но сегодня Китай уже имеет определенные возможности для инвестирования капиталов за рубежом. И достаточно активно делает это по определенным направлениям. По некоторым оценкам, его вложения в экономику Соединенных Штатов Америки и России составляют от 300 до 500 млн.долл.США. Причем в отличие от многих инвесторов, вкладывающих свои средства в недвижимость, Китай готов инвестировать разработки и внедрение высоких технологий, развитие отдельных производств, в которых могут быть заинтересованы две стороны. Для примера скажу, что в прошлом году китайская сторона прорабатывала варианты совместного развития “Белкалия” с их капиталовложениями.

Убежден, что сегодня в условиях нехватки денежных средств на развитие отдельных видов перспективного и конкурентоспособного производства, реализацию высокоэффективных научных и технических разработок мы можем найти в Китае весьма заинтересованных партнеров.

В-четвертых, происходящие в экономике Китая и Беларуси процессы изменения во многом идентичны, так как мы, в принципе, сталкиваемся с одними и теми же проблемами: убыточность государственного сектора, социальная защита граждан и так далее. Поэтому совпадают и конечные цели экономических реформ и механизмы их реализации. Но идут они, преобразования, в Китае, как правило, на шаг, а то и на два впереди. Так почему же нам в определенной мере не использовать китайский опыт при разработке и реализации своей национальной экономической политики?

И, наконец, последняя составляющая нашего интереса, на которой хочу остановиться особо.

Говоря о самом Китае, нужно учитывать и непосредственную географическую и экономическую близость к нему других весьма высокоразвитых или перспективных юго-восточных стран и регионов Японии, Кореи, Малайзии, Сингапура, Тайваня, Гонконга, Макао, Вьетнама, Таиланда и других. Таким образом, проникая в Китай, мы проникаем в экономический центр перспективнейшего региона, где будут представлены или уже сходятся интересы большинства развитых государств мира. И получаем хорошую возможность выгодно сотрудничать не только с Китаем, но и другими государствами и регионами.

При этом надо подчеркнуть, что Гонконг, Тайвань, Малайзия, Корея, Сингапур, Макао сегодня являются активными и перспективными инвесторами на мировом экономическом рынке. Достаточно сказать, что из 200 млрд.долл.США прямых инвестиций, пришедших в Китай за 15 лет реформирования экономики, 80 процентов приходится на Гонконг и Тайвань. Поэтому приближение к ним значительно расширяет возможности для поиска потенциальных партнеров.

Потребности Китая сегодня значительно превосходят экономические возможности не только Беларуси, но и всего остального мира. Так что в ближайший временной период места на китайском рынке должно хватить всем. Однако предаваться иллюзиям тоже не стоит. Этот “медовый месяц”, как и в реальной жизни, весьма ограничен. По моим оценкам, в 3—5 лет. И если мы не воспользуемся благоприятно складывающимися обстоятельствами сегодня, то последующий выход на китайский рынок будет более трудным.

— Каковы, по вашему мнению, наиболее перспективные направления белорусско-китайского экономического сотрудничества на данном этапе и их эффективность?

— Прежде всего я хотел бы напомнить слова нашего Президента А.Г.Лукашенко, который заявил, что мы рассматриваем взаимоотношения с Китаем как сферу высших государственных приоритетов. И это не просто слова. За этим следуют и конкретные действия. Направления, проблемы развития сотрудничества только в прошлом году обсуждались на уровне президентов двух стран и премьер-министров. Установились хорошие рабочие контакты на уровне высших государственных структур: президентов, парламентов, правительств, а также министерств, ведомств, местных властей.

Благодаря усилиям двух стран за очень короткое время создана практически вся основная нормативная база двусторонних экономических отношений. Подписаны и вступили в действие: межправительственное Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве, Соглашение о научно-техническом сотрудничестве, Соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций, Соглашение об избежании двойного налогообложения, Соглашение о взаимодействии в области воздушного сообщения и другие. А всего более 20 документов. Готовятся к подписанию соглашения в области сертификации, а также по товарам и технологиям двойного применения.

Таким образом, Президент и правительство уже в немалой степени создали неплохие условия для развития двустороннего белорусско-китайского экономического сотрудничества.

Вместе с тем я согласен, что правительству нужно более внимательно изучить проблемные вопросы, тормозящие двусторонние отношения и, может быть, даже пересмотреть некоторые наши подходы (налоговые, таможенные), чтобы облегчить белорусским субъектам хозяйствования взаимодействие с китайскими партнерами. В том числе взять под свое покровительство наиболее интересные совместные проекты, такие как создание в Китае предприятия по сборке самосвалов БелАЗ, продажу удобрений, и не только калийных, но и азотных, проникновение на китайский рынок машиностроительной продукции.

В заключение хочу заметить, что простых путей, как и простых решений, нет. И я далек от того, чтобы характеризовать сотрудничество Беларуси и его перспективы только в розовых тонах. Для получения реальной отдачи, даже в благоприятных условиях, нужны труд, терпение и время. Времени у нас практически не осталось. Поэтому и трудиться необходимо с удвоенными, а то и утроенными усилиями.

ТРАНСПОРТ

Железнодорожники дают “зеленый”

“Белорусская и российская железные дороги по сути не разделялись даже после распада Союза, — сказал нашему корреспонденту начальник Белорусской железной дороги Евгений Володько. — А договоренности, достигнутые во время недавних встреч президента Александра Лукашенко с российским руководством, открывают новые перспективы сотрудничества”.

Возрождение многих прежних хозяйственных связей и экономических отношений с россиянами предполагает увеличение грузопотока, подчеркнул Е.Володько. А это позволит коллективу железнодорожников увеличить объемы работ, принесет дополнительные доходы и прибыль. С другой стороны, по мнению руководства Белорусской железной дороги, желанное единение даст возможность по-прежнему пользоваться многими техническими разработками научно-исследовательского института Министерства путей сообщения России, недостаток в которых явно ощущается в последние годы.

Не могут не радовать железнодорожников, по мнению руководителей отрасли, и наметившиеся перспективы роста объемов переработки нефти на белорусских предприятиях. Появится полноценная работа у коллективов дорожных нефтеналивных станций в Барбарове и Новополоцке, увеличится интенсивность движения составов с цистернами.

Тарифы растут – объемы падают

На 47% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года сократились в январе—феврале перевозки грузов автомобильным транспортом республики. По информации Министерства транспорта и коммуникаций, большинство автопарков потеряло значительную часть своих клиентов, страдающих из-за собственной неплатежеспособности и сокращения объемов производства. В связи с этим грузовой парк отрасли использовался с начала года только на 26%, порожний пробег автомобилей составил 44% (в январе—феврале 1995 года эти показатели равнялись соответственно 33 и 45 процентам).

Уменьшились за этот период объемы перевозок грузов и на железнодорожном транспорте, правда, всего лишь на 7%. Железнодорожники отмечают рост объемов погрузки нефти и нефтепродуктов, черных металлов, бумаги. А вот доставка таких традиционных грузов, как комбикорм, снизилась на 58%, строительных материалов — на 29, зерна и продуктов перемола — на 26, лесоматериалов — на 17%.

Что касается тарифов на грузовые перевозки, то они в нынешнем году, по сравнению с декабрем прошлого, увеличились на всех видах транспорта в среднем на 8,6%, в том числе на железнодорожном — на 2,5, автомобильном — на 13,6%.

Татьяна СМИРНОВА

Владимир ЖУКОВ,

первый заместитель генерального директора Белорусского межбанковского расчетного центра (БМРЦ):

“Мы стремимся сделать систему расчетов надежной, добротной и безопасной”

Национальная платежная система — один из важнейших элементов экономики. Поэтому она является предметом особой заботы Национального банка, коммерческих банков и ЗАО “Белорусский межбанковский расчетный центр”. Не могут оставаться без внимания центрального банка и все вопросы, связанные с автоматизацией функционирования платежной системы. Еще во времена СССР Беларусь была выбрана опытной зоной для проверки и апробации основных решений, связанных с повышением эффективности функционирования системы расчетов. В итоге еще в те годы на базе отечественных компьютерных и программных средств создан комплексный, единый и законченный проект автоматизации расчетов, который постепенно охватил все банковские учреждения на территории Беларуси. Хотя к настоящему времени технические решения для такой системы в значительной мере устарели и системе присущи значительные риски и другие недостатки, система обладает такой работоспособностью и быстродействием, которые по достоинству оценивают и в других странах СНГ.

Благодаря этому обработка информации по платежам в республике осуществляется в течение одного операционного дня. То есть фактически в течение операционного дня завершаются и межбанковские расчеты, и обрабатывается информация по клиентским платежам. Хотя реально платеж и расчет между клиентами завершаются чуть позже, что связано с доставкой бумажных платежных документов, которые и сегодня еще идут обычной почтой, в конвертах. Так что несмотря на то, что в системе расчетов существует ряд проблем, в нашей республике создана достаточно добротно функционирующая платежная система и система автоматизации расчетов. Кстати, она высоко оценивается западными экспертами.

В мире существуют два подхода к построению расчетов: централизованный и децентрализованный. При первом подходе проведение межбанковских расчетов и автоматизированная обработка платежных данных для этих целей осуществляются через централизованный расчетный центр под контролем центрального банка страны. С технической точки зрения централизованный проект более экономичен, так как уменьшается число связей, естественно, снижаются затраты как на сети коммуникации, так и на реализацию всех технических и программных элементов по автоматизации. Централизованный проект дает самую высокую скорость проведения расчетов.

Имеется ряд направлений банковской деятельности, в которых банки сами по себе стремятся к децентрализации операций, центральные банки — к централизации. Интересы здесь могут в чем-то расходиться. Централизованная система — в интересах клиентов и центральных банков. Что касается коммерческих банков, то они заинтересованы, чтобы деньги подольше оставались у них. Чем больше и эффективнее они будут использованы в этом банке, тем больше банк получит дохода.

На Западе в те времена, когда банковская система находилась в процессе формирования, первые системы расчетов строились на децентрализованном принципе, то есть на использовании прямых корреспондентских отношений между банками. Клиентские платежи и дальнейшие межбанковские расчеты проводились на уровне прямых взаимоотношений между банком — отправителем платежа и банком — получателем этого платежа. Однако и на Западе по мере развития пришли к выводу о необходимости создания верхней надстройки, которая централизует систему расчетов. Эта надстройка сейчас осуществляется путем построения систем расчетов в режиме реального времени на валовой основе для крупных и срочных платежей (принятое сокращение — RTGS).

Такие проекты уже внедрены в ряде стран, а Европейский Союз вообще принял решение, что для всех членов ЕС они обязательны.

Хочу напомнить, что наш расчетный центр вначале функционировал как вычислительный центр Белконторы Госбанка СССР, в дальнейшем — как ВЦ Национального банка. Три года назад было принято решение о его акционировании с участием Нацбанка. Получив определенную самостоятельность, БМРЦ смог более оперативно и коллегиально решать многие вопросы. Так, появилась возможность концентрации финансовых ресурсов участников для модернизации Автоматизированной системы межбанковских расчетов (АС МБР), оператором которой является БМРЦ, удалось соединить усилия Национального и коммерческих банков для решения проблем автоматизации. Однако на тот момент, когда БМРЦ стал самостоятельным юридическим лицом, не существовало соответствующей нормативной базы, определяющей сферу его полномочий в платежной системе. Возник ряд проблем, связанных с ответственностью, ролью и местом ЗАО БМРЦ в системе расчетов. Начались споры, является ли он чисто техническим элементом в платежной системе или же он несет большую функциональную нагрузку.

Позже, после известных событий с банками “Сож” и “Европейский”, Нацбанк предпринял ряд шагов для ликвидации пробелов в нормативно-правовой базе. БМРЦ получил лицензию на проведение межбанковских безналичных расчетов, прошли аттестацию руководители центра (аналогично банковской аттестации). Национальный банк принял Поло-

(Окончание на 22-й стр.)

МАКРОЭКОНОМИКА

НЕПЛАТЕЖИ: без борьбы нет победы

Дебиторская задолженность в целом по Беларуси составила на 1 января 1996 года 49,8 трлн.руб. и увеличилась по сравнению с началом прошлого года в 2,7 раза, причем 36,5% ее объема пришлось на просроченную, из которой свыше трех месяцев — 65,9%. Задолженность покупателей за товары, работы, услуги равна 41,1 трлн.руб., или 82,6% от общей суммы дебиторской задолженности. На долю промышленности приходится 47% дебиторской задолженности, строительства — 7,1, сельского хозяйства — 2,9, торговли — 5,1, транспорта — 17,5, жилищно-коммунального хозяйства — 15%.

Кредиторская задолженность предприятий и организаций за год возросла в 2,8 раза и достигла 66,0 трлн.руб. Ее превышение над дебиторской задолженностью составило 16,2 трлн.руб., или 32,5%. Это обусловлено превышением задолженности белорусских предприятий предприятиям других стран на 5,7 трлн.руб., а также превышением кредиторской задолженности предприятий другим субъектам отношений внутри страны: бюджету, внебюджетным фондам, по оплате труда, социальному страхованию на сумму 10,5 трлн.руб.

В общем объеме кредиторской задолженности на долю предприятий промышленности приходится 46,3%, сельского хозяйства — 5,7, строительства — 7,1, торговли — 8,4, транспорта — 12,7, жилищно-коммунального хозяйства — 14,5%. Задолженность поставщикам за товары, работы и услуги на 1 января 1996г. составила 45,4 трлн.руб., или 68,8% от общей суммы кредиторской задолженности.

Просроченная кредиторская задолженность составляет 24,3 трлн.руб., или 36,8% от общей суммы. Доля промышленности составляет здесь 33%, сельского хозяйства — 6,8, строительства — 3,5, торговли — 3,3, транспорта — 27,0 и жилищно-коммунального хозяйства — 24,7%.

Задолженность предприятиям Беларуси хозяйствующими субъектами других государств за товары, работы и услуги составила 5,9 трлн.руб., или 11,8% от общей суммы дебиторской задолженности, в том числе стран бывшего СССР — 4,5 трлн.рублей (9,1%). Задолженность предприятий страны достигла 11,6 трлн.рублей, или 17,6% от общей суммы кредиторской задолженности, в том числе предприятиям стран бывшего СССР — 10,5 трлн.рублей (15,8%). Наибольшая задолженность приходится на долю России (9,5 трлн.руб., из нее долг за газ составляет 72,5%).

Основными причинами возникновения и роста неплатежей в народном хозяйстве явились:

1. Высокий уровень инфляции (особенно в 1992—1994гг.) и прежде всего опережающий рост цен на материальные и топливно-энергетические ресурсы по сравнению с ценами на конечную продукцию, что привело к обесценению, утрате собственных оборотных средств предприятий. Этому же способствовала и проводимая в стране ценовая политика. В частности, декларирование цен и установление норматива рентабельности по промышленным предприятиям фактически ниже уровня инфляции, в то время как в России цены на сырье, материалы и ряд энергоресурсов были отпущены.

Начиная с 1992 года, были созданы предпосылки для вымывания собственных финансовых ресурсов субъектов хозяйствования. Стремительный рост цен на материальные и топливно-энергетические ресурсы со всей очевидностью выявил высокую материалоемкость и энергоемкость продукции, которая в 2—3 раза выше мировых стандартов, и, как следствие, определил снижение ее конкурентоспособности и рентабельности.

По состоянию на 1 января 1996г. денежные средства предприятий покрывали кредиторскую задолженность всего на 5,8% (в начале года — на 11,3%), в том числе в промышленности — на 4,4%, в сельском хозяйстве — 4,3, в строительстве — 8,2, на транспорте — 5,4, в жилищно-коммунальном хозяйстве — на 2,9%.

2. Снижение объемов и изменение структуры платежеспособного спроса на внутреннем и традиционных внешних рынках сбыта, относительно низкая конкурентоспособность отечественных товаров, создавших серьезную проблему сбыта продукции и обусловивших во многом падение объемов производства, снижение реальной выручки, рост запасов готовой и неоплаченной продукции.

Так, объем производства промышленной продукции в сопоставимых ценах за 1991—1995гг. сократился более чем на 40%, в том числе в 1995 году — на 11,5%. По ряду товаров, реализуемых преимущественно на внешнем рынке, падение производства было более значительным. В частности, выпуск тракторов сократился за последние 5 лет почти в 3,8 раза, кормоуборочных комбайнов — в 9, грузовых автомобилей — в 3,2, пиломатериалов — в 3,5, кирпича строительного — в 2,2, телевизоров — в 7,5 раза.

3. Поддержание практически стабильного валютного курса в течение минувшего года и в текущем году в условиях постоянного роста затрат привело к снижению рентабельности экспортной продукции. Попытки же предприятий-экспортеров компенсировать рост затрат за счет увеличения контрактной цены приводит, как правило, к снижению конкурентоспособности продукции на внешнем рынке и, в конечном итоге, к снижению массы прибыли, уменьшению собственного оборотного капитала и объемов производства, росту дебиторской и кредиторской задолженности.

4. Имевшие место в 1992—1994гг. искусственные задержки платежей предприятиями и банками в целях приобретения материальных ресурсов (в связи с инфляционными ожиданиями) про запас и получения дополнительной банковской прибыли. Данная причина во многом усугублялась отсутствием жесткой системы контроля и необходимой (неотвратимой) ответственности за задержку расчетов, практически полное неприменение различных модификаций вексельного обращения как средства покрытия временного отсутствия финансовых ресурсов. При этом высокий уровень инфляции приводил к обесценению оборотных средств.

5. Жесткий налоговый пресс, явившийся одним из факторов снижения конкурентоспособности отечественной продукции по ценовому фактору и обусловивший снижение ее рентабельности.

Высокая налоговая нагрузка приводит к утечке части капитала за рубеж и в теневую экономику, в результате чего сокращаются налоговые поступления в бюджет. Так, в 1995 году доходная часть госбюджета была исполнена на 88% от уточненного плана. В свою очередь расходы были профинансированы на 87,3%, что привело к образованию задолженности в бюджетной сфере в сумме, превышающей 1,9 трлн.рублей на конец года.

6. Отсутствие четкого законодательства и действенного механизма санации и банкротства неплатежеспособных, убыточно работающих предприятий, наличие которых в значительной мере оказывает отрицательное влияние на эффективно работающие предприятия и усугубляет проблему неплатежей, порождая цепную реакцию задолженности.

7. Сдерживание процессов разгосударствления и приватизации и, как следствие, отсутствие класса собственников, отвечающих своим благополучием и имуществом за эффективность своей деятельности.

8. Действующий порядок очередности платежей между субъектами хозяйствования, лишающий их самостоятельности в распоряжении денежными средствами.

9. Слабая адаптация производителей к жестким денежно-кредитным ограничениям, а также спросовым ограничениям со стороны потребителей, отсутствие финансового менеджмента на предприятиях.

10. Возможность прощения (списания) просроченной задолженности в бюджет и за энергоносители, в результате чего некоторые руководители предприятий заняли выжидательную позицию, что усугубляет проблему неплатежей.

Улучшению расчетов в народном хозяйстве и сокращению задолженности субъектов хозяйствования могли бы способствовать:

— внедрение рыночных отношений, в основе которых — полная материальная ответственность покупателей и поставщиков за выполнение договорных, в том числе платежных обязательств;

— ускорение процессов разгосударствления и приватизации, создание условий для развития малого и среднего бизнеса, демонополизация;

— создание механизма сохранения и наращивания субъектами хозяйствования собственного оборотного капитала;

— организация системной работы со стороны государства (собственника) с предприятиями — фактическими банкротами по их санации, реорганизации, ликвидации и продаже;

— концентрация государственных средств и ресурсов в основном на приоритетных производствах и программах;

— укрепление финансовой и платежной дисциплины на всех предприятиях с их полной имущественной ответственностью вплоть до банкротства и ликвидации с продажей через аукционы;

— дальнейшая либерализация цен (кроме цен естественных монополий), внутренней и внешней торговли, валютного рынка;

— стимулирование экспорта и временное ограничение импорта товаров, производимых в стране в достаточном количестве;

— создание условий для притока в страну иностранной валюты, прежде всего, в виде прямых инвестиций и сокращение оттока валюты из страны, стимулирование внутренних инвестиций;

— принятие мер по предотвращению развития кризиса в банковской системе;

— приведение очередности платежей субъектов хозяйствования в соответствие с Законом РБ "О предприятиях в Республике Беларусь" и предоставление им возможности оперативного маневрирования финансовыми ресурсами;

— предоставление банкам, осуществляющим долгосрочное кредитование по низким процентным ставкам, льгот в части налогообложения доходов (прибыли);

— реформирование налоговой системы;

— реализация комплекса мер, направленных на снижение уровня инфляции и предусматривающих строгое ограничение роста денежной массы, размеров кредитной эмиссии, поддержание положительных реальных процентных ставок, временное кредитование Национальным банком дефицита бюджета по базовой ставке рефинансирования с последующим переходом к его покрытию посредством выпуска правительственных ценных бумаг, отказ от целевого предоставления кредитных ресурсов Национальным банком и переход к их рыночному распределению через аукционы, сокращение государственных расходов;

— принятие закона либо указа Президента "О вексельном обращении";

— применение порядка, предусмотренного Гражданским кодексом (ст.222), о взыскании поставщиком с должника просроченной суммы долга, увеличенной на процент инфляции.

В 1996 году Национальным банком будет завершена разработка проекта модернизации платежной системы, реализация которого позволит ускорить расчеты, минимизировать риски ликвидности в банковской системе, улучшить контроль за денежной массой в обороте.

Однако меры, принимаемые Национальным банком, позволяют лишь частично снизить остроту неплатежей. Кардинальное же решение связано, в первую очередь, с преодолением кризиса в экономике.

(Материал подготовлен экспертами Национального банка Беларуси)

НОВОСТИ

Идеи экономиста нашли сторонников в Москве

Концепция подъема экономики в странах СНГ, предложенная директором республиканского научно-экономического центра "Экон" Евгением Довгелем, была рассмотрена на третьем съезде Международной ассоциации предприятий с собственностью работников (МАПСР). Участники съезда, который прошел недавно в Москве, обсудив причины кризиса и проанализировав положение в экономике государств Содружества, выступили в поддержку идеи, изложенной белорусским экономистом.

— Алгоритм необходимых действий несложный,— рассказал автор концепции.— Закон позволяет часть чистой прибыли передавать в собственность работников в виде индивидуальных вкладов в предприятие. Нужно понять выгодность данного подхода для любого собственника, осмыслить суть дела и сделать вывод, что и на государственных заводах, фабриках, в колхозах и совхозах люди должны получать возможность работать в первую очередь для того, чтобы улучшить свою жизнь.

Схему подъема экономики, предложенную Евгением Довгелем, одобрил и президент МАПСР генеральный директор международного научно-технического комплекса "Микрохирургия глаза" академик Святослав Федоров, отметив при этом, что такой вид хозяйственной деятельности позволяет не только увеличивать фонды накопления на предприятиях, но и создавать новые рабочие места.

Тереза ХАЮТИНА

"TACIS": окно в Европу

Недавно в представительстве комиссии Европейского Союза состоялась пресс-конференция, посвященная реализации программы "Productivity Initiative" (PI). Как известно, эта программа организована Европейским Союзом в рамках проекта технического содействия странам СНГ ("TACIS") еще в 1993 году. Комиссия ЕС приняла на себя обязательства выделять необходимые финансовые средства для организации стажировок в развитых странах Европы менеджеров из частных и государственных предприятий России и СНГ. Конечная цель программы — помочь фирмам и предприятиям Содружества существенно повысить производительность и эффективность.

В 1994 году стажировку прошли 40 российских менеджеров, в 1995-м — 200. В текущем году такую учебу пройдут 250 менеджеров из стран СНГ. Уже прошедшие трехмесячную подготовку слушатели единодушно признают большой эффект программы "TACIS".

Сегодня 250 европейских фирм имеют успешные контакты с "TACIS". Европейская комиссия планирует продлить программу "Productivity Initiative" еще на 4 года и значительно расширить ее на все страны СНГ.

АЗБУКА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Кому я должен — всем прощаю

Положение, в котором оказались белорусские автотранспортники, как известно, довольно сложное. Это и изношенные машины, парк которых необходимо обновлять, и нехватка запасных частей и горючего... Но окончательно положили на "лопатки" транспортную отрасль неплатежи.

Филиал N 2 ЗАО "Автокомбинат N 2", возглавляемый Виктором Бондаревым, обеспечивает подвижным составом многие строительные организации Минска. Их задолженность филиалу к середине февраля достигла 5,6 млрд.рублей. По этой причине, естественно, предприятие работает с перебоями, не может своевременно обеспечить себя необходимым оборудованием и горюче-смазочными материалами, заработная плата выплачивается с задержками. Парадокс в том, что главными должниками филиала стали СУ-8, СУ-202, СУ-206, приносившие ему когда-то основной доход, причем востребовать деньги с этих организаций в ближайшей перспективе практически невозможно.

Как считает Виктор Яковлевич, главная задача сейчас — предотвратить новые долги. С этой целью автокомбинат переходит на предварительную оплату своих услуг, т.е. машины будут предоставляться только тем, кто заранее перечислит деньги. Однако при подобном подходе проблему до конца не решишь. С целью экономии филиал вынужден перейти на четырехдневную рабочую неделю, сократить часть управленцев и водителей, сдать в аренду свободные площади. Большую надежду здесь возлагают на договор с ПТАО "БЕЛГАЗАВТОСЕРВИС" о техническом обслуживании автомобилей Горьковского автомобильного завода, который, кажется, гарантирует филиалу постоянный источник дохода, причем удельный его вес постоянно растет и на данном этапе уже составляет половину всей прибыли филиала.

И все же кризис неплатежей, отмечает Виктор Яковлевич, невозможно решить в рамках отдельно взятого предприятия. Эта проблема должна решаться на общегосударственном уровне. Меры, предпринимаемые правительством, носят, можно сказать, лишь "косметический" характер, тогда как выход из кризиса невозможен без решительного реформирования экономики, создания цивилизованного рынка. Взаимные неплатежи — это симптом болезни не какой-либо одной отрасли, но всей экономики в целом.

Иван КЛИМКО

СУБЪЕКТИВНЫЕ ЗАМЕТКИ

Экономика Беларуси в лабиринте "рыночного социализма"

В ОДНОМ из недавних выступлений премьер-министр Беларуси М.Чигирь справедливо утверждал, что нет иного пути выхода из кризиса, кроме проведения нового этапа экономической реформы. Среди первоочередных мер этого этапа он назвал введение в действие механизма банкротства и акционирование государственных предприятий.

Премьеру присуще понимание необходимости и неизбежности реформ, выводящих нас за пределы сложившегося на базе огосударствленной собственности способа производства. Но его деятельность, к сожалению, встроена в систему власти, которая и не думает всерьез проводить такие реформы.

Часто мы сами себя захваливаем: выгодное географическое положение, мощный научный и индустриальный потенциал, высококвалифицированная рабочая сила... Но нельзя не заметить, что и заниженная оценка возможностей экономики Беларуси выполняет, по существу, ту же функцию, что и завышенная, по инерции "пропитанная" неистребимым и пустым оптимизмом от советских времен. Этим обосновывается практика косметических преобразований, создания видимости акционирования и передачи собственности в руки граждан. Суть этой философии состоит в том, чтобы уйти от ответственных решений, как всегда отложить их "на завтра", сделать перемены настолько постепенными, чтобы появилась возможность всякий раз обходиться без всяких перемен, сохранить роль государства в качестве главного акционера и власть государственных чиновников над остальными акционерами. Наблюдательные советы, эксперты, собрания акционеров в этих условиях — лишь средство придать видимость эффективности функционирования чужой для всех собственности. Альтернатива здесь только одна: либо акционирование будет проводиться всерьез, а не только на бумаге, и собственность смогут приобрести реальные, конкретные граждане, которые будут отвечать за свое хозяйствование своим кошельком, либо под благовидным предлогом сохранения "общенародной" собственности хозяйничать по-прежнему будет государственный чиновник, транжиря впустую и обворовывая эту собственность на каждом шагу.

Качество и скорость реформ, проводимых в Беларуси, были по достоинству оценены последней миссией Международного валютного фонда. Возглавлявший ее помощник директора государственного европейского управления МВФ И.Капур заявил, что фонд готов продолжать оказывать финансовую поддержку попыткам Беларуси реформировать экономику, однако в ближайшие месяцы руководство МВФ не будет рассматривать вопрос о выделении Беларуси второй транши кредита стенд-бай в размере 70 млн.долларов, поскольку нет уверенности в реальном осуществлении этих реформ. Введение ограничений на валютном рынке, государственное вмешательство в его деятельность, по словам И.Капура, вызывают сожаления у МВФ и расцениваются как шаг назад. Решения по приватизации на 1996г. И.Капур охарактеризовал как недостаточно далеко идущие. Печальный опыт 1995г., когда приватизация была фактически заморожена, настораживает международные финансовые организации, у них нет уверенности, что программа реформ, под которую правительство Беларуси получает деньги, не будет вновь провалена.

С КАЖДЫМ днем пресса приносит сообщения, свидетельствующие о все большем погружении национальной экономики в пучину кризиса. "Тонут" предприятия, которые Президент обещал "запустить", беднеют и нищают люди, о социальной защищенности которых так пекутся сторонники "рыночного социализма". Неужели еще не ясно, что это лишь политический лабиринт и что выхода на этом пути мы никогда не найдем?

Особенно тяжелое положение сложилось в белорусской промышленности — фундаменте экономики, где создается около 70% валового внутреннего продукта. В 1995г. производство промышленной продукции составило всего 88,5% от уровня 1994г., в т.ч. товаров народного потребления — 74,2% (наибольший спад произошел в легкой промышленности — 67,1%). Целодневные простои увеличились на 18,3%. Рентабельность отрасли снизилась в несколько раз. Сухие цифры официальной статистики свидетельствуют о полной несостоятельности тезиса о "тяжелой стабилизации". Президент А.Лукашенко признал, что это означает провал всей системы. Однако вместо принятия адекватных мер он ограничился кадровыми перестановками, причем далеко не в лучшую сторону. Очевидно стремление Президента переложить ответственность за состояние дел в экономике на руководителей отраслей и предприятий. И так же очевидно, что кадровая чехарда в их рядах преследует цель укрепить административно-командную систему экономики, восстановить зависимость директорского корпуса от политической власти. В то же время предприятия поставлены в такие условия, что даже самые предприимчивые директора не могут найти выход. Он есть, но только не там, где его нам предлагают искать, а, согласно общемировой практике,— в реструктуризации, санации, акционировании, приватизации и прочих трудных, но необходимых процессах, которые связаны с переходом собственности от государства к гражданам. И пока эти процессы откладываются "на завтра", лишь бы еще день простоять да ночь продержаться, экономика захлебывается без оборотных средств, без перспектив развития, тонет в волнах Великой постсоветской депрессии. А каждый прожитый в бездействии день только увеличивает социальную цену за реальные, а не мифические меры по оздоровлению экономики, которые все равно придется проводить. Без них не обошлась еще ни одна страна. Наши же нынешние руководители каким-то чудом надеются обойтись.

Хуже того, ныне уже разрушается и то, что было сделано в предшествующий период. Речь идет о финансовом рынке — единственной сфере, где удалось провести какие-то реформы. Президентская власть и правительство постоянно ставят себе в заслугу достижение финансовой стабилизации, которое рассматривается ими как основа "тяжелой стабилизации". Важность финансовой стабилизации, действительно, велика. Достигнув ее монетарными методами, мы добились того, что впервые в стране по-настоящему заработали деньги. Работающие деньги — важнейшая предпосылка для того, чтобы заработали люди. Когда деньги работают, люди обычно стремятся их получать и увеличивают свою трудовую и предпринимательскую активность. Так было в Германии во времена канцлера Эрхарда, в Польше в период реформ Бальцеровича, в Чехии благодаря реформам Клауса, в других странах. Во всех вышеперечисленных государствах, успешно вышедших из тоталитаризма, финансовое оздоровление сопровождалось последовательным реформированием производства. Только не у нас. У нас получилось так, что деньги заработали, а люди в большинстве случаев остались без работы.

ОТКАЗАВШИСЬ реформировать производство, власти перешли к последовательному разрушению того, что достигнуто в финансовой сфере и что обеспечило финансовую стабилизацию. Начало разрушению цивилизованной, двухуровневой банковской системы, формировавшейся в течение последних 4—5 лет, было положено объединением Сбербанка и Беларусбанка. Ныне уже принудили Белсвязьбанк присоединиться к Сберегательному Беларусбанку. Белсвязьбанк считался по итогам работы за прошлый год самым прибыльным из банков Беларуси, имея 71 млрд.руб. чистой прибыли и еще 31,6 млрд. оплаченного уставного фонда. Но после того, как счета предприятий Минсвязи были переведены на обслуживание в Сбербанк, министр отрасли В.Гончаренко решил, что выгоднее то, чего хочет начальство. Логика простая: нереформируемую административно-командную систему производства должна обслуживать и соответствующая банковская система.

Соответственно административные меры воздействия стали использоваться и в финансовой сфере. Тот, кто напрямую командует людьми, должен напрямую командовать и деньгами. Жаль, только деньги, как и всякий товар, как только начинают командовать его ценой и оборотом, теряют свое качество и начинают уплывать "налево". Ибо выгодным становится уже не выходить на рынок с хорошим товаром, а лишь продавать по высокой цене товар плохой.

Созданная в стране либеральная модель банковской системы распространялась и на валютный рынок. Шаг за шагом были отменены ограничения межбанковского валютного рынка, упразднена обязательная продажа российских рублей, а затем и СКВ. Ныне различные ограничения вводятся вновь. Введен список так называемых "социально значимых" товаров, под закупку которых продается валюта. Снова чиновники решают и разрешают, кому ее можно купить, а кому нельзя. Рынок ответил на "социалистические" команды заключением "липовых" контрактов, открытием валютных счетов за рубежом, новой утечкой капиталов из страны. Там, где рынок "подправляют" командами, на смену легальному рынку приходит "черный".

АНАЛИЗ происходящего в экономике республики показывает, что чем больше власти стараются при помощи административных воздействий подчинить себе экономические процессы, тем более неуправляемой становится экономика и хаотичнее сами эти процессы. И чем больше административного социализма пытаются насадить в стране, тем больше в ней дикого, криминального, нецивилизованного капитализма. Не раз отмечалось, что предпринимательским структурам в Беларуси выживать становится все труднее. Но оказывая сознательное давление на частный бизнес, власти подрывают основы лишь легального, законопослушного предпринимательства, способствуя тем самым его криминализации. Попытка сочетать несочетаемое, рынок с советским социализмом, ведет не к социальной защищенности человека и не к варианту развития страны, близкого к шведскому (от которого сами шведы, как известно, уже отказались), а именно к "дикому", нецивилизованному капитализму. Все его симптомы у нас налицо: обнищание огромных масс людей, среди которых уже немало голодающих; безудержное обогащение криминального бизнеса и погрязших в коррупции чиновников; чудовищный рост безработицы прямо на рабочих местах вследствие недогрузки производственных мощностей; холодные цеха заводов, в которых рабочие мерзнут, получая за это зарплату куда ниже нормального пособия по безработице. Долготерпение людей не беспредельно. Под давлением рабочих профсоюзы переходят к акциям протеста. А власти вместо принятия неотложных мер закладывают в бюджет огромные расходы на силовые структуры.

ОБЪЕДИНЕННУЮ гражданскую партию нередко обвиняют в том, что она объединяет сторонников капитализма, в то время как народ в своем большинстве тяготеет к социализму. Неверно и то, и другое. Как и всякий народ, белорусы тяготеют к нормальной, достаточной жизни, не отдавая себе пока должного отчета в том, что это возможно не на основе административного распределения, а лишь на основе свободного распоряжения собственностью. Не пролетарий, а собственник может рассчитывать на зажиточную жизнь за счет использования своих способностей, своего труда и предприимчивости. Что же касается капитализма, то все реформы, предлагаемые ОГП, направлены именно против "дикого" капитализма. Обуздать его, сделать предпринимательство и рынок цивилизованными можно, на наш взгляд, только посредством либеральных реформ.

Одним из важнейших средств преодоления "дикого" капитализма является цивилизованная налоговая система. Предложения правительства по уменьшению налогового гнета и количества налогов нельзя не поддержать. Но, во-первых, налоговую систему нужно было менять уже давно. А во-вторых, нужно изменить ее не только количественно, но и концептуально. Налоговая система должна быть ориентирована на перспективу. Она должна не сдерживать, а стимулировать производство, развитие малого и среднего бизнеса, конкурентоспособность отечественных товаров, научно-техническое переоснащение на базе самых передовых технологий. В условиях падения производства меры, предлагаемые правительством, явно недостаточны. Фракция "Гражданское действие" предлагает ликвидировать ряд отчислений, налогов и сборов. Вместо 28 существующих налогов достаточно иметь 10. Следует ограничить общий объем налоговых платежей на уровне 35% от добавленной стоимости. Следует также отменить делегирование Президенту и Кабинету Министров прав на введение изменений в налогообложение.

Коренную ломку должна претерпеть и политика привлечения инвестиций, без которых белорусская экономика задыхается, стареют и приходят в негодность производственные фонды. Республика уже пережила и переживает снова настоящую инвестиционную катастрофу. В 1992г. объем инвестиций в экономику РБ уменьшился в 2,5 раза — по их уровню Беларусь оказалась отброшена к 1982 году. В 1995г. общий объем средств уменьшился еще на 20—23% по сравнению с 1994г. Меры по привлечению инвестиций, предпринимаемые президентской властью, хаотичны и носят характер кратковременных кампаний. Собираются группы американских, немецких бизнесменов, организуются их встречи с премьер-министром и Президентом, экскурсии по предприятиям, трансляции по телевидению и т.д. В СМИ публикуются широковещательные заявления, обещания, проекты. Потом все замолкает, а реальные результаты оказываются незначительными. Предварительными итогами проведенных кампаний можно считать лишь наметившиеся договоренности с "Детройт Дизелем" и "Навштар" о совместном производстве двигателей для большегрузных автомобилей и меморандум о сотрудничестве с "Фордом". Это капля в море. Видимо, нельзя не согласиться с представителем Комиссии по содействию иностранным инвестициям при Мировом банке реконструкции и развития Джозлом Бергсманом, который считает, что из 90 стран, в которых ему приходилось работать, в Беларуси наблюдается наихудший инвестиционный климат. В стране должны быть четкие и одинаковые "правила игры" для всех инвесторов — своих и зарубежных. И хотя льготы западному капиталу в отличие от своего собственного в нашем государстве обещаются на самом высоком уровне, такие обещания не могут заменить реальных правовых гарантий. Тем более что льготы, предложенные иностранцам, ущемляют интересы местных инвесторов, которым они также необходимы. В Беларуси проводится, по существу, политика дискриминации в отношении собственных частных предпринимателей, провоцирующая утечку их капиталов за границу. В отношении же предпринимателей зарубежных, которым существующая власть доверяет больше, используется принцип, не раз публично декларируемый: предприятие, в которое вложены иностранные инвестиции, должно работать лучше, чем работало без этих инвестиций. К сожалению, во многих случаях этот принцип означает лишь благое намерение. Совершенно прав вице-президент БНПА Н.Стрельцов: ни банки, ни частные инвесторы не пойдут в ФПГ с "умирающими" заводами. Реалистическая инвестиционная политика требует вычленения жизнеспособных структур. Это не значит, что нужно продавать только лучшие заводы. Нужно строить инвестиционную политику таким образом, чтобы она работала на реформы, финансировала выход из кризиса, превращала в жизнеспособные те предприятия, которые в нынешних условиях "затерты" практикой "рыночного социализма".

ДЛИТЕЛЕН и труден путь возвращения Беларуси в цивилизованную Европу. Но ему нет альтернативы. Топтание на месте уже превратило одну из самых процветающих республик бывшего СССР в одну из самых бедных и отсталых, с каждым днем все ее тяготы лишь возрастают. Социальная цена стояния на перепутье и откладывания "на завтра" назревших перемен уже превышает ту социальную цену, которую пришлось бы заплатить за самые интенсивные реформы. Куда уж дальше? Нужно, наконец, сдвинуться с мертвой точки и идти вперед, используя мировой опыт и прежде всего опыт стран, уже вышедших из лабиринтов социализма.

Станислав БОГДАНКЕВИЧ,
председатель Объединенной гражданской партии,
профессор

ЗАКОН И ЖИЗНЬ

Отдельные аспекты этой темы уже привлекали внимание "НЭГ" в 1995 году ("Адвокат. Кто им может быть?" в N 15, в N 25 — "Чем слово наше обернется", в N 41 — "Адвокатура — правовой институт или форма предпринимательства?"). Автор статей, опытный юрист М.Волчек, работавший тогда в секретариате Конституционного суда, рассматривал вопросы участия адвоката в предварительном следствии с позиции теории конституционного права. Сегодня он адвокат-практик. Добавим: изумленный практик. В этом качестве он воочию увидел, как далеки бывают теория и жизнь. Как открыто, порой грубо и даже цинично нарушаются права граждан и адвоката в процессе предварительного следствия. И этому, к нашему стыду, способствует закон.

Публикуя очередное, несколько эмоциональное выступление М.Волчека, редакция "НЭГ" ставит цель привлечь внимание к проблеме законодателя и исполнительной власти. Замалчивать ее — значит загонять вглубь.

Адвокат на следствии — нежданный гость

В соответствии с Конституцией Республики Беларусь (ст.25, 62), законом об адвокатуре (ст.4) государство гарантирует юридическую помощь всем, кто в ней нуждается, без какого-либо ограничения. Исходя из этих положений, можно считать, что каждый гражданин имеет право на юридическую помощь в любой момент, когда он в ней будет нуждаться. Но вот реализовать данный конституционный принцип каждому, да еще в любой момент, у нас в республике практически невозможно. Для этого необходима корректировка ряда специальных законов (ч.3 ст.49, 53 УПК РБ, ст.98, 99 ГПК РБ), так как, несмотря ни на какие аргументы, представители исполнительной власти и прокуратуры отдают приоритет им, а не Конституции и закону об адвокатуре. Не принимается во внимание и то, что Конституция обладает наивысшей юридической силой. В случае расхождения закона с нею действует Конституция (ст.146), и только она.

Увы, в действительности это чаще всего не так. Проблематичность получения юридической помощи каждым без какого-либо ограничения порождает нарушение прав, свобод и законных интересов граждан, порой и не подозревающих о том, что отсутствие адвоката при выяснении возникших к гражданину вопросов может обернуться лишением его свободы, неприкосновенности и чести. Более всего эта опасность реальна, когда гражданин подозревается или обвиняется в совершении какого-либо преступления. Уж здесь-то он должен быть непреклонен: без адвоката, если ему дорога свобода, — ни слова!

Такая категоричность рождена не пылким воображением и желанием осложнить работу следователей по раскрытию какого-то события или действия того или иного лица, а распространенным у нас их поведением при расследовании уголовных дел. Как ни обособлен и, казалось бы, защищен законом подозреваемый и обвиняемый — все равно их пытаются одурачить, лишить на какое-то время права на защиту.

Например, в Борисове в начале февраля этого года задержана группа молодых людей, подозреваемых в совершении вымогательства. Но следователь, майор милиции Б.Хомич, зная, что в этом случае они могут быть допрошены лишь как подозреваемые и, по их желанию, с участием адвоката, допрашивает задержанных как свидетелей. Для читателя-неправоведа скажу, что это делается неспроста. В этом случае протокол задержания вовремя не составляется, чтобы процессуально не перевести гражданина в положение подозреваемого. Отсюда последствия: раз ты не подозреваемый, то права на защиту не имеешь и можешь быть допрошен в качестве свидетеля с предупреждением об уголовной ответственности за отказ от дачи показаний и за дачу заведомо ложных показаний, тогда как ни подозреваемый, ни обвиняемый об этом не предупреждаются. Да и само предупреждение носит в этом случае не чисто формальный характер. Это — один из способов психического воздействия на человека с целью получения нужной (кому?) информации.

От следователя, стоящего на такой позиции, объективности уже не жди: он включился в процесс "доказывания" во что бы то ни стало. И положения ст.27 Конституции о том, что доказательства, полученные с нарушением закона, не имеют юридической силы, ему не указ. К сожалению, это повсеместно распространенная практика. Работаю по делам в прокуратуре Сморгонского района, в управлении налоговых расследований по г.Минску, других "точках" и везде вижу одно и то же нарушение закона. А печальнее всего то, что "маститые" профессионалы хотят показать (читай — навязать) свой "класс" работы молодым!

К счастью, встречаются в моей практике, хотя и в меньшинстве, и люди, не поддающиеся соблазну переступить закон во имя личных профессиональных показателей или "цеховых" интересов. Таков, например, молодой следователь Минского РОВД (Ждановичское отделение) сержант милиции И.Сгибнев. Молодой-то молодой, а вот уважения к закону и правам человека у него оказалось поболе, чем у вышеупомянутого майора. Он так корректно, с каким-то особым тактом работал с обвиняемым, что в конце концов добился большего в выяснении истины и не оставил и тени сомнения у человека, что наша правоохранительная система может быть в чем-то неправедной. (Хочу его, однако, предупредить о возможных последствиях адвокатской похвалы. Не раз убеждался лично, что в милицейских рядах комплимент младшему по чину порой воспринимается болезненнее критики высокопоставленного лица. И это лишнее доказательство того, что нашему государству и обществу еще избавляться и избавляться от рудиментов прошлого.)

Но вернемся к теме. Следователь, который не ждет и не желает видеть адвоката на предварительном следствии, все делает для того, чтобы хотя бы отсрочить его присутствие и, к сожалению, находит этому правовое обоснование в законе.

Как известно, защитник допускается к участию в деле с момента предъявления обвинения. А в случае задержания лица, подозреваемого в совершении преступления, или применения к нему меры пресечения в виде заключения под стражу до предъявления обвинения защитник допускается к участию в деле с момента объявления лицу протокола задержания или постановления о применении этой меры пресечения, но не позднее 24 часов с момента задержания или заключения под стражу (ст. 49 УПК РБ). Эта норма права входит в противоречие с Конституцией (ст.25, 62) и Законом об адвокатуре (ст.4), которые, как мы уже говорили, оказание юридической помощи не ограничивают ни задержанием, ни арестом, ни предъявлением обвинения.

Повсеместно и очень часто нарушается право гражданина, если он арестован или содержится под стражей, на свидание с адвокатом наедине. И этому тоже находят оправдание в законе. В силу п.5 ст.17 закона об адвокатуре адвокат, выступающий в качестве защитника имеет право беспрепятственно иметь свидания наедине со своим доверителем — подозреваемым, обвиняемым, подсудимым, в том числе и с теми, кто содержится под стражей. А уголовно-процессуальный закон предоставляет защитнику право на свидания только с обвиняемым (ст.53 УПК РБ). Причем эта статья УПК сконструирована таким образом, что из ее текста вытекает возможность свидания защитника с обвиняемым только после предъявления обвинения. Но ведь известно, что арестовывается не каждое лицо, которому предъявляется обвинение. Очевидно и другое: УПК не содержит запрета на свидание защитника с обвиняемым, к которому не применена мера пресечения в виде заключения под стражу. Нет такого запрета и в отношении обвиняемого, содержащегося под стражей. Однако, при такой очевидной запутанности вопроса о свидании в УПК следователь все равно руководствуется процессуальной нормой (ему так удобней), а не законом, однозначно решившим эту проблему (п.5 ст.17 закона об адвокатуре). Кроме того, начальство из МВД решило, что перечисленных здесь оснований для свидания с обвиняемым (и только с обвиняемым) недостаточно. Нужно же показать, что и оно что-то значит в этом деле. И ныне у нас уже запрещаются свидания защитника с обвиняемым... без разрешения следователя. В прокуратуре республики, куда я обращался с вопросом об устранении этих нарушений закона, только разводят руками: мол, мы ничего поделать не можем. Общее впечатление такое, что должностные лица прокуратуры, других ведомств не работают, а лишь временно исполняют свои служебные обязанности. Результат — налицо: правовое бескультурье порождает у следователя чувство "хозяина", чувство вседозволенности. При допросе обвиняемого Б.Хомич буквально вырвал из рук адвоката его записи и пытался их уничтожить. На недоуменный вопрос, что же так не понравилось в них следователю, последний ответил, что адвокат... записал фамилию, имя, отчество, год рождения и место жительства потерпевшего. Будучи остановленным от крайне незаконного действия, он вымарал этот "страшный криминал" из адвокатского досье. Комментарии, как говорится, излишни.

И последнее замечание. В свое время в прессе, и не только в ней, прозвучало немало высказываний в адрес адвоката Г.Погонъйло (от радостных возгласов коллег — до критики незаконности действий), которому еще до принятия Конституции РБ 1994 года удалось выиграть судебный процесс по обжалованию меры пресечения под стражей, определенной следователем. Это был нонсенс. В Беларуси, но не в мировой практике. Затем уже Конституция закрепила право обжалования ареста в суд (ст.25). Лицо, взятое под стражу, говорится в ней, имеет право на судебную проверку законности задержания или ареста. Совершенно очевидно, что Конституция позволяет обжаловать в суд как задержание, так и арест гражданина. А вот уголовно-процессуальный закон, принятый как и Конституция в марте 1994 года, разрешает подачу в суд жалобы только на примененную меру пресечения в виде заключения под стражу или на продление срока содержания под стражей (ст.220; 220² УПК РБ). УПК не предоставляет права обжаловать законность задержания.

Эти коллизии права разрешимы и притом легко. Труднее воспитать следователя, чтобы он с большим уважением относился к правам гражданина, адвоката. Так и хочется учтиво попросить: не торопись, следователь, возможна авария. Авария человеческой души, судьбы. Знаю, не до всех достучишься. Ведь среди тех, кто решает порой судьбу человека, встречаются и люди, нуждающиеся в лечении в психоневрологических лечебницах, как, например, помощник прокурора Сморгонского района Д.Черник. Больное воображение этого человека оказалось сильнее закона: 90 дней под арестом с его "подачи" находится гражданин Л. Сегодня и десяти самым умным адвокатам непросто опровергнуть "добытое" Д.Черником по делу, хотя по закону полученные таким образом доказательства юридической силы не имеют.

М.ВОЛЧЕК,
адвокат, адвоката
Республики Беларусь

Не допустить проф-заболеваний

Каждый конкретный случай травматизма, являясь на первый взгляд печальным событием, вызванным случайным стечением обстоятельств, представляет собой закономерность, которую можно обнаружить и предупредить до получения травмы. И наниматель обязан обеспечить безопасность работников на производстве. Особое внимание при этом должно уделяться профессиям с вредными и тяжелыми условиями труда. Например, для машиниста копра и копровщика при выполнении свайных работ под воздействием только одного фактора — особо опасного импульсного шума с эквивалентным уровнем 90 ДБА — наступает стажевый порог риска профессиональных заболеваний 8—12 лет. Зарегистрированы наименьшие сроки профессиональной тугоухости при работе 13—19 лет, которая по данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ) занимает по частоте случаев 1-е место в мире.

Требование не допускать профзаболеваний фактически учтено Законом "О пенсионном обеспечении". Статья 12 предусматривает, что если отработал нормативный срок 12,5 лет при достижении возраста 55 лет — получай пенсию и можешь либо уходить на заслуженный отдых либо продолжать работу по данной профессии до 60 лет.

Ныне Конституционный суд отменил пункт 1 прим. статьи 33 КЗоТ, предусматривающий право нанимателя расторгнуть трудовой договор в связи с выходом работника на пенсию в 60 лет. Этим узаконено право пенсионеров продолжать работу с вредными и тяжелыми условиями труда. Учитывались ли при подготовке этого решения экспертные заключения Министерства здравоохранения и ведущих специалистов, длительное время работающих в области охраны труда, прогноз возможной ситуации? Ведь это может способствовать повышению травматизма и увеличению профессиональных заболеваний пенсионеров. Несчастные случаи многопричинны, и не сразу удается установить, что порой главная — в неудовлетворительном состоянии здоровья работника, что в конце концов может привести к травме.

Вот почему в Законе об охране труда следует предусмотреть, что при приеме работника на работу с заведомо высоким риском профессионального заболевания администрация обязана предупредить его о наиболее вероятном времени такого заболевания и заключить трудовой договор, действующий до этого срока. В дальнейшем же ему может быть предоставлена другая работа с сохранением прежнего заработка. Тогда при профзаболевании или травме не потребуется ожидать решения ВКК или МРЭК, чтобы предоставить другую работу или расторгнуть трудовой договор по статье 33 пункта 2 КЗоТ — по состоянию здоровья с возмещением причиненного работнику вреда. Главное — не допустить травм. И дальше, если для профессии машиниста копра и копровщика на свайных работах зарегистрированы наименьшие сроки профессиональной тугоухости в 19 лет, то вероятным сроком возникновения такого заболевания можно принять 25 лет стажа, т.е. при превышении на 20% наименьшего срока зарегистрированных профзаболеваний. И в возрасте 55 лет при таком стаже в травмоопасных условиях следует предоставлять работникам другую работу, независимо от того, назначены им пенсии или нет.

Хотелось бы познакомиться с мнением по этим вопросам ведущих специалистов в области охраны труда.

Владимир ВЫСОЦКИЙ,
инженер по технике
безопасности АП СУМ-96
Министерства архитектуры и
строительства



Как организовать работу на ЭВМ

В отделениях связи государственного объединенного предприятия "Минская почта" внедрены компьютеры. Просим подробно разъяснить:

является ли работа на компьютерах вредной, в какой степени и какие льготы и компенсации предусмотрены в связи с этим (дополнительный отпуск, сокращенный рабочий день, перерывы в работе и т.д.) и какими нормативными документами они установлены.

В.ГУРОВ, инженер по охране труда ГП "Минская почта"

Современные электронно-вычислительные машины и видеотерминалы (ВДТ) имеют свои конструктивные особенности, поскольку одни из них выполнены на электронно-лучевых трубках, другие — на буквенно-цифровых индикаторах, третьи — с матричными и твердотальными панелями и т.д. Это требует со стороны работников специальной подготовки с формированием определенных знаний и навыков. Работающие на электронно-вычислительных машинах подвергаются воздействию вредных и опасных факторов производственной среды: электронномагнитных полей (радиочастот), статическому электричеству, шуму, недостаточно удовлетворительных метеорологических условий, освещенности и психоэмоционального напряжения. Особенности характера и режима труда, значительное умственное напряжение и другие нагрузки приводят к изменению у работников функционального состояния центральной нервной системы, нервно-мышечного аппарата рук (при работе с клавиатурой ввода информации). Нерациональные конструкция и расположение элементов рабочего места вызывают необходимость поддержания вынужденной рабочей позы. Длительный дискомфорт в условиях гипокинезии повышает позотоническое напряжение мышц и обусловливает развитие общего утомления и снижение работоспособности. При длительной работе за экраном дисплея у операторов отмечается выраженное напряжение зрительного аппарата с появлением жалоб на неудовлетворенность работой, головные боли, раздражительность, нарушение сна, усталость и болезненные ощущения в глазах, в пояснице, в области шеи, руках и т.п.

Результаты исследований, проведенных на современных вычислительных центрах, свидетельствуют о необходимости внедрения на них комплексных оздоровительных мероприятий. Рациональный режим труда и отдыха работников, установленный с учетом психофизиологической напряженности их труда, динамичного функционирования систем организма и работоспособности, предусматривает строгое соблюдение регламентированных перерывов, которые должны быть оптимальной длительности: слишком длительные перерывы ведут к нарушению рабочей установки, расстройству динамического стереотипа. Основным является перерыв на обед.

В соответствии с особенностями трудовой деятельности работников вычислительных центров и характером функциональных изменений со стороны различных систем организма в режиме труда должны быть дополнительно введены два-три регламентированных перерыва длительностью 10 минут каждый: два перерыва — при 8-часовом рабочем дне и три перерыва — при 12-часовом рабочем дне. При 8-часовой схеме с обеденным перерывом через 4 часа работы дополнительные регламентированные перерывы необходимо предоставлять через 3 часа работы и за 2 часа до ее окончания. При 12-часовой смене с обедом через 5 часов работы первый перерыв необходимо ввести через 3,5—4 часа, второй — через 8 часов и третий — за 1,5—2 часа до окончания работы. Режим труда и отдыха операторов, непосредственно работающих с ВДТ, должен зависеть от характера выполняемой работы: при вводе данных, редактировании программ, чтений информации с экрана непрерывная продолжительность работы с ВДТ не должна превышать 4 часов при 8-часовом рабочем дне: через каждый час работы необходимо вводить перерыв на 5—10 минут, а через 2 часа — на 15 минут.

Количество обрабатываемых символов (или знаков) на ВДТ не должно превышать 30 тысяч за 4 часа работы.

В целях профилактики переутомления и перенапряжения при работе на вычислительных центрах, в том числе при использовании дисплеев, необходимо выполнять во время регламентированных перерывов комплексы упражнений. С целью снижения или устранения нервно-психического, зрительного и мышечного напряжения, предупреждения переутомления необходимо проводить сеансы психофизиологической разгрузки и снятия усталости во время регламентированных перерывов и после окончания рабочего дня. Эти сеансы должны проводиться в специально оборудованном помещении — комнате психологической разгрузки. Для снижения напряженности труда операторов необходимо равномерно распределять их нагрузку и рационально чередовать характер деятельности — прием и выдачу результатов с работой за пультом ЭВМ и др. В ночные часы не должны выполняться работы или задания, требующие сложных решений или ответственных действий.

В целях предупреждения профессиональных заболеваний работники вычислительных центров должны проходить предварительные (при приеме на работу) и периодические медицинские осмотры.

Ответы на вопросы по требованиям к планировке и размещению оборудования, к вентиляции, отоплению и кондиционированию воздуха, к уровням шума и вибрации, к естественному и искусственному освещению для помещений, к защите от статического электричества и излучений, к цветовому оформлению помещений вычислительных центров можно получить, ознакомившись с "Временными санитарными нормами и правилами для работников вычислительных центров" (N 4559-88).

Работники, постоянно работающие на вычислительных машинах, имеют право на 6 рабочих дней дополнительного отпуска за работу с вредными условиями труда (п.126, раздела XI III, Общие профессии всех отраслей народного хозяйства "Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск", утвержденного постановлением Госкомтруда Республики Беларусь от 29 июля 1994 г. N 89). Под "постоянно работающий" понимается фактическая занятость работника в условиях, предусмотренных Списком, полный рабочий день, установленный для работников данного производства, цеха, профессии или должности. Под полным рабочим днем понимается выполнение работы не менее 80 процентов рабочего времени (п.6 Порядка применения Списка, утвержденного постановлением Министерства труда от 20 марта 1995 г. N 28).

Дополнительный отпуск за работу во вредных условиях труда присоединяется к 12 рабочим дням ежегодного отпуска (п.14 Порядка применения Списка).

Доплаты к тарифным ставкам и должностным окладам устанавливаются в соответствии с Методикой проведения аттестации рабочих мест по условиям труда (утверждена постановлением Министерства труда Республики Беларусь от 4 сентября 1995 г. N 74).

Иван СКУРАТОВИЧ,
зам.нач.управления Минтруда

Если с согласия правительства...

Исполком районного Совета депутатов при выдаче лицензии на осуществление розничной торговли устанавливает срок ее действия на один год. Вопрос: законно ли требование исполкома ежегодно получать лицензию на право осуществления розничной торговли?

И.МЕЛКОСТУПОВ, гл. бухгалтер МПОО "Прогресс", г.п.Кличев

В соответствии с Временным положением о порядке выдачи субъектам хозяйствования специальных разрешений (лицензий) на осуществление отдельных видов деятельности, утвержденным постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 16 октября 1991 года N 386 (в редакции постановления Совета Министров Республики Беларусь от 22 сентября 1992 года N 573) установлено, что срок действия лицензии устанавливается органом, выдавшим ее, но не может быть менее 5 лет. Этот срок может быть изменен с согласия Кабинета Министров Республики Беларусь по ходатайству органа, уполномоченного выдавать лицензию.

Следовательно, если исполкомом, выдающим лицензию, срок ее действия изменен в соответствии с законодательством Республики Беларусь, то есть с согласия Кабинета Министров Республики Беларусь, то его требования законны.

Людмила ЮРЧЕНКО,
заместитель начальника управления организации торговли и защиты прав потребителей

Дополнительный отпуск за стаж

В течение пяти лет работаю рабочим в сельском хозяйстве. Продолжительность отпуска — 15 рабочих дней. Положен ли мне и какой продолжительности дополнительный отпуск за стаж непрерывной работы?

Н.КРАВЦОВ, Минская область

Пункт 2 статьи 68 КЗоТ предусматривает предоставление дополнительных отпусков работникам, занятым в отдельных отраслях народного хозяйства и имеющим продолжительный стаж работы на одном предприятии, в организации.

Правовое регулирование этих отпусков обеспечивается по-прежнему законодательством бывшего СССР, т.к. аналогичные акты в Республике Беларусь не приняты.

Дополнительные отпуска за продолжительный и непрерывный стаж работы на одном предприятии, в организации были введены в 1979 году. Они предоставляются работникам предприятий промышленности, сельского хозяйства, транспорта, строительства, связи, геологоразведки, системы Госкомгидромета независимо от их ведомственной принадлежности.

Право на этот дополнительный отпуск имеют работники, которым полагается ежегодный отпуск продолжительностью 15 рабочих дней. Продолжительность отпуска не более трех дней. Порядок предоставления следующий: за первые три года работы — один день, за каждые последующие два года работы — по одному дню (а по ходатайству трудового коллектива при отсутствии нарушений трудовой дисциплины и добросовестном труде — и за каждый год работы). Эти дни отпуска присоединяются к 15-ти рабочим дням ежегодного основного отпуска.

Инесса ЧИСТЯКОВА,
нач.юридического управления Минтруда

Если работник пострадал в пути...

В Положении о расследовании и учете несчастных случаев на производстве, которое утверждено постановлением Госкомтруда от 24 февраля 1994 г. N 27, ничего не сказано о том, как должно вестись расследование несчастного случая, происшедшего с работником по пути на работу или с работы. Это связано с оплатой листков нетрудоспособности. Считается ли временная нетрудоспособность, наступившая в результате таких несчастных случаев, произошедшей от трудового увечья?

В.М.КОПЫЛОВСКИЙ, г. Витебск

Термин "трудовое увечье" толкуется двояко. В законодательстве о пособиях по государственному социальному страхованию — широко. Временная нетрудоспособность признается происшедшей от трудового увечья, если несчастный случай произошел:

— при выполнении работником трудовых обязанностей, в том числе и в командировке, а также при выполнении поручений нанимателя или действиях в его интересах, хотя бы и без поручения;

— в пути на работу или с работы;

— на территории нанимателя или в ином месте работы в течение рабочего времени, включая и установленные перерывы;

— в течение времени, необходимого для приведения в порядок орудий производства, одежды и т.п. перед началом или по окончании работы;

— вблизи организации или иного места работы в течение рабочего времени, включая и установленные перерывы, если нахождение там не противоречило правилам внутреннего трудового распорядка;

— при выполнении государственных или общественных обязанностей, хотя бы такие задания и не были связаны с основной работой;

— при выполнении долга гражданина по спасению человеческой жизни, по охране народной собственности, а также правопорядка.

Такие несчастные случаи считаются связанными с работой.

При расследовании и учете несчастных случаев на производстве "трудовое увечье" понимается более узко. Расследованию и учету подлежат несчастные случаи, происшедшие на территории нанимателя или вне ее, если пострадавший выполнял трудовые обязанности или задания нанимателя, а также при следовании на предоставленном нанимателем транспорте на работу или с работы. Эти несчастные случаи считаются связанными с производством, оформляются актами формы Н-1 и, следовательно, подлежат учету (п. 1.2 Положения).

При сравнении приведенных перечней видно, что несчастные случаи, связанные с работой, — понятие более широкое, чем несчастные случаи, связанные с производством. Всякий случай, связанный с производством, связан и с работой, но не всякий случай, связанный с работой, связан с производством.

Если несчастный случай с работником произошел в пути на работу или с работы, пособие выплачивается в размере 100% заработка при наличии акта расследования несчастного случая. Выяснение обстоятельств несчастного случая производится комиссией, организованной нанимателем. Обязательной формы акта расследования нет.

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист Минтруда

Учитывается районный коэффициент

— Как производится оплата труда за работу в местностях с тяжелыми климатическими условиями?

— Работникам предприятий, учреждений и организаций, расположенных в таких местностях, установлены районные коэффициенты увеличения размера заработной платы в зависимости от местонахождения.

Перечень районов, где вводятся коэффициенты к заработной плате, и их размеры для каждой местности устанавливаются централизованно. Это касается работников предприятий и организаций, расположенных в северных районах, в Восточной Сибири, на Дальнем Востоке и Урале, в Западной Сибири, Казахстане и Средней Азии.

Районные коэффициенты не образуют новых тарифных ставок и окладов. Поэтому, когда те или иные выплаты предполагается исчислять не из среднего заработка, а из расчета тарифной ставки или оклада, они не учитываются.

Районные коэффициенты применяются по месту фактической постоянной работы независимо от местонахождения предприятия, организации, в штате которого состоит работник.

Такая оплата в настоящее время применяется в основном для предприятий Беларуси, выполняющих работы вахтовым методом на территории Российской Федерации, где установлены соответствующие коэффициенты.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
консультант Минтруда

ОТКРЫТИЕ СЕЗОНА **ОТДЫХ В ИСПАНИИ!**

Незабываемые впечатления!

КОСТА-БРАВО

ПОСТОЯННЫЕ АВИАЧАРТЕРЫ С 17 МАЯ

КОНТУР

Минск, ул.Мельникайте,4
(0172) 26-83-47, 26-84-90

СЕМИНАР "НАЛОГИ-96"

проводит 25 апреля 1996г.
Аудиторская фирма "Братка".
Телефоны: 27-10-03, 60-47-98.
Р/с 3012004530012 в Октябрьском отд.БПСБ г.Минска, код 357

ТРУБЫ И МЕТАЛЛОПРОКАТ от "ИНТЕРПАЙП"

1. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ ГОСТ 32-62-75
   - **Ду 20** ____ **7 750 000**
   - **Ду 25, 32, 40, 50, 65** ____ **7 000 000-7 250 000**
   - **Ду 15,20, 25, 32, 40, 50, 65 (некондиция)** ____ **5 850 000**
2. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ОЦИНКОВАННЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ BDS 738-85 (ГОСТ 3262-75)
   - **Ду 15, 20** ____ **15 500 000**
   - **Ду 32, 40, 65,** ____ **14 950 000**
3. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ ГОСТ 8732-78
   - ∅ **57,89,76,102,114,127,133,159** ____ **7 800 000-7 950 000**
   - ∅ **219, 325** ____ **7 250 000**
4. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗОНЕФТЕПРОВОДОВ ГОСТ 20295-74
   - ∅ **219, 325** ____ **8 000 000**
5. ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ ГОСТ 10704-91 ∅ **89, 325, 426** ____ **7 250 000-7 500 000**
6. УГОЛОК ГОСТ 8509-86
   - **32x32, 50x50, 63x63, 80x80** ____ **4 950 000**
7. ШВЕЛЛЕР ГОСТ 8240-89 **№ 10, № 16** ____ **4 950 000**
8. АРМАТУРА КЛ.III ∅ **12, 14, 16** ____ **4 200 000**
9. ЛИСТ ГОФРИРОВАННЫЙ ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ BDS 2592-71 **S = 4, 5 мм** ____ **7 000 000**
10. КРУГ ГОСТ 2590-88 ∅ **12, 14** ____ **4 200 000**

Тел. в Могилеве: (0222) 23-73-95, 23-72-64, факс (0222) 23-65-14
Тел. в Минске (0172) 66-15-34





ВСЕ ВИДЫ ЭЛ. МОНТАЖНЫХ РАБОТ:

3Х-ФАЗНЫЕ ШКАФЫ УЧЕТА /ВЫПОЛНИМ ПОД ЗАКАЗ/
3Х-ФАЗНЫЕ ВВОДЫ /СО СДАЧЕЙ В ЭНЕРГОНАДЗОР/
ЭЛ.КОТЕЛ /6-60 КВТ./ ЭЛ.САУНА /6-15 КВТ./
БАССЕЙН /НАГРЕВ ОЧИСТКА ЛЕСТНИЦЫ, ПЕРИЛА/
ОТОПЛЕНИЕ /НА КОТЛАХ И ГОРЕЛКАХ ИМПОРТ.ПР-СТВА ПО САМЫМ НИЗКИМ ЦЕНАМ/
ВОДОСНАБЖЕНИЕ /ИНДИВИД. БЕЗБАШЕННЫЕ УСТ-КИ, НАСОСЫ, АВТОМАТИКА/
РЕАЛИЗУЕМ ЭЛ.МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ
СВАРОЧНО-САНТЕХНИЧЕСКИЕ РАБОТЫ
ФОРМА ОПЛАТЫ ЛЮБАЯ Т/ФАКС 48 83 06

24-27 апреля
XII Международная универсальная выставка

ВОСТОК-ЗАПАД-СЕВЕР-ЮГ

Традиционная выставка широкого ассортимента товаров массового спроса



Приглашаем участвовать!
Центр XXI век. Тел. (0172) 30-86-18, факс 27-30-85

ул. Лынькова 27

Компетентно, быстро, надежно!

ТАМОЖЕННЫЙ АГЕНТ

Окажет все виды услуг в области таможенного оформления в течение 2-4 часов

55-48-35 50-53-04

Приглашаем на КИПР поучиться и завести деловые знакомства

ИП "Киприана Травел" при участии редакции "Нацыянальнай эканамічнай газеты" проводит семинары на Кипре по вопросам налогообложения внешнеэкономической деятельности, оффшорного бизнеса, заключения контрактов с иностранными партнерами.

Очередной семинар состоится с 20 по 27 апреля 1996 года в отеле "Олимпик Напа"**** (г.Айа Напа). Занятия проведут на русском языке кипрские и белорусские аудиторы и юристы. В программе учебы — посещение банковских учреждений, экскурсия в Никосию. Все участники семинаров будут обеспечены книгой "Руководство по бизнесу на Кипре" (на русском языке).

Стоимость участия в семинаре — $ 960 за одного участника (с двухразовым питанием, проживанием, проездом туда и обратно, открытием визы и медицинской страховкой).

Запись и справки по тел. в Минске: (0172) 76-81-86, 76-85-16, 76-83-60

ОФИЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ
Республики Беларусь, Российской Федерации, Европейского Сообщества

Базы данных. Экспресс-информация.
Тексты нормативных актов
220035, г. Минск, ул. Гвардейская, д.7, к.3
тел. 239-873, fax 267-279 РЦПИ
E-mail: rcpi@expert.belpak.minsk.by
BBS BERCLI, тел. 233-154

АСПЕКТ ASPECT

ШИНЫ ПО ЦЕНЕ ОТ 55$ ДО 80$ – ВАШЕ ПРЕИМУЩЕСТВО ПЕРЕД ДРУГИМИ!

Теперь у Вас есть возможность приобрести хорошие шины, которые поставляются «сервисной» компанией OXYTIRE на рынки не занятые производителями без торговой марки производителя. Операция сошлифовки, производимая компанией OXYTIRE никак не нарушает технических характеристик покрышек.

Если практичность для Вас выше престижа, – приобретайте шины OXYTIRE.

*У нас Вы можете приобрести шины OXYTIRE за безналичный расчет, у фирмы «Холпи» – за наличный расчет, а также воспользоваться **бесплатными услугами** фирмы «Холпи» по установке и балансировке шин.*
Адрес фирмы «Холпи»: ул. Шаранговича, 1.
Тел: (0172) 595-873, 595-874.

Tyres

(0172) 751-240, 751-051, 752-443

ЕВРО МЕБЕЛЬ

МЕБЕЛЬ ОФИСНАЯ

	USD
Комплекты столов "Президент"	500;
конференц-стол	260;
столы офисные	75-170;
стеллажи, комоды для документов	80-115;
шкафы для одежды, док-тов	130-170;
стенка офисная	550;
стенка "Виргиния"	850;
стулья, кресла офисные 20 видов	22-250;
столики для кафе	55,60;
светильники офисные "LIVAL"	10-55;

Цвет: черный, белый, металлик, перламутр, махонь, вишня

Тел. **269-885, 233-305**
Выставочный комплекс, пр.Машерова 14
магазин "Богатырь", ул Притыцкого, 32

СТАЛКЕР
ФИНАНСОВО-КОНСУЛЬТАЦИОННАЯ КОМПАНИЯ



- КОНСАЛТИНГОВАЯ ПОМОЩЬ В СОСТАВЛЕНИИ И ОБСЛУЖИВАНИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОНТРАКТОВ
- ПОМОЩЬ В РАЗМЕЩЕНИИ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ.

Тел.: (0172) 23-19-19, 23-19-20.

НАШ ПРОФЕССИОНАЛИЗМ РАБОТАЕТ НА ВАС

КАТАЛОГ ПРЕДПРИЯТИЙ

ВСЯ БЕЛАРУСЬ 96



СРОК ПОДАЧИ ЗАЯВОК до 15 апреля

"ВСЯ БЕЛАРУСЬ-96"
- более 50 000 фирм и предприятий **Беларуси** в алфавитном порядке и по видам деятельности,
- распространение и продажа в Беларуси и за рубежом...
- **прост и удобен в пользовании,**
- **для рекламодателей бесплатен**

BELORUSSIAN DIRECTORIES

"ВСЯ БЕЛАРУСЬ-96"
- сбор рекламы и изготовление- "НАРОДНАЯ ГАЗЕТА"
- база данных и ее обновление- ИНФОРМСТАТ МИНСТАТА РБ
- автор проекта, финансирование- "NORDIC AGE OY-TC", Финляндия
- издатель- "TURUN SANOMAT", Финляндия (печатный дом "HANSAPRINT")

Тираж- 50 000 экз.

ПАРТНЕР, КОТОРЫЙ ВСЕГДА С ТОБОЙ!

Бесплатное размещение сведений о Вашей фирме в каталоге по тел.: (0172) 48-39-75, 49-83-52. Информстат.

Размещение рекламы по тел.: (0172) 68-26-24, 32-51-05. "Народная газета".

АУКЦИОНЫ

по продаже объектов коммунальной собственности

Малая Приватизация Беларусь

ГРОДНО: 19 АПРЕЛЯ
3 МАГАЗИНА, РЕСТОРАН, ПАВИЛЬОН МАГАЗИНА.
Контактный тел. (0152) 45-29-81

ГОМЕЛЬ: 16 АПРЕЛЯ
3 ПАРИКМАХЕРСКИХ, СТОЛОВАЯ, 3 АТЕЛЬЕ, ДОМ БЫТА, 2 МАГАЗИНА, КИОСК, ПРАВО АРЕНДЫ ПОМЕЩЕНИЯ.
Контактный тел. (0232) 55-51-35

БАРАНОВИЧИ: 26 АПРЕЛЯ
2 МАГАЗИНА, НЕЗАВЕРШЕННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО, 2 ПАВИЛЬОНА, ПРАВО АРЕНДЫ 2 ПОМЕЩЕНИЙ, ПРАВО ЗАСТРОЙКИ 2 ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ.
Контактный тел. (01634) 5-36-33

ИНФОРМБАНК

НЭГ

документы
комментарии
реклама



Апрель '96

В ВЫПУСКЕ:

Закон Республики Беларусь

О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О налоге на недвижимость"

Верховный Совет Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

А. Внести изменения и дополнения в Закон Республики Беларусь от 23 декабря 1991 года "О налоге на недвижимость" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992г., N 3, ст.59, N 12, ст.206; 1993г., N 3, ст.27; 1994г., N 3, ст.24, N 17, ст.279; 1995г., N 6, ст.57):

1. В статье 1:

часть первую изложить в новой редакции:

"Плательщиками налога на недвижимость являются юридические лица, включая предприятия с иностранными инвестициями и иностранные юридические лица, а также филиалы, представительства и другие структурные подразделения юридических лиц, имеющие обособленный (отдельный) баланс и расчетный (текущий) счет, а также физические лица.

Плательщиком налога на недвижимость юридических лиц, имущество которых принадлежит полностью на праве собственности одному лицу, может выступать по инициативе собственника или уполномоченного им органа любое из данных лиц в порядке, определяемом законодательством Республики Беларусь";

часть вторую считать частью третьей.

2. В статье 3:

часть вторую пункта 1 изложить в новой редакции:

"Годовая ставка налога на недвижимость со стоимости жилых зданий, надворных построек, гаражей, принадлежащих физическим лицам, зданий, принадлежащих гаражно-строительным кооперативам, садоводческим товариществам, созданным за счет личных взносов граждан, а также зданий, используемых предпринимателями без образования юридического лица для осуществления своей деятельности, устанавливается в размере 0,1 процента";

пункт 3 исключить.

3. В статье 4:

в пункте 1:

в абзаце восьмом слова "совместно проживающих трудоспособных членов семьи; здания" заменить словами "трудоспособных лиц, совместно проживающих или числящихся согласно данным похозяйственного учета или домовых книг, не имеющих источников дохода, облагаемых подоходным налогом налоговыми органами; жилые дома с надворными постройками";

дополнить пункт абзацами следующего содержания:

"введенные в действие здания и сооружения юридических лиц в течение одного года с момента ввода указанных фондов в эксплуатацию;

объекты городского благоустройства, содержащиеся за счет средств бюджета Республики Беларусь";

пункт 3 изложить в новой редакции:

"3. Не облагается налогом стоимость незавершенного строительства по строительным объектам и стройкам, финансируемым из бюджета, а также жилищного строительства".

4. В статье 5:

в пункте 1:

слова "страховой оценки" заменить словами "оценки объектов, порядок которой определяет Кабинет Министров Республики Беларусь" и слово "зданий" заменить словами "жилых домов и надворных построек, а также объектов, используемых для занятия граждан предпринимательской деятельностью";

дополнить пункт частью следующего содержания:

"Для исчисления налога садоводческим товариществам, гаражно-строительным кооперативам эти организации обязаны представлять в государственную налоговую инспекцию по месту нахождения сведения об оценке строений, находящихся в их владении, пользовании, а также строений, принадлежащих членам этих организаций, до 1 мая";

пункт 4 изложить в новой редакции:

"4. Исчисление налога на незавершенное строительство начинается по истечении срока строительства, определенного в соответствии со строительными нормами и правилами. Налог в части выполненного объема работ по объектам незавершенного строительства вносится заказчиком за счет прибыли, остающейся в его распоряжении. Сумма налога определяется исходя из стоимости незавершенного строительства на начало отчетного квартала и 1/4 утвержденной годовой ставки";

в пункте 6 слово "налогов" заменить словом "налога".

Б. Поручить Кабинету Министров Республики Беларусь разработать порядок оценки зданий и сооружений, принадлежащих физическим лицам, и внести на рассмотрение Верховного Совета Республики Беларусь.

В. Настоящий Закон ввести в действие с 1 апреля 1996 года.

**Президент
Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО**

*26 марта 1996 года, г.Минск
N 183-XIII*

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке компенсации и взыскания Государственной службой занятости затрат на обучение

Утверждено постановлением Министерства труда Республики Беларусь N 15 от 27 февраля 1996 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 27 марта 1996 г., рег. N 1353/12

1. Общие положения

Настоящее Положение разработано в соответствии с Законом Республики Беларусь "О занятости населения Республики Беларусь" и определяет порядок компенсации Государственной службы занятости предприятиям, учреждениям, организациям (в дальнейшем — предприятия), независимо от форм собственности и хозяйствования, затрат на обучение принятых на работу лиц, высвобожденных с других предприятий, и порядок взыскания Государственной службой занятости с предприятий средств за обучение по направлению службы занятости безработных, из числа высвобожденных и не проходивших по последнему месту работы профессиональной подготовки, повышения квалификации или переподготовки (в дальнейшем — обучение) в течение двух лет, предшествующих высвобождению.

2. Порядок компенсации предприятиям затрат на обучение принятых на работу лиц, высвобожденных с других предприятий

2.1. Затраты предприятий на обучение принятых на работу лиц, высвобожденных с других предприятий, могут компенсироваться центрами занятости населения (в дальнейшем — центры занятости) по месту их регистрации в качестве плательщиков в Государственный фонд содействия занятости.

2.2. Для получения компенсации за обучение указанных лиц предприятие, не позднее одного месяца после окончания обучения, обращается в центр занятости населения с письменным заявлением, в котором указываются:

— список лиц, прошедших обучение;

— дата приема и должность (профессия), на которую они приняты на работу;

— срок и место обучения;

— полученная после обучения специальность (квалификация);

— размер затрат, подлежащих возмещению;

— свои банковские реквизиты и почтовый адрес.

К письму прилагаются сметы затрат на обучение и выписки из трудовых книжек безработных, подтверждающие сокращение их с предыдущей работы.

2.3. В затраты на обучение включаются:

— оплата труда преподавателей, рабочих и специалистов, осуществляющих обучение;

— оплата труда членов квалификационных комиссий;

— затраты на аренду учебно-производственных площадей, оборудования;

— стоимость расходных материалов, необходимых для профессионального обучения;

— налоги и сборы, предусмотренные действующим законодательством;

— иные расходы, непосредственно связанные с организацией и осуществлением профессионального обучения.

2.4. Центр занятости рассматривает заявление предприятия (при необходимости с изучением на месте) и принимает решение по данному вопросу в месячный срок со дня поступления заявления предприятия. Центр занятости в пятидневный срок со дня принятия решения письменно уведомляет предприятие об отказе в компенсации либо перечисляет на расчетный счет предприятия сумму компенсации.

2.5. Решение о выделении компенсации и ее размере центр занятости принимает с учетом:

— состояния безработицы на рынке труда региона;

— наличия выделенных для этих целей средств;

— изменения численности работников у нанимателя;

— своевременной и полной уплатой нанимателем отчислений в Государственный фонд содействия занятости;

— характера предоставленной обучаемым работы (постоянной или временной).

2.6. Размер компенсации за обучение не может превышать суммы затрат на аналогичное профессиональное обучение в учебных заведениях системы Министерства образования и науки Республики Беларусь.

2.7. Расходы, связанные с компенсацией предприятиям указанных затрат, относятся на статью расходов-затраты на профессиональное обучение (с выделением отдельной строкой).

2.8. Затраты на обучение лиц, которым законодательство о занятости предоставляет дополнительные гарантии занятости, компенсируются предприятиям, как правило, полностью.

3. Порядок взыскания с предприятий средств, затраченных Государственной службой занятости на обучение безработных, высвобожденных с этих предприятий

3.1. Центр занятости, после принятия решения о направлении на обучение безработных из числа высвобожденных (за исключением занятых на неквалифицированных работах, а также лиц, которые достигли возраста: женщины — 45 лет, мужчины — 50 лет) обращается к предприятиям по последнему месту работы безработных с письменным запросом о прохождении ими профессионального обучения в течение двух лет, предшествующих высвобождению (см.примечание).

Одновременно центр занятости информирует предприятие о направлении их на обучение за счет средств Государственного фонда содействия занятости и о праве Государственной службы занятости, в соответствии с Законом Республики Беларусь "О занятости населения Республики Беларусь", взыскивать с предприятий затраты на обучение безработных из числа высвобожденных и не проходивших по последнему месту работы профессионального обучения в течение двух лет, предшествующих высвобождению.

3.2. Данный запрос предприятию центр занятости направляет при условии, что безработный высвобожден с последнего места работы и:

— безработный проработал на последнем месте работы более двух лет на квалифицированных работах;

— возраст безработных составляет: мужчины — до 50 лет, женщины — до 45 лет;

— решение о направлении на профессиональное обучение принято центром занятости в течение двенадцатимесячного периода с момента его увольнения с последнего места работы.

3.3. Предприятие обязано в месячный период с момента получения запроса центра занятости о прохождении профессионального обучения дать письменный ответ.

3.4. Центр занятости при необходимости организует проведение проверки достоверности ответа предприятия.

3.5. Если безработный не проходил профессионального обучения по последнему месту работы в течение двух лет, предшествующих высвобождению, то для взыскания с предприятия затрат за обучение центр занятости направляет в адрес предприятия письменное уведомление с указанием:

— Ф.И.О безработного, высвобожденного с данного предприятия и прошедшего обучение по направлению службы занятости;

— полученной после обучения профессии (специальности);

— сроков и места обучения;

— суммы затрат, подлежащих возмещению;

— банковских реквизитов и почтового адреса.

К письму прилагается смета затрат на обучение.

3.6. Предприятие обязано перечислить на расчетный счет центра занятости населения сумму денежных средств, затраченную центром занятости на профессиональное обучение безработного, не позднее одного месяца со дня получения уведомления.

ПРИМЕЧАНИЕ: Профессиональная подготовка, повышение квалификации, переподготовка работающих на предприятиях, в учреждениях, организациях организуется в соответствии с положениями "О беспрерывном профессиональном обучении рабочих", утвержденным приказом-постановлением Министерства образования и науки и Министерства труда Республики Беларусь от 2 июня 1995 г. N 201/51, и "О беспрерывном профессиональном обучении руководящих работников и специалистов", утвержденным постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 11 января 1995 г. N 20.

О мерах по стимулированию жилищного строительства в сельской местности в 1996 — 1997 годах

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

Кабинета Министров Республики Беларусь N 185 от 13 марта 1996 г.

В целях стимулирования жилищного строительства в сельской местности Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Установить, что:

1.1. лицам, проживающим в сельской местности и работающим в колхозе, совхозе, другом сельскохозяйственном предприятии, в учреждениях здравоохранения, народного образования, культуры, физкультуры и спорта, социального обеспечения, расположенных в сельской местности, получившим в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 28 ноября 1995 г. N 648 "О порядке финансирования жилищного строительства в 1996 году" безвозмездные субсидии на строительство индивидуальных жилых домов или имеющим право на получение этих субсидий, выделяется в 1996 — 1997 годах по их заявлениям древесина на корню (с оплатой в размере 30 процентов от установленной таксы на эту древесину) в объеме до 130 куб. метров, в том числе 30 куб. метров мягколиственных пород, для строительства индивидуального жилого дома общей площадью до 65,5 кв. метра (семье до четырех человек) с надворными постройками (помещения для скота и птицы) и в объеме до 150 куб. метров, в том числе 40 куб. метров мягколиственных пород, для строительства индивидуального жилого дома общей площадью до 100 кв. метров (семье из пяти человек и более) с надворными постройками (помещения для скота и птицы).

В таком же порядке и количестве выделяется древесина на корню для строительства в сельской местности индивидуальных жилых домов с надворными постройками (помещения для скота и птицы) лицам, проживающим в городах и городских поселках и получившим безвозмездные субсидии на строительство жилых помещений, при условии переезда их в установленном порядке в сельскую местность на постоянное место жительства и поступления на работу в колхоз, совхоз, другое сельскохозяйственное предприятие.

Прием заявлений на выделение древесины на корню для строительства индивидуальных жилых домов с надворными постройками (помещения для скота и птицы) осуществляется райисполкомами. Райисполкомы производят также распределение древесины между заявителями по утвержденным ими спискам;

1.2. лица, указанные в пункте 1.1 настоящего постановления, получившие древесину на строительство индивидуальных жилых домов с надворными постройками (помещения для скота и птицы), оставившие работу (выбывшие из колхоза) без уважительной причины (по собственному желанию или в связи с нарушением трудовой дисциплины) в период до 10 лет или не построившие жилого дома в течение 2 лет с момента получения древесины, обязаны возместить в районный бюджет стоимость отпущенной им на корню древесины на момент увольнения (выбытия из колхоза) или истечения установленного срока строительства жилого дома с надворными постройками (помещения для скота и птицы). В случае нецелевого использования древесины, а также в случае продажи жилого дома или надворных построек (помещения для скота и птицы) в срок до 10 лет после окончания строительства стоимость отпущенной на корню древесины возмещается в трехкратном размере (с учетом инфляции) на момент нецелевого ее использования, продажи жилого дома или надворных построек (помещения для скота и птицы).

2. Рекомендовать колхозам, совхозам, другим сельскохозяйственным предприятиям оказывать помощь лицам, указанным в пункте 1.1 настоящего постановления, в строительстве индивидуальных жилых домов с надворными постройками (помещения для скота и птицы).

3. Министерству экономики и Министерству лесного хозяйства совместно с облисполкомами выделить древесину на корню для целей, предусмотренных настоящим постановлением, согласно приложению. Облисполкомам, производственным лесохозяйственным объединениям довести задания по выделению древесины на корню до райисполкомов и лесхозов.

4. Просить Сберегательный банк "Беларусбанк" изыскать возможность первоочередного предоставления кредитов для строительства в сельской местности индивидуальных жилых домов с надворными постройками (помещения для скота и птицы) в соответствии с настоящим постановлением.

5. Министерству экономики, Министерству лесного хозяйства, Министерству финансов, Министерству сельского хозяйства и продовольствия совместно с Министерством юстиции в 2-недельный срок разработать и утвердить порядок и условия выделения в соответствии с настоящим постановлением древесины на корню для строительства индивидуальных жилых домов с надворными постройками (помещения для скота и птицы), а также возмещения ее стоимости в бюджет в случаях, предусмотренных в пункте 1.2 настоящего постановления.

6. Возложить контроль за целевым использованием древесины, выделяемой для строительства индивидуальных жилых домов с надворными постройками (помещения для скота и птицы) в соответствии с настоящим постановлением, на райисполкомы.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПРИЛОЖЕНИЕ к постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 13 марта 1996г. N 185

Объемы древесины на корню, выделяемой на строительство в 1996—1997 годах в сельской местности индивидуальных жилых домов с надворными постройками (помещения для скота и птицы)

(тыс. куб. метров)

Наименование областей	Всего	В том числе пород	
		хвойных	мягколиственных
Брестская	144	108	36
Витебская	113	85	28
Гомельская	127	95	32
Гродненская	110	84	26
Минская	201	151	50
Могилевская	95	71	24

О внесении изменений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 28 ноября 1995 г. N 648*

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь N 191 от 18 марта 1996 г.

В соответствии с распоряжением Президента Республики Беларусь от 15 февраля 1996 г. N 38рп и поручением Президента Республики Беларусь от 5 марта 1996 г. N 21/7-700-10 Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

Абзац первый пункта 1.1 постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 28 ноября 1995 г. N 648 "О порядке финансирования жилищного строительства в 1996 году" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 34, ст.828) после слов: "в установленном порядке лицам" дополнить словами: "воинам-интернационалистам" и исключить из него слова: "(в первую очередь призванным в армию на территории республики)".

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

* См."НЭГ" N 51 за 1996г., стр.10—11.

Об импорте табачных изделий*

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь N 19 от 10 января 1996 г.

В целях обеспечения контроля за импортом табачных изделий в Республику Беларусь и выполнения требований Указа Президента Республики Беларусь от 20 марта 1995 г. N 116 "О введении маркировки ввозимых в Республику Беларусь алкогольных и табачных изделий" Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Ввести с 1 апреля 1996 г. лицензирование на импорт табачных изделий в Республику Беларусь как вид деятельности.

2. Импорт табачных изделий в Республику Беларусь с 1 апреля 1996 г. разрешить только импортерам табачных изделий, имеющим лицензию на этот вид деятельности.

3. Министерству торговли совместно с Министерством внешних экономических связей:

в двухнедельный срок разработать и утвердить положение о проведении тендера на право ввоза табачных изделий в Республику Беларусь;

в месячный срок провести тендер на определение импортеров табачных изделий. Перечень таких импортеров довести до сведения заинтересованных министерств и других центральных органов управления Республики Беларусь и опубликовать его в средствах массовой информации.

4. Министерству внешних экономических связей совместно с Министерством торговли, Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь в месячный срок разработать и утвердить положение о порядке выдачи импортерам лицензий на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь.

4-1. Установить плату за выдачу лицензии на осуществление импорта табачных изделий в размере 1000 минимальных заработных плат, а также срок действия этих лицензий — 1 год с даты их выдачи.

5. Установить, что табачные изделия, ввозимые на территорию Республики Беларусь после 1 апреля 1996 г., маркируются акцизными марками под целлофановую упаковку.

6. Запретить с 1 мая 1996 г. хранение табачных изделий на складах и в других помещениях, а также розничную и оптовую торговлю табачными изделиями иностранного производства, не промаркированными акцизными марками под целлофановую упаковку.

Министерству внутренних дел, Министерству финансов, Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь обеспечить изъятие после 30 апреля 1996 г. неиспользованных акцизных марок.

7. Перечень видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии), утвержденный постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995 г. N 456 (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 24, ст.591), после слов:

"Министерство внешних экономических связей

Организация международного туризма" дополнить словами:

"Импорт табачных изделий".

8. Министерству юстиции в двухнедельный срок подготовить и представить в Кабинет Министров Республики Беларусь проект закона Республики Беларусь, предусматривающий уголовную и административную ответственность за подделку акцизных марок, хранение и реализацию подакцизных товаров без маркировки акцизными марками.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке выдачи импортерам лицензий на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь

Утверждено министерствами торговли, внешних экономических связей и Главной государственной налоговой инспекцией

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 29.03.96г., рег.N 1359/12

Настоящее Положение разработано в целях обеспечения контроля за импортом табачных изделий в Республику Беларусь, выполнения требований Указа Президента Республики Беларусь от 20 марта 1995 года N 116 "О введении маркировки ввозимых в Республику Беларусь алкогольных и табачных изделий"* и в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 10 января 1996 года N 19 "Об импорте табачных изделий"**.

Настоящее Положение определяет процедуру представления документов и выдачи разрешений (лицензий) субъектам хозяйствования Республики Беларусь на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь.

* Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров РБ, 1995г., N 9, ст.190.

** С изменениями к нему согласно постановлению Кабинета Министров РБ от 11 марта 1996г. N 181.

*** Субъекты хозяйствования, зарегистрированные и осуществляющие свою деятельность на территории Республики Беларусь.

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Лицензия на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь (далее — лицензия) представляет собой выданное в установленном порядке субъекту хозяйствования*** разрешение на осуществление указанного вида деятельности (Приложение 1).

1.2. Наличие лицензии на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь является обязательным для всех субъектов хозяйствования, осуществляющих данный вид деятельности, независимо от форм собственности.

1.3. Плата за выдачу субъектам хозяйствования лицензии зачисляется в доход республиканского бюджета на раздел 12 параграф 29.

1.4. Лицензия оформляется в двух экземплярах, подписывается заместителем министра внешних экономических связей и заверяется печатью Министерства внешних экономических связей.

Один экземпляр лицензии выдается на руки субъекту хозяйствования, другой — хранится в Министерстве внешних экономических связей.

2. ПОРЯДОК ВЫДАЧИ И ОТМЕНЫ ЛИЦЕНЗИЙ

2.1. Лицензия выдается с учетом решения тендерной комиссии, утвержденной приказом Министерства торговли и Министерства внешних экономических связей Республики Беларусь от 25 января 1996 года N 6/5од в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 10 января 1996 года N 19, субъектам хозяйствования, выигравшим конкурс и зарегистрированным в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

2.2. Протокол заседания тендерной комиссии, на котором определены субъекты хозяйствования, выигравшие конкурс на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь, направляется тендерной комиссией в управление регулирования внешней торговли МВЭС не позднее 7 дней с даты подписания.

2.3. Прием документов на выдачу лицензии осуществляет управление регулирования внешней торговли Министерства внешних экономических связей Республики Беларусь.

Перечень документов, необходимых для получения лицензии, представлен в Приложении 2 к настоящему Положению.

2.4. Ответственность за достоверность сведений, указанных в представляемых документах, несет заявитель.

2.5. Министерство внешних экономических связей выдает или отказывает в выдаче лицензии в течение 5 дней с момента принятия соответствующего решения.Решение о выдаче или об отказе в ее выдаче принимается Министерством внешних экономических связей в течение 10 дней с момента подачи заявления с приложением необходимых документов. В случае, если для принятия решения о выдаче лицензии требуется проведение экспертизы, окончательное решение принимается в 10-дневный срок после получения экспертного заключения. Расходы по проведению экспертизы возмещаются за счет заявителя в порядке, определяемом Министерством финансов.

2.6. Внесение изменений в выданную лицензию не допускается.

2.7. Основанием для отказа в выдаче лицензии являются:

неправильное оформление документов, представленных для получения лицензии;

предоставление неполной или недостоверной информации по перечню документов, необходимых для получения лицензии.

2.8. Министерство внешних экономических связей вправе временно приостановить действие выданной лицензии:

в случае нарушения субъектом хозяйствования установленного порядка импорта табачных изделий на территорию республики, а также налогового и таможенного законодательства;

в случае нарушения условий соглашения, подписанного Министерством торговли и победителями конкурса;

в случае нарушения установленного порядка осуществления внешнеэкономической деятельности;

в иных случаях, предусмот-

(Окончание на 11-й стр.)

Положение о порядке выдачи импортерам лицензий на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь

(Окончание. Начало на 10-й стр.)

ренных законодательством Республики Беларусь, по представлению уполномоченных органов в соответствии с их компетенцией.

При повторном или грубом нарушении правил осуществления деятельности, на которую выдана лицензия, эта лицензия может быть аннулирована по решению органа, выдавшего ее.

Информация о приостановке действия или аннулировании лицензии направляется в трехдневный срок от даты принятия решения импортеру, в Государственный таможенный комитет, Министерство торговли и в Государственную налоговую инспекцию по месту регистрации субъекта хозяйствования.

3. СРОК ДЕЙСТВИЯ ЛИЦЕНЗИИ

Действие лицензии устанавливается сроком на 1 год. Лицензия возвращается в Министерство внешних экономических связей при окончании срока действия или при лишении права пользования ею.

По истечении срока действия лицензии либо аннулировании лицензии субъекты хозяйствования получают новую лицензию на общих основаниях.

4. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Субъекты хозяйствования республики при нарушении настоящего Положения несут ответственность в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь.

Незаконная выдача уполномоченными на то должностными лицами лицензий влечет ответственность в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь.

Решение об отказе в выдаче лицензии, об аннулировании или приостановлении ее действия могут быть обжалованы в судебном порядке.

В случае признания судом решения об аннулировании лицензии необоснованным, субъекту хозяйствования выдается повторная лицензия без взимания оплаты.

5. ХРАНЕНИЕ

5.1. Министерство внешних экономических связей ведет банк данных выданных лицензий. Информацию по выданным лицензиям по согласованной системе показателей Министерство внешних экономических связей направляет в Государственный таможенный комитет и Главную государственную налоговую инспекцию.

5.2. Документы, представленные для оформления лицензий, а также контрольные экземпляры лицензий хранятся в Министерстве внешних экономических связей в течение 3 лет. По истечении срока хранения документы уничтожаются в установленном порядке.

*ПРИЛОЖЕНИЕ 2**
к Положению о выдаче лицензий на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь

ПЕРЕЧЕНЬ ДОКУМЕНТОВ,
необходимых для получения лицензии на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь

1. Заявление о выдаче лицензии в произвольной форме.
В заявлении должны быть указаны:
точный юридический адрес, УНН, телефон, факс, банковские реквизиты заявителя;
наименования и коды пунктов таможенного оформления, через которые планируется осуществлять импорт;
планируемые объемы импорта табачных изделий на текущий год;
обязательство, что при изменении юридического адреса или иных реквизитов заявителя он в течение 10 дней сообщит об этом в МВЭС.
2. Копии учредительных документов с предъявлением оригиналов, если эти копии не заверены нотариально.
3. Справка Государственной налоговой инспекции по месту регистрации субъекта хозяйствования о присвоении учетного номера налогоплательщика, финансовом состоянии субъекта хозяйствования (заполняется на основании данных представленного бухгалтерского баланса и приложений к нему) и имевших место нарушениях налогового законодательства. Справка составляется в произвольной форме, подписывается начальником (заместителем начальника) Государственной налоговой инспекции и скрепляется печатью.
4. Уведомление конкурсной комиссии о признании заявителя выигравшим конкурс на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь.
5. Отчет о результатах деятельности по импорту табачных изделий в Республику Беларусь за истекший год (произвольной формы), заверенный в налоговой инспекции по месту регистрации субъекта хозяйствования, на основании представленных первичных документов на поступление, оприходование и реализацию импортных табачных изделий.
6. Копии документов, подтверждающих право владения, пользования или аренды складских помещений для хранения импортируемых табачных изделий.
7. Копия платежного поручения о переводе оплаты за получение лицензии.
8. Копия соглашения, подписанного с Министерством торговли Республики Беларусь.

ПРИМЕЧАНИЕ: Все представляемые копии документов должны быть заверены печатью и подписью руководителя организации-заявителя (финансовые документы — и главным бухгалтером).

* В связи с тем, что в приложении 1 дана форма лицензии, в "НЭГ" оно не публикуется.

Комментарий

За лицензию — 1.000 минимальных зарплат

Статистика показывает, что в последние годы снижается поступление денег в бюджет от реализации импортных табачных изделий. В первую очередь это вызвано увеличением контрабанды импортных сигарет, а также их незаконной (то есть без акцизных марок) продажей. Поскольку платежи в бюджет составляют значительную часть стоимости сигарет при реализации их в розничной торговой сети, получается очень выгодно ввозить и реализовывать их, не делясь с государством. Для борьбы с этим явлением был принят Указ Президента Республики Беларусь N 116 от 20.03.95г. "О введении маркировки ввозимых в РБ алкогольных и табачных изделий". В соответствии с ним, как известно, все ввозимые на нашу территорию алкогольные и табачные изделия должны быть промаркированы специальной акцизной маркой, показывающей, что соответствующие суммы в государственный бюджет уплачены. Маркировка подакцизных товаров — это не отечественное изобретение. Во многих странах мира уже не один десяток лет принята подобная маркировка. Например, во Франции импортные табачные изделия маркируются специальным образом уже более 100 лет.

Однако из-за того, что обеспечением сигаретами нашего рынка занимаются многие мелкие фирмы, они по многим причинам не могут закупать товар в таком количестве, чтобы уже фирмы — изготовители сигарет смогли наклеивать акцизные марки под целлофановую упаковку каждой пачки. Именно так делается во всем мире и это исключает возможность подделки марок или их повторного использования. Как показал опыт Литвы, Польши и многих других стран, целесообразнее импорт сигарет поручать немногим крупным организациям, которые легче поддаются контролю, в состоянии сразу рассчитываться с государством и финансировать контракты такого объема, которые сделают рентабельной наклейку акцизных марок под целлофановую упаковку прямо на предприятиях-изготовителях.

С этой целью принято постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 10.01.96г. N 19 "Об импорте табачных изделий". Этим постановлением установлено, что импорт табачных изделий в республику с 1 апреля 1996 года будут осуществлять только те субъекты хозяйствования, которым выдана лицензия на этот вид деятельности, и что табачные изделия, ввозимые на территорию республики после 1 апреля 1996 года, маркируются акцизными марками под целлофановую упаковку.

Фирмы — импортеры табачных изделий на территорию нашей страны определяются на основе конкурса, который проводит Министерство торговли. Основными условиями допуска к участию в конкурсе на право ввоза импортных табачных изделий являются:

— определенный уровень уставного капитала;

— возможность поставки табачных изделий с акцизной маркой, наклеенной под целлофановую упаковку;

— возможность производить расчеты с бюджетом при таможенном оформлении каждой ввезенной партии сигарет;

— обеспечение приемлемых цен и условий поставки;

— возможность использовать собственные средства при осуществлении импорта табачных изделий;

— отсутствие нарушений налогового и таможенного законодательства.

Если фирма выиграла конкурс — ей выдается лицензия на право импорта табачных изделий.

В 1996 году право импортировать такие изделия, напомним, получили пять фирм: ЗАО "Белагроинторг", ООО "Висанта", ООО "Белтабакконтракт", ИП "Голден Сэкл" ("Золотое кольцо Лтд"), СП "Т и Б".

Теперь подробнее о порядке лицензирования. Разработано и утверждено Положение о порядке выдачи импортерам лицензий на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь. Следует заметить, что лицензия на право импорта табачных изделий в Республику Беларусь (далее — лицензия) может быть выдана только субъекту хозяйствования, выигравшему конкурс на право осуществления этого вида деятельности, зарегистрированному и осуществляющему свою деятельность на территории республики. Срок действия лицензии — 1 год. Сделано это для поощрения конкуренции между поставщиками. Эффективно работающий импортер без труда пройдет конкурс в следующем году, и ему будет выдана новая лицензия, и, напротив, фирма, которая не смогла должным образом организовать поставки сигарет в страну в течение года, не получит лицензию через год и ее место займет другая организация.

Плата за выдачу лицензии составляет 1000 минимальных зарплат. Надо сказать, размеры оплаты за выдачу таких лицензий в различных странах разные, но везде это очень крупная сумма. Размер оплаты и срок действия лицензии установлены постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 11 марта 1996 года N 181 "О внесении изменений и дополнений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 10 января 1996г. N 19".

Положением также предусмотрена ответственность за нарушение налогового и таможенного законодательства, касающегося импорта табачных изделий. МВЭС может приостанавливать действие выданной лицензии или, в случае повторных или грубых нарушений, даже аннулировать выданную лицензию.

Отдельно следует остановиться на перечне документов, необходимых для оформления лицензии. Кроме стандартного набора документов, требуемых для оформления лицензии на тот или иной вид деятельности, субъект хозяйствования, желающий получить "табачную" лицензию, должен представить документы, подтверждающие, что он выиграл конкурс на право заниматься этим видом деятельности, т.е. уведомление конкурсной комиссии и копию соглашения, подписанного с Министерством торговли.

Такова на сегодняшний день вся нормативная база, регламентирующая импорт табачных изделий в страну. Подобный порядок у нас разрабатывается и устанавливается впервые. И, конечно же, жизнь будет вносить в него необходимые коррективы.

Вадим ЛАМКОВ,
нач.отдела МВЭС

О порядке выдачи специальных разрешений (лицензий) на розничную, оптовую реализацию и хранение алкогольных и табачных изделий

ПРИКАЗ Министерства торговли Республики Беларусь N 22 от 5 марта 1996г.

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 20 марта 1996г., рег. N 1340/12

Кабинет Министров Республики Беларусь принял постановление от 29 февраля 1996г. N 159 "О порядке выдачи специальных разрешений (лицензий) на производство, оптовую реализацию и хранение алкогольных и табачных изделий", которым

1. Утвердил Порядок выдачи специальных разрешений (лицензий) на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий (приложение 1) и Положение о порядке выдачи специальных разрешений (лицензий) на розничную и оптовую торговлю алкогольными и табачными изделиями, а также хранение (как вид хозяйственной (предпринимательской) деятельности) этих изделий (приложение 2).*

2. Поручил Министерству сельского хозяйства и продовольствия, Министерству образования и науки совместно с заинтересованными разработать и утвердить порядок проведения обследования производств, занятых изготовлением алкогольных и табачных изделий, на наличие у них условий для выпуска продукции, соответствующей нормативным документам.

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Принять постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 29 февраля 1996г. N 159 "О порядке выдачи специальных разрешений(лицензий) на производство, оптовую реализацию и хранение алкогольных и табачных изделий" к руководству и исполнению.

2. Возложить в Министерстве торговли функции по выдаче специальных разрешений (лицензий) на оптовую торговлю алкогольными напитками на управление организации потребительского рынка продовольственных товаров и создать при нем группу по приему, рассмотрению документов и подготовке предложений по выдаче субъектам хозяйствования лицензий на право ведения оптовой торговли алкогольными напитками (приложение 3).

Установить, что указанная группа производит прием и рассмотрение заявлений субъектов хозяйствования, независимо от форм собственности и ведомственной принадлежности, на право осуществления оптовой торговли алкогольными напитками, при необходимости организует проведение экспертизы, выдачу лицензий или подготавливает мотивированный отказ в их выдаче, обобщает сведения о выданных, закончивших свой срок действия или аннулированных лицензиях и передает эти сведения в установленные сроки Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь для включения в государственный реестр. Запрашивает у контролирующих органов сведения о нарушениях субъектами хозяйствования — владельцами лицензий требований лицензий и при необходимости вносит предложения о приостановке их действия или лишении лицензии.

3. Предоставить право подписи лицензий первому заместителю министра торговли Евтуховскому М.М., а в его отсутствие — заместителю министра Кравченко Г.Г.

4. Возложить проведение экспертизы по оценке соответствия складских помещений требованиям, предъявляемым к оптовой торговле алкогольными напитками, на Белорусский государственный институт по проектированию предприятий торговли и общественного питания "Белгипроторг".

Директору Белорусского государственного института по проектированию предприятий торговли и общественного питания "Белгипроторг" Костюченко В.В. в трехдневный срок представить руководству Министерства торговли на утверждение состав экспертной комиссии.

Установить, что в случае необходимости указанная экспертная комиссия может привлекать к проведению экспертизы специалистов Министерства торговли, органов управления торговли всех уровней.

5. Утвердить:

порядок приема документов, их рассмотрения и выдачи лицензий на оптовую торговлю алкогольными напитками (приложение 4);

образец лицензии на оптовую торговлю алкогольными напитками (приложение 5).

6. Управлению организации торговли и защиты прав потребителей (Мельник) организовать изготовление бланков лицензий и стенда для образцов документации с целью информации субъектов хозяйствования. Управлению бухгалтерского учета, контроля, финансов и цен (Куриленкова) предусмотреть соответствующие средства на эти цели.

7. Начальнику управления кадров, правового обеспечения, социальной защиты и общих вопросов (Широкову) обеспечить помещение для размещения группы по лицензированию, оснастить ее средствами оргтехники и обеспечить другими необходимыми материалами.

8. Органам управления и государственного регулирования торговли всех уровней довести требования постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 29 февраля 1996 года N 159 до всех субъектов хозяйствования, осуществляющих розничную, оптовую торговлю, хранение (как вид хозяйственной (предпринимательской) дея-

(Окончание на 12-й стр.)

О порядке выдачи специальных разрешений (лицензий) на розничную, оптовую реализацию и хранение алкогольных и табачных изделий

(Окончание. Начало на 11-й стр.)

тельности) алкогольных и табачных изделий.

9. Рекомендовать районным и городским исполкомам при выдаче лицензий на розничную торговлю алкогольными и табачными изделиями, хранение этих изделий, оптовую торговлю табачными изделиями:

принимать во внимание наличие необходимых условий для торговли и хранения алкогольных напитков и табачных изделий, соответствующее оснащение торговых и складских помещений техническими и метрологическими средствами, продолжительность работы субъекта хозяйствования по лицензируемому виду деятельности, размер торгового оборота, наличие претензий со стороны потребителей и контрольных органов;

в лицензиях на осуществление розничной торговли алкогольными напитками указывать особые условия осуществления данного вида деятельности, предусматривая в них, в частности, время и порядок продажи, группы алкогольных напитков, продажа которых разрешена, способ продажи (потребление на месте и (или) на вынос) и т.п.;

создать при необходимости экспертные комиссии по оценке состояния торговых и складских помещений на предмет их соответствия торговли (хранения) алкогольными напитками и табачными изделиями.

10. Признать утратившим силу приказ Министерства торговли от 26 июля 1995 года N 45 "Об утверждении Положения о порядке выдачи субъектам хозяйствования специальных разрешений (лицензий) на оптовую торговлю алкогольными и табачными изделиями" (государственная регистрация от 9 августа 1995г. N 1023/12).

11. Внести следующие изменения в Правила розничной торговли водкой и другими спиртными напитками в Республике Беларусь, утвержденные приказом Министерства торговли Республики Беларусь от 30.07.93 N 43 "Об упорядочении торговли водкой и другими спиртными напитками в Республике Беларусь" (государственная регистрация от 4 августа 1993г. N 26/12):

пункт 3 Правил изложить в следующей редакции:

"3. Субъекты хозяйствования могут осуществлять продажу водки и других спиртных напитков только на основании лицензии на право розничной продажи алкогольных напитков, выданной районным исполнительным комитетом, а в городах с районным делением — городским исполнительным комитетом в установленном законодательством порядке. В лицензии отражаются условия осуществления данного вида деятельности".

пункт 9 Правил дополнить абзацем следующего содержания, считая его первым:

"9. Субъекты хозяйствования, осуществляющие розничную торговлю алкогольными напитками, должны производить их приемку только от предприятий-изготовителей и оптовых поставщиков, имеющих лицензию на право занятия производством, оптовой реализацией алкогольных напитков".

12. Контроль за исполнением настоящего приказа возложить на первого заместителя министра торговли Евтуховского М.М.

Первый заместитель министра
М.М.ЕВТУХОВСКИЙ

* См. "НЭГ" N 11 от 13 марта 1996 г.

Комментарий

к приказу Министерства торговли Республики Беларусь от 5 марта 1996г. N 22 "О порядке выдачи специальных разрешений (лицензий) на розничную, оптовую реализацию и хранение алкогольных и табачных изделий"

В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 2 февраля текущего года N 45 "О государственном регулировании производства, реализации, хранения алкогольных и табачных изделий" Кабинетом Министров Республики Беларусь 29 февраля 1996 года принято постановление N 159 "О порядке выдачи специальных разрешений (лицензий) на производство, оптовую реализацию и хранение алкогольных и табачных изделий", которым, в частности, утверждены Порядок выдачи специальных разрешений (лицензий) на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий и Положение о порядке выдачи специальных разрешений (лицензий) на розничную и оптовую торговлю алкогольными и табачными изделиями, а также хранение (как вид хозяйственной (предпринимательской) деятельности) этих изделий.

Министерством торговли подготовлен соответствующий приказ, которым утвержден порядок приема документов, их рассмотрения и выдачи лицензии на оптовую торговлю алкогольными напитками, образец лицензии, определены специалисты, ответственные за прием, рассмотрение документов и подготовку предложений по выдаче субъектам хозяйствования лицензий на право ведения оптовой торговли алкогольными напитками. Даны соответствующие рекомендации районным и городским исполкомам по осуществлению выдачи лицензий на розничную торговлю алкогольными напитками. В частности, рекомендовано в лицензии отражать группы алкогольных напитков и производителя, отдавая приоритет продукции отечественного производства (водка, ликеро-водочные изделия, коньяк, шампанское, вино). Виды указанных напитков, например, ликеро-водочные: ликеры, кремы, наливки, настойки, аперитивы, пунши, бальзамы, ром, виски и т.д. Время продажи, порядок — возможность использования рабочих и студенческих столовых как вечернее кафе во внеучебное и внерабочее время.

Сколько нужно получить лицензий? Лицензия выдается на каждый вид деятельности отдельно: на розничную торговлю алкогольными напитками и табачными изделиями; оптовую торговлю алкогольными напитками; оптовую торговлю табачными изделиями; хранение этих изделий. Следует иметь в виду, что указанные лицензии не заменяют лицензию на розничную торговлю и торгово-производственную деятельность. Ранее выданные лицензии на оптовую торговлю алкогольными и табачными изделиями утрачивают силу.

Законодательством Республики Беларусь предусмотрена следующая плата за выдачу лицензий: на розничную торговлю и хранение указанных изделий — 15 минимальных заработных плат; на оптовую торговлю — 100 минимальных заработных плат.

Следует учесть при выдаче лицензий на хранение, что указанную лицензию выдают субъектам хозяйствования, осуществляющим хранение товара прочих собственников по договору хранения, предусмотренному Гражданским кодексом и формирующим свой доход за счет взимания платы за хранение.

Для получения лицензии на оптовую торговлю алкогольными напитками следует обращаться в Министерство торговли по адресу: г.Минск, ул.Кирова, 8, корп.1, комн.611, тел.26-16-44.

Людмила ЮРЧЕНКО,
заместитель начальника управления организации торговли и защиты потребителей

ПРИЛОЖЕНИЕ 3

Состав группы по приему, рассмотрению документов и подготовке предложений по выдаче субъектам хозяйствования лицензий на право ведения оптовой торговли алкогольными напитками

Утвержден приказом Минторга N 22 от 05.03.96г.

ПАРАХНЕВИЧ Наталья Владимировна — заместитель начальника управления организации потребительского рынка продовольственных товаров — руководитель группы.

Члены группы:

КАНТОНИСТОВ Юрий Яковлевич — заместитель начальника управления новых технологий, инвестиций и материально-технического обеспечения;

ШЕВКО Маргарита Ивановна — ведущий товаровед управления организации потребительского рынка продовольственных товаров;

КОЛОНСКОВА Ирина Викторовна — ведущий экономист группы внешнеэкономической деятельности;

КОВАЛЕНОК Михаил Григорьевич — ведущий инспектор управления организации торговли и защиты прав потребителей.

ПРИЛОЖЕНИЕ 4

Порядок приема документов, их рассмотрения и выдачи лицензий на оптовую торговлю алкогольными напитками

Утвержден приказом Минторга N 22 от 05.03.96г.

1. Прием документов на выдачу лицензии осуществляет специалист группы, созданной в соответствии с пунктом 2 настоящего приказа.

2. Во время приема документов проверяется их комплектность и правильность составления.

3. Все документы, представленные для получения лицензии, регистрируются в специальном журнале учета входящих документов в день их подачи. Лицо, которое осуществляет прием документов, присваивает им регистрационный номер и расписывается в получении.

4. Ответственность за достоверность сведений, указанных в представленных документах, несет заявитель.

5. Представленные документы рассматриваются специалистами группы в двухнедельный срок.

6. Основанием для отказа в выдаче лицензии являются:

состояние складских объектов по оснащению техническими и метрологическими средствами, не позволяющее обеспечить хранение и оптовую торговлю алкогольными напитками в соответствии с требованиями нормативных документов;

неправильное оформление документов, представленных для получения лицензий;

предоставление неполной или недостоверной информации по перечню документов, необходимых для получения лицензии.

7. При выдаче лицензии учитывается:

опыт работы на рынке республики;

среднегодовой торговый оборот не менее 30 млрд.рублей;

профессиональные навыки и технические возможности для осуществления заявленной деятельности.

8. Если в ходе рассмотрения возникает необходимость проведения экспертизы, руководитель группы направляет представленные документы в экспертную комиссию, созданную в соответствии с пунктом 4 настоящего приказа в Белорусском государственном институте по проектированию предприятий торговли и общественного питания "Белгипроторг", для проведения экспертизы. Экспертиза проводится в установленные законодательством сроки.

9. После рассмотрения документов и оценки возможности данного субъекта хозяйствования осуществлять оптовую торговлю алкогольными напитками руководитель группы подготавливает проект приказа по Министерству торговли о выдаче лицензии, либо за подписью заместителя министра сообщает мотивированный отказ в ее выдаче.

10. Лицензия выдается на бланках установленного образца.

11. Учет и хранение бланков лицензии возлагается на группу по выдаче лицензий.

12. Плата за выдачу лицензии вносится в доход республиканского бюджета раздел 12 параграф 29 (код платежа 01229) Главной государственной налоговой инспекции по месту расположения плательщика в размере 100 минимальных заработных плат (установлен постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 17 июля 1995 года N 376 "О некоторых вопросах лицензирования деятельности по оптовой торговле алкогольными и табачными изделиями").

Плата за проведение экспертизы вносится заявителем на расчетный счет Белорусского государственного института по проектированию предприятий торговли и общественного питания "Белгипроторг" N 3012000000235, код 495 в АСБ "Беларусбанк", филиал 515.

ПРИЛОЖЕНИЕ 5

Образец лицензии на оптовую торговлю алкогольными напитками

УТВЕРЖДЕН
приказом Минторга N 22 от 05.03.96

ГЕРБ

МИНИСТЕРСТВО ТОРГОВЛИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ЛИЦЕНЗИЯ N________

на право оптовой торговли алкогольными напитками

Выдана____
(полное наименование субъекта хозяйствования)

Адрес____

Свидетельство о государственной регистрации от__________________ N________

Учетный номер налогоплательщика__________________

В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 2 февраля 1996 года N 45, постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 29 февраля 1996 года N 159 и на основании приказа Министерства торговли от__________________ N________

ПРЕДОСТАВЛЕНО ПРАВО ОПТОВОЙ ТОРГОВЛИ АЛКОГОЛЬНЫМИ НАПИТКАМИ

в помещениях:____
(адреса помещений для хранения и реализации алкогольных напитков)

Законодательство Республики Беларусь о порядке оптовой торговли алкогольными напитками мне известно:__________________
(подпись заявителя)

Лицензия действительна до "____"__________________г.

Лицензия выдана "____"__________________г.

Заместитель министра торговли__________________ __________________
(подпись) (фамилия, имя, отчество)

Срок лицензии продлен до "____"__________________г.

Основание: приказ Министерства торговли от "____"__________________г. N________

Заместитель министра торговли__________________ __________________
(подпись) (фамилия, имя, отчество)

М.П.

Срок лицензии продлен до "____"__________________г.

Основание: приказ Министерства торговли от "____"__________________г. N________

Заместитель министра торговли__________________ __________________
(подпись) (фамилия, имя, отчество)

М.П.

ПРИМЕЧАНИЕ: по истечении срока действия лицензия подлежит возврату.

Продолжение приложения 5

ГЕРБ

МИНИСТЕРСТВО ТОРГОВЛИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Приложение N______ к лицензии
от "____" __________ ____г.
N______

Осуществлять деятельность по оптовой торговле алкогольными напитками в помещении:

адрес____

собственное, арендуемое, по договору хранения (подчеркнуть)

договор аренды сроком до__________ с__________________
(наименование собственника)

договор хранения сроком до__________ с__________________
(наименование собственника)

Заместитель министра торговли__________________ __________________
(подпись) (фамилия, имя, отчество)

М.П.

ПРИМЕЧАНИЕ. Приложение действительно при наличии лицензии.

Optima SP 50	A4, рус., гар.18 м.	240	АСТРОН 239-76-86, 239-77-05	
Optima SP 51	A4, рус./лат., гар.18 м.	320		
XEROX 6003	A4, рус., 1г.г.	240		
Samsung SQ 1030	A4, рус./лат., 1г.г.	150		
Картриджи	к Samsung, Olivetti, Optima, Citizen опт./розн.	от 2.1/2.5	Презенспак	71-87-15
Расходные материалы к пишущим машинкам			Климук	25-86-49
БУМАГА				
Бумага для офиса	писчая для кассовых и копировальных аппаратов, принтеров термобумага, конверты		НТЦ	26-24-15
KYMCOPY LASER	A4, 500л, 80г/м2, белая, Финляндия		ИГЕЛЛА	22-38-05
DATA COPY	80г/м2, доставка тыс.руб.	92	Нибелунг	31-13-88
DATA COPY	80 г/м2		Р.Т.С.	36-33-32
DATA COPY	A4,500л.,70-100 г/м2,белая,KASKAD A4,500 л.,80 г/м2,цветная	ЭЛПАЙ НПП	Химремонт	33-02-18
Термобумага	216 мм х 30 м, "Labelon", США тыс.руб.	23.2	Белтрансфер	29-54-12 (0222) 22-23-41
Термобумага	210 мм х 30 м	1.8	Белинтерстандарт	36-86-35
Термобумага	доставка тыс.руб.	35	Нибелунг	31-13-88
KYMCOPY	A4, 500л, 80 г/м2, Финляндия	5.3	МЕДХОР	20-23-56 (0172) 10-43-16
KYMCOPY LUX	A4/A3, 500л, 80 г/м2, Финляндия	5.5/10.5		
KYMULTRA COPY	A4, 500л, 80/90 г/м2, Финляндия	5.6/5.7		
ZOOM цветная	A4, 500л, 80 г/м2, Финляндия	7.9		
ЛБК-1-210/420х12"	2000л, перфорация, стопа	15.3/30.6		
DRESCHEP 240x12"/6"	2,3,4,5 слоев, самокопир.	от 55		
Лента для кассовых аппаратов в ассортименте		от 0.19		
Картон мелованный		от 2493/т	БЕРЕГ 29-24-55, 29-24-56	
Картон немелованный		от 4236/т		
Бумага мелованная		от 2151/т		
Бумага этикеточная		от 2936/т		
Бумага для копировальной техники, A4/A3		от 6.1/12.2		
Самоклеющаяся "РАФЛАТАК"		от 0.48		
Лента бумажная компьютерная в стопе			Леко г. БРЕСТ	
ЛБК-1-134х12"	без перфорации, Беларусь, 2000 листов	12.65		
ЛБК-1-210х12"	Сойма Прес, 4000 листов	36		
ЛБК-1-240х12"	Кюмм Дата, 2000 листов	26		
ЛБК-2-240х12"	2 слоя самокопировальная, 900 комплектов	53		
ЛБК-3-240х(6+6)"	3 слоя, самокопировальная, 1200 комплектов	54		
ЛБК-1-375х12"	Латвия, 2000 листов	28.5		
ЛБК-1-390х12"	Латвия, 2000 листов	29.3		
ЛБК-3-380х11"	Латвия, 3 слоя с копиркой, 940 комплектов	30		
ЛБК-1-420х12"	Сойма Прес, 2000 листов	36		
ЛБК-2-420х12"	2 слоя, самокопировальная, 1000 комплектов	93.9		
ЛБК-2-420х12"	Латвия, 2 слоя с копиркой, 860 комплектов	42.5		
ЛБК-4-420х12"	Латвия, 4 слоя, с копиркой, 450 комплектов	44.5		
ЛБК-4-420х12"	4 слоя, самокопировальная, 500 комплектов	93.9		
Лента бумажная компьютерная в рулонах				
Рулон 210	Беларусь, 120 м	3.58		
Рулон 420	Беларусь, 120 м	7.2		
Лента кассовая и для калькуляторов			г.Брест (0162) 41-64-07, 22-30-41; г.Гомель (0232) 49-76-04; г.Минск (0172) 30-78-15; г.Могилев (0222) 234438	
ЛК-40-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.4		
ЛК-44-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.43		
ЛК-55-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.47		
ЛК-69-70-12 мм	Латвия, 1 слой	0.65		
ЛК-76-70-12 мм	Латвия, 1 слой	0.71		
Бумага писчая и для копировальных аппаратов				
Формат A4	Дата Копи, 500 листов	6.9		
Формат A3	Дата Копи, 500 листов	13.8		
Термобумага				
210мм-15м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.07		
210мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.8		
216мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.88		
210мм-50м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	3.05		
210мм-100м-12мм	Финляндия, для телефактов, оптовая	6.42		
57мм-30м-12мм	Финляндия, для кассовых аппаратов	0.77		
По заказу, шириной 40,44,56,57,63,80,92,110,125,145,185,210,216мм, длиной 15,25,30,40,50,60,85,100 метров				
КАЛЬКУЛЯТОРЫ				
CASIO DM-1600/1200	16-,12-разр.,дв.питание,бухгалтер.,1г.г.+ПОДАРОК! тыс.руб.	295/191	ССМ 499103	
CITIZEN SDC-888	12-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. тыс.руб.	200		
CITIZEN SDC-435/428	16-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА! тыс.руб.	300/310		
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание тыс.руб.	204	Белинтер-стандарт	36-86-35 36-52-34
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание тыс.руб.	295		
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.	570	ДэнимЭкс	33-91-32
Кассовые аппараты	документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.	565	Организация	25-85-10
БелОКА-500.0	тыс.руб.	6600	V&K	78-24-10
ОКА-500.0	внесен в госреестр тыс.руб.	7000	Командор	65-61-68
Прима	тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Olibel CRF-1000	докум.для налог.инспекции, техобслуживание, гар.18 м. тыс.руб.	7390	Климук	25-86-49
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, доставка по РБ, гар.18 м. тыс.руб.	7488	ЧП	70-13-30
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, гар.18мес. тыс.руб.	7488	Орглибер	62-28-24
Olibel CRF-1000	тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Денежный ящик	для кассовых аппаратов тыс.руб.	8000		
МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ				
МСК-3	1г.г. тыс.руб.	3800	Дисанс	63-11-26
МСК-3	предторг.обслуживание тыс.руб.	4200	V&K	78-24-10
БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы			Конверсум	64-33-50
Справочники СКВ, счетчики, детекторы банкнот				
ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, РАСХОДНЫЕ				
Ламинаторы, термобиндеры, перфобиндеры, резаки и гильотины, уничтожители, 1г.г.			БИСПРИС	26-25-60 26-34-69
Пленка ламинационная, пружины для перфобиндеров, термообложки				
ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ				
Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.	от 150	ИОРГ 32-34-76	
	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним	от 200		
Оснастка	для штампов и печатей "COLOP" (Австрия)			
	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами			
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки			
МЕБЕЛЬ				
Мебель для офиса и дома			Евромебель	23-33-05
"Вежа-К" ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ЗАВОДОВ — ИЗГОТОВИТЕЛЕЙ ВЕСОВОЙ ТЕХНИКИ ПРЕДЛАГАЕТ				
Весы	торговые электронные ВЭ-15Т, гар.18 месяцев тыс.руб.	4200	Вежа-К 26-72-37, 22-72-14 Минск, Интернациональная,6	
Весы	торговые электронные переносные CAS-EP10 тыс.руб.	5400		
Весы	торговые электронные ВТНт-10 тыс.руб.	4500		
Весы	торговые механические РН-6ЦВУ тыс.руб.	2310		
Весы	торговые механические РН-10Ц13 тыс.руб.	1600		
Весы	торговые механические РН-20Ц13 тыс.руб.	2500		
Весы	торговые механические ВТН-5 тыс.руб.	1400		
Весы	торговые механические ВТН-2 тыс.руб.	1100		
Весы	товарные механические РП-100ШВ тыс.руб.	2500		
Весы	товарные механические ВТ 4014-500Ш тыс.руб.	2990		
Весы	товарные механические ВТ 4014-1Ш тыс.руб.	3500		
Весы	технические электронные ВЭ-15-2, гар.18 месяцев тыс.руб.	3410		
Весы	технические электронные ВЭ-30-2, гар.18 месяцев тыс.руб.	3553		
Весы	лабораторные ВЛР; ВЛКТ; ВЛЭ; ВИТ; ВМБ тыс.руб.	11891-24173		
Весы	лабораторные SARTORIUS (Германия)	договор.		
Весы	напольные, платформенные RAUTE (Финляндия)	договор.		
Весы	крановые от 200 до 1000 кг; платформенные тыс.руб.	10000-50000		
Гири	торговые 0,5 кг; 1 кг; 2 кг тыс.руб.	107—154		
Наборы гирь	Г2-210; Г3-1110; Г3-11111,10; Г321111,10; МГ31100; МГ4-1100 тыс.руб.	1137—10430		
Чекопечатающее устройство к электронным торговым весам УП-24 тыс.руб.		4200		
Кассовые аппараты	Прима, 10 отд., 4 кассира, автоном.питан., гар.18 мес.	580		
Кассовые аппараты	Olibel CRF-1000, 8 отд., 9 валют, автоном.пит., гар.18 мес.	580		
Денежные ящики	к кассовым аппаратам тыс.руб.	800		
Лента чековая	для кассовых аппаратов тыс.руб.	3—7		
Производим ремонт и техническое обслуживание электронных весов и кассовых аппаратов				
ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Весы	механические, электронные (5, 10, 15, 20, 30, 60, 100,1000 кг)		Климук	25-86-49
Весы	ВЭ-15Т, электронные, Россия, 1г.г. тыс.руб.	4830	Командор	65-61-68
Весы	ВТНт-10Д14, электронные, РБ, 1г.г. тыс.руб.	4628		

Весы	торговые, пром., 2; 5; 6; 10; 15; 20; 50; 100; 500; 1000 кг		ВЭЙТО	63-11-07
Весы	ВНЦ-2 стрелочные 200г, макс.2 кг тыс.руб.	1100	V&K	78-24-10
Весы	ВТН-5 стрелочные 500г, макс.5 кг тыс.руб.	1200		
Весы	РП-100, платф.600х460, до 100кг тыс.руб.	2400		
Весы	РП-6Ц, стрелочные, шкала 6 кг тыс.руб.	2100		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг. тыс.руб.	4600		
Весы торговые	ВТН-10, электронные, 10 кг тыс.руб.	4600		
Весы торговые	РН-10Ц, стрелочные, до 10 кг тыс.руб.	1250		
Весы торговые	электронные, в ассортименте, 1г.г.	от 350	ДэнимЭкс	33-91-32
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, гар.18мес. тыс.руб.	4300	Орглибер	62-28-24
Весы CAS	электронные, торг., LP-15, печать этикеток, программируемые, 1г.г.	1840	PRESTON market тел. (0172) 34-35-53, 34-41-72, факс (0172) 34-35-53	
Весы CAS	электрон., торг., AP, SP-тип, 6, 10, 15, 30кг, программируемые, 1г.г.	от 630		
Весы CAS	электронные, простое взвешивание, D-тип, 2.5, 5, 10, 15, 30кг, 1г.г.	470		
Весы CAS	электронные, SC-счетные, программируемые, MW-микро, 1г.г.	от 480		
Весы CAS	электронные, стендовые, AS, ND-тип, 30, 60, 80, 150, 300 кг, 1г.г.	от 650		
Витрины "Стекпол"	стекло прозрачное, тонированное, зеркало		Нестор-пресс	34-17-72
Манекены	пластик, женские	15	Командор	65-61-68
Скотч упаковочный 3М	55 мм х 66 м	1.82	Нестор-пресс	34-94-27
Торговое оборудование для выставок, магазинов и аптек в ассортименте			Бонк	76-92-68
Упаковочная машина с термостатом CAS (ширина пленки 45, 50, 60 см), гар.6 мес.		от 500	PRESTON	34-35-53
Ценники, ценникодержатели из оргстекла, сигнальный образец бесплатно			Volume Design	64-22-32
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"			КОМАНДОР 65-61-68	
Торговые прилавки		от 100		
Витрины, стеллажи		от 70		
Пристенные горки		от 80		
Универсальная система стальных труб "Командор"				
Вешала для одежды		от 150		
Примерочные кабины, трубчатый металлический каркас		от 200		
Оборудование для выставок, размещение рекламы		от 100		
ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ				
Кассовые аппараты	ПРИМА,10 отд.,4 кассира,встроенный аккумулятор,гар.18 м.	580	ЦТИ ул.Платонова 38, 5 этаж 68-40-48, 68-43-07, 68-52-19 Центр Технологических Исследований	
	Olibel CRF-100,8 отд.,9 валют,автон.питание,гар.18 м.	580		
	БелОКА-500.0, 8 отд., 2 ленты, гар.18 м.	530		
	денежные ящики к кассовым аппаратам,3-х видов	60—75		
	картриджи, ролики, чековая лента и др.расходные материалы	от 0.8		
Весы торговые	электронные, механические, 3/6/10/15 кг, гар.18м.	от 100		
Пишущие машинки	PRINCESSA,рус.,механич.,2-цветная лента,футляр,1г.г.	120		
	Samsung SQ-1030/1050, рус./лат., коррекция, 1г.г.	170—175		
	Ромашка У1.07, A4, рус./лат./бел., память 1 лист, 2г.г.	178		
	Citizen RS-150, рус./лат., коррекция, 1г.г.	165		
	картриджи, коррект.лента и др. расходные материалы	от 4		
Счетчики банкнот	УСДБ-01/МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.	205—335		
Телефонные аппараты	FeTap, TRITEL, дисковые, кнопочные, 8 моделей, 1г.г.	15—22		
Бытовая техника	MOULINEX, в ассортименте, 1г.г.	19—233		
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ				
Стекло	тониров.полиров.зеркальное 1.6х1.2м, толщ. 4 мм		БелАДС	33-14-21
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА				
Весы бытовые	НБЭ-3-01, электронные, 1г.г. тыс.руб.	326.2	Командор	65-61-68
Весы бытовые	НПЦБ-3, настольные, цифербл. тыс.руб.	55	V&K	78-24-10
Телевизор	GoldStar CF-21E20B, рус., мультисистемный, таймер, ДУ	330	Информатика	37-06-62
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ				
Кассовый аппарат	PRIMA, 10 отд., 2 ленты, аккумулятор, госреестр, 1г.г.	580	66-84-82, 66-01-22, 66-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511	
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, до 15 кг	350		
Морозильное оборудование	GRAM IG 220, горизонт. ларь-морозильник, низкое энергопотр., Дания	648		
	GRAM IG 330, горизонт. ларь-морозильник, низкое энергопотр., Дания	706		
	GRAM IG 440, горизонт. ларь-морозильник, низкое энергопотр., Дания	784		
	SNAIGE, вертикальный шкаф для напитков	618		
Этикет пистолет	MX-5500, однострочный, лента к нему	54		
Денежный ящик	для любых кассовых аппаратов	75		
Лента чековая	38—69 мм, в т.ч. самокопирующая	0.35-2		
Красящие ленты и картриджи для кассовых аппаратов		0.5-4		
Устройства определения подлинности	CashScan, для определения долл.США	140		
	Regula 4003,4 контр.: линза,магнит,подсветка,ультрафиолет	280		
МПФ "АРАМИС" ПРЕДЛАГАЕТ				
Печати, штампы, оснастки фирм Colop, Trodat			тел.200-559, 200-575, тел./факс 200-562	
Визитки, ярлыки, клише для визиток				
ЕВРО-Визы (Шенгенская группа)				
Юридические услуги				
Регистрация и продажа оффшорных компаний				
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС				
Волоконно-оптические системы связи, локальные вычислительные сети (проектирование, монтаж, каблирование), защита информации, ЛИЦЕНЗИЯ			АлтоЛан	(2)78-32-13 24-26-25
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			Твайс	20-24-38
Копировальные работы (ризография с лазерным качеством) в формате A4, A3			ТММ на Ростаньях	33-36-83
Деловая и технич. докум., фирм. бланки, бланки бух. отч., удостоверений, пропусков, дипломов				
Рекламно-информационные листовки, прайс-листы, учебные пособия, брошюры				
Фирменный стиль, оригинал-макеты любых видов полиграфической продукции				
Почтовая реклама	доставка курьерами		Нибелунг	31-13-88
Печати и штампы			Нестор-пресс	34-94-27
Фирменные бланки, визитки, рекламные листовки				
Реклама в Прибалтике, России, Украине, Беларуси				
Рекламные услуги			РА	20-18-28
Жалюзи			Малми-М	33-11-48
Жалюзи горизонтальные		14.5/м²	Ветразь	68-80-09 64-23-54
Жалюзи вертикальные		22—24/м²		
Роллеты защитные		от 150/м²		
Маркизы		от 230		
Окна, двери, перегородки		от 120		
Производим ремонт и техническое обслуживание электронных весов и кассовых аппаратов			Вежа-К	26-72-37
Ремонт факсов "Toshiba", "Panasonic", компьютеров и другой техники			ДУМИ	68-58-75
Ремонт, техобслуживание копировальной и другой офисной техники			ТОРИС	26-25-19
Ремонт копировальных аппаратов, принтеров, факсов, восстановление и заправка картриджей			Р.Т.С.	36-33-32
Ремонт БП, телефаксов, мониторов, принтеров, головок Epson			БЕЛХАНТ	23-83-78
Ремонт, заправка копировальной техники, лазерных принтеров			Трубач	31-70-82
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров		ЭЛПАЙ НПП	Химремонт	33-02-18
XEROX	ремонт и техническое обслуживание		БИ-Проект	32-43-49
Изготовление оконных решеток, оград			ПАМИЛА	77-30-16
Изготовление и ремонт тентов, каркасов			Реддавей и К	75-87-53
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	68-59-24
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах				
Типографские услуги				
Юридические услуги	субъектам хозяйствования		Правовой альянс	62-51-00
Оформление таможенных документов, растаможивание			Кретис	69-19-40
КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ				
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности			Замак	ул.Кошевого 18, т.30-36-55
Бланки и бланочная продукция				
Экономическая, юридическая, справочная литература				
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
Автоматизированные системы управления для крупных и средних предприятий: Техническая платформа — от ППЭВМ до мейнфреймов; Архитектура — клиент/сервер; Функциональные подсистемы — бухгалтерский учет, материально-техническое снабжение, управление сбытом		Договорная	НИИЭВМсервис	59-10-95, 59-10-98
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20-30	GoldenSoft	64-99-74
Аудит, бухгалтерский учет, консультации			СВЖ-Аудит	30-71-86
Аудит предприятий всех форм собственности			ЭпиГраф	20-40-60 20-41-30
Бухгалтерское обслуживание				
Бланки бухгалтерские, 40 наименований, со склада и под заказ			Нестор-пресс	34-94-27
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Вся бухгалтерия 2.0	комплексный бухучет, экономический анализ и многое другое	150/300	TiCOM	63-52-58
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.5	профессиональный комплекс бухучета, обучение	150	ГОР	54-73-59
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва	120	Орг Сервис	22-80-62 30-39-71
ПО "БЭСТ 2.xx" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	от 300		
ПО "БЭСТ 3.xx" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли	900		
Локальные сети и сетевые комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")		договор.		
Финансы без проблем	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS 4000	85	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 26-17-85
	сетевая версия 2.01	495		
1С: Бухгалтерия	базовая и ПРОФ 6.0 для Windows и DOS, сетевая	80	Белвычтехника	52-00-90
Продажа и обучение "1С бухгалтерия" и "1С зарплата" (Dos, Windows, сеть)		40—360	САНТКОМ	58-60-72
НОВИНКА В МИНСКЕ: мощный и простой бухпакет ABACUS		150—820		
Поможем выбрать и купить копьютеры, мебель под них, объед.в сеть		10—25		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские, бланки, для WORD 6.0 тыс.руб.		150	Полярис	27-06-91

"Мы стремимся сделать систему расчетов надежной, добротной и безопасной"

(Окончание. Начало на 3-й стр.)

жение о проведении межбанковских расчетов через АС МБР, где также определено место, права и обязанности БМРЦ как оператора платежной системы и правила проведения операций через корсчет коммерческого банка в Нацбанке. Положением введены для банков специальные счета, которые открываются в БМРЦ, и в этом случае мы несем юридическую и финансовую ответственность за проведение расчетов и платежей.

Хотелось бы, чтобы клиенты банков знали: в течение дня информация в БМРЦ обрабатывается и доходит до получателя — это факт. ЗАО БМРЦ не задерживает информацию, такого не бывает. Задерживать могут только банки. Мы — лишь один из участников системы расчетов. И мы точно так же болеем за то, чтобы система расчетов была надежная, добротная, безопасная, вызывала доверие со стороны всех участников: не только банков, но и их клиентов, всего населения республики.

Как уже отмечалось, проект автоматизации в целом национальной платежной системы в Беларуси был внедрен еще 15 лет назад. И хотя система работоспособна, в действующих автоматизированных расчетах есть и минусы. Так, программно-техническая среда за эти годы устарела. Многие элементы, связанные с безопасностью проведения расчетов, у нас не соответствуют требованиям сегодняшнего дня. То есть скорость обработки информации высокая, а степень доверия к результатам этой обработки оставляет желать лучшего. Кроме того, в нашей платежной системе, так как она построена на принципах клиринга, присутствуют все основные виды рисков, которые относятся вообще к системам расчета. Это прежде всего кредитный риск, риск ликвидности и системный риск.

Если говорить кратко, то кредитный риск и риск ликвидности — это ситуация, когда у клиента деньги есть, но у банка их нет. Клиент хотел бы совершить платеж через свой банк, а банк в завершение операционного дня может оказаться несостоятельным изыскать средства для выполнения своих обязательств. После этого наступает системный риск: невозможность одного банка погасить свои обязательства приводит к тому, что и другой банк, который надеялся на поступление этих денег, в свою очередь не может выполнить свои обязательства. Наступает "эффект домино", банковская система может оказаться в состоянии коллапса.

Известные ситуации с белорусскими банками "Сож" и "Европейский" как раз и показали, какие риски присутствуют в системе. Национальному банку пришлось директивным, волевым порядком фактически отменить результаты обработки платежей предыдущего дня, сделать их пересчет на следующий день. После этого последовал ряд судебных заседаний, где решалось, был ли вправе Национальный банк поступить подобным образом.

Вместе с тем эти события заставили задуматься руководителей коммерческих банков, понять, что следует сделать все, чтобы застраховаться от повторения подобных ситуаций.

Правление Национального банка выработало и утвердило требования к модернизации проекта платежной системы республики. В документе записано, что ЗАО БМРЦ является основным разработчиком и оператором АС МБР. Здесь же определено, что ядром АС МБР и будущей платежной системы станет проект RTGS.

Подчеркну, что мы являемся лишь чисто техническим исполнителем, а не организацией, которая контролирует или управляет самой системой расчетов. Эти функции принадлежат Национальному банку.

Работаем мы в направлении модернизации платежной системы уже более двух лет, работаем очень серьезно. Сначала провели исследование состояния платежной системы, затем на конкурсной основе были подготовлены бизнес-планы по ее модернизации. Эти документы изучались и Нацбанком, и коммерческими банками, обсуждались в различных технических подкомитетах и в Национальном платежном комитете. Банковским сообществом выбор был сделан в пользу программно-технических средств, предложенных компанией IBM. И это логично, ведь то, что мы уже имеем, создавалось на ее платформе. Кстати, в ряде западных стран подобные проекты также реализованы на базе мощных центральных компьютеров, которые производят IBM. Выбор оправдан и с точки зрения безопасности: операционные системы таких машин хорошо защищены, они наименее подвержены внешнему влиянию и вмешательству.

Следует отметить роль Национального платежного комитета республики, созданного для координации этих вопросов по решению Национального банка. Главное его назначение — это объединить усилия Нацбанка, коммерческих банков и нашей организации. Делалось все, чтобы этот проект развивался совместными усилиями, а не в рамках диктата той или иной стороны.

За БМРЦ были закреплены функции разработчика проекта и определены основные сроки по вводу проекта в действие. Планируется ввести его в первом квартале 1997 года. Технический проект разработан, он прошел обсуждение на техническом подкомитете Национального платежного комитета, на Национальном платежном комитете, на правлении ЗАО БМРЦ. Ждем оценки Нацбанка, лишь тогда мы сможем вплотную заняться реализацией проекта. Так как и Национальный банк, и мы к этому проекту относимся очень серьезно, то документ направлен и на внешнюю экспертизу в центральные банки ряда стран, экспертам МВФ. Сотрудники Deutsche Bundesbanka на днях приезжают к нам, чтобы оказать практическую помощь в реализации отдельных моментов. На днях получен отзыв от Б.Саммерса, первого вице-президента, начальника финансового департамента Федерального резервного банка Ричмонда (штат Вирджиния, США), в котором, в частности, говорится: "В целом мы находимся под большим впечатлением от общих проектных решений новой автоматизированной системы для крупных и срочных платежей (для РБ), названной BIS [проектное название новой системы]...".

В заключение хочу сказать, что сотрудники ЗАО БМРЦ готовы к решению непростых задач в установленные сроки. Мы не сомневаемся в их профессиональных качествах. Фактор "человеческих ресурсов" учтен. Хотелось бы, чтобы и все другие участники системы, и те, кто принимает решения, и те, от кого зависит финансирование проекта, сделали все возможное, чтобы помочь не терять набранной скорости модернизации платежной системы республики.

Модернизация платежной системы Беларуси

Об использовании принципов RTGS при построении ядра современной платежной системы республики

Ход эволюции межбанковских и банковских платежных систем в развитых западных странах убедительно доказывает неоспоримость в настоящее время приоритета систем RTGS (Real Time Gross Settlement, что в переводе с английского означает "Автоматизированная система для проведения межбанковских расчетов в режиме реального времени на валовой основе") перед более традиционными и хорошо известными системами на базе прямых двусторонних межбанковских расчетов или довольно широко распространенных расчетных систем на основе многостороннего клиринга с отсроченным окончательным расчетом. Стремительное развитие в 80-е и 90-е годы компьютерной и, главным образом, банковской технологии, совершенствование сетей телекоммуникаций и информационной безопасности, накопленный, зачастую негативный, опыт эксплуатации старых систем со всеми присущими им недостатками и рисками позволили западным банковским системам разработать новые высокоэффективные концепции и принципы построения и функционирования систем RTGS. Эти решения прошли уже период опытной эксплуатации в платежных системах ряда западных стран в конце 80-х и первой половине 90-х годов. После внесения корректировок и необходимых доработок ряд систем уже успешно функционирует, в других странах находится на стадиях проектирования или внедрения. По данным компании S.W.I.F.T., которая провела специальный опрос своих 130 членов на последнем Всемирном конгрессе SIBOS-95, на конец 1995 года 54 страны мира уже использовали либо планировали в ближайшие годы реализовать системы RTGS. Только одно упоминалось при этом в качестве лимитирующего фактора — это имеющиеся финансовые ресурсы.

Исходя из необходимости устранения врожденных недостатков действующей платежной системы Республики Беларусь, а это, главным образом, присущие ей все виды рисков (кредитный риск, риск ликвидности, системный риск, операционный риск и другие), около двух лет назад группа специалистов Национального банка РБ и ЗАО БМРЦ предприняла целенаправленное исследование концепций развития платежных систем на основании опыта банковских систем развитых стран. За это время были изучены из собранных документов и практического знакомства те стратегические и практические решения и обоснования, которые лежат в основе построения и функционирования расчетных и национальных платежных систем Германии, Швейцарии, США, Великобритании и ряда других стран. Участие в многочисленных лекциях, семинарах и презентациях, консультации с западными экспертами по платежным системам, сбор материалов из всех доступных источников помогли этой группе, работающей в сфере развития межбанковской платежной системы, накопить уникальный багаж практических знаний о системе RTGS, которая еще пару лет назад была совершенно закрыта и неизвестна в нашей республике. Этот багаж оказался достаточным для того, чтобы приступить к техническому проектированию и разработкам функциональных, программно-технических, технологических, операционных, правовых и других компонентов этой сложной системы, которая уже в ближайшие годы станет в стратегическом плане ядром всей национальной платежной системы.

Существует целый перечень стратегических и тактических доводов и соображений, делающих весьма желательным скорейшее внедрение системы RTGS в нашей республике. Среди них имеются как внутренние, так и ряд внешних требований, без выполнения которых республике не обойтись, если она намерена стать равноправным и уважаемым членом всемирной системы международных расчетов уже в ближайшем будущем. На внутренних задачах системы RTGS мы подробно остановимся в предлагаемых вашему вниманию материалах, но уже в этом вводном разделе важно отметить ключевое обоснование выбора системы RTGS для Республики Беларусь. Это ее способность осуществлять межбанковские расчеты в реальном времени при обеспечении полного контроля и минимизации всех видов рисков платежной системы. Целесообразно принять во внимание и внешние факторы. Мировой банк и МВФ одним из условий предоставления кредитных ресурсов выдвигают наличие и работоспособность электронных расчетных систем на базе RTGS. Центральные банки стран, входящие в Европейский валютный союз и работающие в направлении создания единой европейской валюты, запланировали до конца 1996 года реализовать проект TARGET. Этот проект предусматривает обязательное внедрение во всех этих европейских странах отечественных систем типа RTGS и последующую их совместимость с системами мультивалютных международных неттинговых расчетов по крупным и срочным платежам с максимально контролируемыми платежными и валютообменными рисками. Это наиболее четко соответствует требованиям известных минимальных шести стандартов М.А.Ламфалусси, опубликованных Банком для международных расчетов в 1990 году. При этом выдвигается требование ко всем зарубежным банковским партнерам об инициировании международных расчетов только через внутренние системы RTGS, снижающие все виды рисков и гарантирующие окончательность расчетов решением в режиме реального времени.

Хотелось бы уже в вводной части отметить, что самые большие преимущества и экономические выгоды от внедрения системы RTGS в РБ получит национальная экономика в целом и непосредственно Национальный банк, в распоряжение которого будет предоставлен современный механизм контроля и минимизации всех рисков, присущих платежным системам, включая контроль овердрафта, эффективные средства управления ликвидностью банковской системы, практические средства для многократного ускорения оборачиваемости безналичных денежных средств и уменьшения обращения наличных денег, контроля за деятельностью коммерческих банков, испытывающих финансовые затруднения, и другие инструменты регулирования работы банковской системы, отвечающие всем самым высоким международным требованиям. Новая система, разумеется, полностью ориентирована на улучшение обслуживания банков и их клиентов. Для них важнейшие выгоды будут получены при безотзывном и окончательном зачислении полученных ими средств в режиме реального времени, что позволит им максимально эффективно управлять потоками денежных средств. Более подробно достоинства и выгоды от системы RTGS для всех категорий пользователей будут описаны в соответствующем разделе публикаций.

Все эти вышеуказанные и другие факторы были приняты во внимание, когда члены Национального платежного комитета, правление Национального банка Республики Беларусь и правление ЗАО БМРЦ, членами которого являются руководители всех крупнейших коммерческих банков и Нацбанка республики, рассматривали и принимали в течение 1995 года решения о начале работ по реализации проекта системы RTGS в Беларуси. В соответствии с решениями этих представительных органов полномочия разработчика и оператора системы возложены на ЗАО БМРЦ. После принятия ими стратегических решений, требований к системе и основных направлений развития новой платежной системы вновь созданное специализированное подразделение в ЗАО БМРЦ, где сейчас сосредоточены самые квалифицированные силы проектировщиков, аналитиков и разработчиков, за относительно короткое время подготовило объемный документ, в котором задаются все основные технические проектные параметры по функциональному комплексу, программно-техническим и телекоммуникационным средствам, технологии расчетов, операционной работе, системе безопасности, архивированию и правовому обеспечению. Все решения базируются на использовании самой современной идеологии построения платежной системы и новейшей компьютерной технологии, предлагаемой на рынке ведущими западными компаниями.

Важнейшим условием успеха в построении новой системы, по мнению и западных, и отечественных экспертов, должно стать полное согласие всех участников и пользователей по базовым функциям и параметрам системы. Такой консенсус, к счастью, удалось обеспечить в данном случае благодаря многочисленным коллективным обсуждениям материалов проекта в техническом подкомитете Национального платежного комитета, состоящего из ведущих технических экспертов коммерческих банков республики, в самом НПК, членами которого являются опытные банковские специалисты из числа руководителей крупных банков, на правлении ЗАО БМРЦ, которое также состоит из руководителей Национального и коммерческих банков, и, разумеется, в самом Национальном банке РБ.

Открытое и коллегиальное обсуждение и принятие решений, в частности, по программно-технической платформе системы RTGS, положительно сказывается на ускоренном ходе работ по проектированию и разработкам.

Вашему вниманию предлагается цикл информационных публикаций, состоящий из трех статей и рассчитанный на широкий круг банковских специалистов, работающих в сфере платежных операций, банковских и компьютерных технологий, автоматизации межбанковских расчетов. Материалов по системе RTGS в нашей республике мало, и поэтому целью этих публикаций является повышение осведомленности банковской общественности о новой системе и более глубокое понимание ее задач и преимуществ для создания среды благоприятствования как самому проекту, так среды взаимодействия с Национальным банком и ЗАО "Белорусский межбанковский расчетный центр" в целях получения максимальных выгод для экономики всей страны и каждого банка—пользователя системы.

В первой публикации планируется осветить основные концепции и типовые решения для систем межбанковских расчетов на базе RTGS, принятые в ряде западных стран.

Во второй публикации будут представлены особенности планируемых решений построения и функционирования системы в Республике Беларусь в интересах всех ее пользователей.

В третьей публикации мы намерены подробно рассказать о конкретных достоинствах, преимуществах и выгодах, которые получат все пользователи системы. Будут выделены имеющиеся недостатки системы и показаны способы их преодоления. В этой части планируется также осветить те намечаемые сопутствующие проекты и разработки, которые будут внедряться либо совместно с новой системой сразу, либо поэтапно в ближайшем будущем.

Владимир ЖУКОВ,
первый заместитель генерального директора БМРЦ

Владимир ГРИГОРЬЕВ,
зав. сектором

CLO ТАМОЖНЯ

ТАМОЖЕННЫЙ ВЕСТНИК Выпуск 6

Издается редакцией "НЭГ" и Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь

Что надо знать, отправляясь "на дело" в Россию

Публикуемый ниже список нормативных актов ГТК РФ (по состоянию на 1.02.96г.), касающихся таможенных режимов, необходимо иметь под рукой всем отечественным участникам ВЭД. Во-первых, эта "шпаргалка" подскажет, какие таможенные документы надо знать, вступая в деловые отношения с россиянами. А во-вторых — знать, к каким возможным изменениям в условиях этой деятельности готовиться.

В статье "Оправданы ли панические настроения..." ("НЭГ", N 38, 1995г.) отмечалось, что в республике не внедряются прогрессивные таможенные режимы, аналогичные действующим в России и установленные Указом Президента Республики Беларусь от 19.04.95г. N 151, который вступил в силу с момента подписания.

О необходимости ускорения разработки соответствующих инструкций напомнило ГТК РБ и постановление КМ РБ от 15.09.95г. N 513 (п.4), однако, как явствует из официального источника ("Рэспубліка", N 49 от 24.02.96г.), инструкции еще разрабатываются. Безусловно, они должны быть аналогичны российским — к этому обязывает Соглашение о Таможенном союзе, и этого требует сама жизнь, ведь Россия — основной партнер наших субъектов хозяйствования.

Необходимые информационно-справочные материалы по тем или иным документам и вопросам можно получить на любой российской таможне, которая в отличие от нашей официально уполномочена заниматься консультациями, а также прочесть в ряде российских изданий (см."НЭГ", N 27 за 1995г.).

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
член Международной академии информационных процессов и технологий

Таможенный склад

Положение о таможенных складах — утверждено приказом ГТК России от 10.08.93г. N 314.

Телетайпограмма от 01.12.93г. N Т-52168-52300.

Правила учреждения таможенных складов таможенными органами Российской Федерации и использования таких складов — утверждены приказом ГТК России от 22.02.94г. N 72.

О внесении изменений в приказы ГТК России от 07.10.93г. N 388 и от 22.02.94г. N 72 — приказ ГТК России от 18.12.95г. N 751.

Переработка

Временное положение о порядке ввоза в Российскую Федерацию иностранных товаров и вывоза российских товаров за границу для переработки, а также товаров по соглашениям о международной кооперации производства — утверждено ГТК России 07.03.92г. Доведено до сведения таможен письмом ГТК России от 12.03.92г. N 11-20/934.

Дополнение к временному положению "О порядке ввоза в РФ иностранных товаров и вывоза российских товаров за границу для переработки, а также товаров по соглашениям о международной кооперации производства" — утверждено ГТК России 07.03.92г. Доведено до сведения таможен письмом ГТК России от 12.03.92г. N 11-20/934.

О применении таможенных режимов переработки — указание ГТК России от 06.04.94г. N 01-12/274.

О некоторых вопросах применения таможенных режимов переработки — разъяснение ГТК России от 24.06.94г. N 01-12/7166.

Об особенностях помещения товаров с содержанием драгметаллов, драгкамней, янтаря и изделий из него под таможенные режимы переработки, временного ввоза (вывоза) — указание ГТК России от 15.07.94г. N 01-12/717.

О некоторых вопросах таможенного оформления товаров, вывозимых (ввозимых) на переработку вне (на) таможенной территории РФ — указание ГТК России от 05.08.94г. N 01-12/838.

О переработке товаров с содержанием драгметаллов, драгкамней, янтаря и изделий из него — письмо ГТК России от 02.09.94г. N 01-12/10093.

Порядок выдачи разрешений на ввоз отдельных товаров в РФ для переработки — утверждено ГТК России 08.11.94г. N 01-20/12647; разослано письмом ГТК России от 05.12.94г. N 01-13/13754.

О таможенном режиме переработки вне таможенной территории — письмо ГТК России от 26.12.94г. N 01-13/14705.

Об особенностях таможенного оформления товаров, полученных в результате переработки сырья, закупленного иностранными лицами на таможенной территории РФ за иностранную валюту, и вывозимых в соответствии с таможенным режимом экспорта предприятиями черной металлургии — указание ГТК России от 29.12.94г. N 01-12/1645.

О внесении изменений и дополнений в указание ГТК России от 29.12.94г. N 01-12/1645 — указание ГТК России от 13.06.95г. N 01-12/767.

О ставках ввозных таможенных пошлин, применяемых в отношении продуктов переработки — указание ГТК России от 06.02.95г. N 01-12/154.

Положение о порядке таможенного оформления вывоза нефти на переработку за пределы таможенной территории РФ трубопроводным транспортом — утверждено приказом ГТК России от 23.02.95г. N 122.

Об особенностях таможенного оформления отдельных сырьевых товаров, закупаемых иностранными лицами за иностранную валюту и помещаемых под таможенный режим переработки на таможенной территории — указание ГТК России от 14.04.95г. N 01-12/593.

О применении таможенных режимов переработки в отношении некоторых товаров — письмо ГТК России от 16.05.95г. N 01-13/6771.

О порядке изменения режима в отношении сырой нефти в случае невозврата части продуктов переработки, полученных из российской сырой нефти — письмо ГТК России от 18.07.95г. N 01-13/10132.

О некоторых вопросах таможенного оформления морских и смешанного "река — море" плавания судов, в отношении которых проводятся ремонтные работы за границей — письмо ГТК России от 27.12.95г. N 01-13/18425.

Телетайпограмма от 16.06.95г. Т-22279.

О применении таможенных режимов при ремонте товаров — указание ГТК России от 09.11.95г. N 01-12/1335.

О таможенном оформлении товаров СП "Аэромар" — указание ГТК России от 26.07.95г. N 01-12/923 (только Шереметьевской таможне).

О таможенном оформлении продукции морского промысла — указание ГТК России от 03.08.95г. N 01-12/960. Разослано письмом ГТК России от 29.08.95г. N 01-24/12339.

Реэкспорт

О порядке применения п.58 Инструкции, утвержденной приказом ГТК России от 30.01.92г. N 49 — указание ГТК России от 25.02.93г. N 01-12/243.

О некоторых особенностях применения таможенного режима реэкспорта — указание ГТК России от 21.06.94г. N 01-12/556.

Об особенностях таможенного оформления отдельных товаров — письмо ГТК России от 26.04.95г. N 01-13/5904.

Выпуск в свободное обращение

О некоторых вопросах применения таможенного режима выпуска для свободного обращения — указание ГТК России от 26.08.94г. N 01-12/926.

О применении указания ГТК России от 26.08.94г. N 01-12/926 — указание ГТК России от 02.11.94г. N 01-13/12399.

Временный ввоз (вывоз)

О некоторых особенностях применения таможенного режима временного ввоза (вывоза) в отношении профессионального оборудования, временно ввозимого на территорию РФ представительствами зарубежных средств массовой информации — указание ГТК России от 28.06.94г. N 01-12/596.

О некоторых особенностях применения таможенного режима временного ввоза (вывоза) в отношении товаров, временно ввозимых на территорию РФ представительствами иностранных фирм, банков и организаций — указание ГТК России от 10.10.94г. N 01-12/1276.

О некоторых особенностях применения таможенного режима временного ввоза (вывоза) в отношении товаров, временно ввозимых на территорию РФ для строительства, ремонта или эксплуатации инфраструктуры общего пользования в прилегающей к таможенной границе РФ полосе — указание ГТК России от 21.02.95г. N 01-12/275.

О таможенном оформлении товаров, помещенных под таможенный режим временного ввоза (вывоза) — письмо ГТК России от 28.02.95г. N 01-13/2863.

О некоторых вопросах применения таможенного режима временного ввоза (вывоза) — указание ГТК России от 25.04.94г. N 01-12/328.

О таможенном оформлении воздушных судов — письмо ГТК России от 02.06.95г. N 01-13/7736.

О режиме временного ввоза (вывоза) — указание ГТК России от 19.09.95г. N 01-12/1141.

О таможенном оформлении подакцизных товаров, ввозимых в качестве экспонатов для проведения международных выставок и для представительских целей на выставках — письмо ГТК России от 28.09.95г. N 01-13/13758.

О некоторых вопросах таможенного оформления судов, арендованных российскими лицами — письмо ГТК России от 20.06.95г. N 01-13/8652.

Порядок уплаты таможенных платежей при частичном освобождении от уплаты таможенных пошлин, налогов временно ввозимых (вывозимых) товаров — утверждено ГТК России 28.07.95г. N 01-20/11927. Разослано письмом ГТК России от 19.10.95г. N 01-13/14926.

О применении таможенного режима временного ввоза (вывоза) — указание ГТК России от 02.11.95г. N 01-12/1314.

О продлении сроков временного ввоза (вывоза) и переработки товаров — указание ГТК России от 25.10.95г. N 01-12/1296.

О таможенном оформлении товаров, вывезенных в режиме временного вывоза в 1993г. — указание ГТК России от 30.03.94г. N 01-13/3322.

О таможенном оформлении воздушных судов, выполняющих чартерные рейсы, и перевозимых ими товаров — письмо ГТК России от 02.11.95г. N 01-13/15582.

О таможенном оформлении воздушных судов — письмо ГТК России от 11.09.95г. N 01-13/13018.

5.16. Об утверждении Временных правил регистрации и учета таможенными органами транспортных средств, зарегистрированных в других странах и временно находящихся на территории РФ сроком до 6 месяцев — приказ ГТК России от 02.03.95г. N 137.

Реимпорт

Положение о таможенном режиме реимпорта товаров — утверждено приказом ГТК России от 09.12.93г. N 525.

О применении положения о таможенном режиме реимпорта — письмо ГТК России от 04.01.94г. N 01-13/25.

О некоторых вопросах применения таможенного режима реимпорта — письмо ГТК России от 14.06.95г. N 01-13/8301.

О внесении дополнений в письмо ГТК России от 04.01.94г. N 01-13/25 — письмо ГТК России от 18.03.94г. N 01-13/2766.

Транзит

О таможенном режиме транзита — письмо ГТК России от 20.12.93г. N 01-13/12632.

Об обеспечении уплаты таможенных платежей при транзите товаров между таможенными органами, находящимися в Калининградской области, и таможенными органами, находящимися в других регионах РФ, через территорию иностранных государств — указание ГТК России от 07.06.94г. N 01-12/501.

О внесении дополнений в указание ГТК России от 07.06.94г. N 01-12/501 — указание ГТК России от 17.05.95г. N 01-12/675.

Магазин беспошлинной торговли

Положение о магазинах беспошлинной торговли — утверждено приказом ГТК России от 09.06.94г. N 256.

Текст письма ЦБ России от 27.12.93г. N 67 "О некоторых вопросах порядка обращения наличной иностранной валюты на территории РФ" — письмо ГТК России от 11.01.94г. N 01-13/18.

Отказ в пользу государства

Положение о таможенном режиме отказа в пользу государства — утверждено приказом ГТК России от 30.12.93г. N 559.

Уничтожение

Положение о таможенном режиме уничтожения — утверждено приказом ГТК России от 18.05.94г. N 203.

Вывоз товаров для представительств РФ за рубежом

Телетайпограмма от 04.11.93г. N Т-48409.

Американский грант

Порядок таможенного оформления товаров, ввозимых на таможенную территорию РФ в соответствии с программой обеспечения жильем увольняемых в запас или отставку российских военнослужащих за счет гранта (безвозмездной субсидии), предоставленного правительством США, и контроля за их целевым использованием — утверждено приказом ГТК России от 05.06.95г. N 362.

О внесении изменений в приказ ГТК России от 05.06.95г. N 362 — приказ ГТК России от 07.07.95г. N 446.

Вывоз отдельных товаров в государства бывшего СССР

Положение о таможенном режиме вывоза отдельных товаров в государства — бывшие республики СССР — утверждено приказом ГТК России от 02.03.95г. N 136.

Кооперация

Положение о порядке перемещения товаров через таможенную границу РФ в соответствии с соглашением об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств — участников СНГ — утверждено приказом ГТК России от 7.02.95г. N 79.

Аудиторская палата Республики Беларусь сообщает о ликвидации следующих аудиторских организаций:

1. Научно-производственной коммерческой фирмы "ЛИГТА" — г. Минск
2. ООО "Алертика" — г. Минск
3. АООО "Аудитконтакт" — г. Минск
4. Аудиторской фирмы "Информ-аудит" — г. Минск
5. АООО "Дженерал-аудит" — г. Минск
6. Аудиторской фирмы "НАИР" — г. Витебск

Лицензии на право занятия аудиторской деятельностью изъяты и они исключены из государственного реестра аудиторов и аудиторских организаций".

СЕАНС НАДЕЖДЫ

Так называется книга известного врача-психотерапевта Александра Владимировича Довженко, изданная в Минске. Посвящена она одной из самых наболевших в мире проблем, одному из самых распространенных заболеваний — алкоголизму. Но не только книгой "отметился" в белорусской столице именитый доктор. Здесь, как и в Москве, Санкт-Петербурге, Киеве, Симферополе, создана и работает его наркологическая служба. Вот уже на протяжении пяти лет Александр Владимирович постоянно приезжает в Минск к своим пациентам и проводит сеансы кодирования.

— Систематическое употребление алкоголя — это не вредная привычка, как принято считать, это — болезнь. После сердечно-сосудистых и раковых, алкоголизм — третья болезнь века, — говорит А.В.Довженко. — Поражается нервная система, нарушается обмен веществ, наступает патология внутренних органов. Но не менее медицинского страшен и социальный аспект: распадаются семьи, рождаются неполноценные дети, человек деградирует как личность. Алкоголизм — это болезнь воли, один из самых страшных и массовых недугов.

— Обратимо ли это состояние?

— Да, остановить поддавшегося хмельному недугу человека, вернуть к полноценной жизни можно. Чем и уникален метод его изобретателя Александра Романовича Довженко, моего учителя и дяди. Если коротко, суть заключается в создании установки на воздержание. Под воздействием слова врача — "смыслового кода" — подавляется алкогольное влечение. Врач помогает больному ощутить в себе, а затем и проявить ту силу воли, которая заложена в человеке самой природой. Метод безвреден и высокоэффективен. Но... Но прежде всего пленник "зеленого змия" должен сам горячо желать избавиться от пагубного пристрастия.

— Методике около пятидесяти лет...

— И тем не менее ничего более эффективного пока не изобретено. Другие методы лечения помогают далеко не всем и не всегда. В лучшем случае на некоторое время. Метод же Довженко позволяет человеку не пить годами.

— Сейчас очень много предложений о наркологической помощи, объявлений о продаже лекарств.

— Это хорошо, что сегодня человек имеет возможность анонимно снять похмельный синдром, прервать запой и т.д. Однако помощь должна быть квалифицированной, поэтому обращаться нужно к врачам-наркологам, а не покупать лекарства с рук. Кстати, сегодня "по методу доктора Довженко" работает немало фирм, не имея о нем ни малейшего представления. Под определенный набор шарлатанских приемов ученики-самозванцы, наживаясь на чужой беде, просто зарабатывают деньги. Все ученики А.Р.Довженко — а их немного — прошли обучение в его школе и имеют специальные, подписанные им лично удостоверения.

В минском филиале нашей наркологической службы каждую субботу ведут прием врачи-профессионалы. Мой ассистент Ольга Алексеевна Войнило — прекрасный специалист, работает со мной с момента его создания. Врачи постоянно повышают квалификацию в наркологических центрах Москвы, Санкт-Петербурга. Все новое в этой области внедряется и здесь. Так что, обратившись к нам, вы получите настоящую профессиональную помощь и лечение. Поверьте, я очень дорожу своим именем, именем Александра Романовича и вообще фамилией Довженко, где все в семье врачи.

Вот такой короткий разговор "о наиболее частой болезни, если не считать насморка", как говорят психиатры. В минском отделении службы доктора А.В.Довженко также работает нарколог-гомеопат, к которому можно обратиться по вопросам, касающимся нарушения психики и комплексного лечения алкоголизма гомеопатическими препаратами. Они помогают уравновесить психику, снять раздражительность, агрессивность, депрессию, восстановить сон и резко снизить зависимость от спиртного.

С этого года здесь проводится и лечение ожирения по методу А.В.Довженко с применением опыта Киевской гомеопатической школы.

"...Советские алкоголики остаются мировыми лидерами в своем энтузиазме поиска забытья", — написал профессор Колин Бруэр, изучая метод Довженко и отличая "уникальный русский подход в решении этой проблемы". Да, наша сегодняшняя жизнь постоянно провоцирует человека снять стресс, поднять настроение, отметить, проставить... Как говорится, дорога в ад вымощена благими намерениями. Алкоголь — это яд. Не жертвуйте своим здоровьем, ведь жизнь и так быстротечна и коротка. Ну а если чувствуете, что сами не можете справиться, обращайтесь в наркологическую службу доктора А.В.Довженко в Минске.

Консультации и запись на лечение каждую субботу с 12.00 до 16.00 по адресу: Партизанский пр-т, 117а. Дворец культуры МАЗа.

Контактные телефоны в Минске: (0172) 608-760, 620-726.

Надежда ГАЙ

Агентство Грецова
представляет еженедельное обозрение
"Рынок финансовых услуг"
(по состоянию на 05.04.96г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Банк "Олимп", т. 594723, 594724	юрид. лица	от 15	от 17	от 18		от 19	21	30 000

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				Миним. сумма
		1 мес	2 мес.	3 мес.	6 мес.	
Банк "Олимп", т. 594723, 594724	юрид. лица	26	30	—		500 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
АКБ "Объединенный капитал", т.687375, 687144	от 50 млн.	55	55	60	60	65							

Депозитные сертификаты

Наименование банка	Номинал	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											

Лизинг (долгосрочная аренда, в том числе с выкупом)

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	Машины, оборудование, здания	BRB USD	от 6 до 24 мес.	90–100*· 35–40*	до 60 тыс. USD

* Годовые процентные ставки

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	685629 685914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларм"	629354	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	ФГ "WEST"	507753	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении	ФП "Л.Д."	651718	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении	организация	699882	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по дог.	организация	314764	—
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по дог.	организация	396674	постоянно

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	ФП "Л.Д."	651718	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	организация	699882	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по дог.	организация	396674	постоянно

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон
ТК "Континент"	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	292424 292535

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ТК "Континент, т. 292424, 292535	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банк. дня (по поступлении денег на счет)	пост.
"Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—

* Возможны операции с TUM.

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927	Мультивалютный, мягкие валюты наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank и другие	Все государства Прибалтики	от 150$
	Твердые валюты	Банки первой категории	Израиль, США, Австрия, (более 15 стран)	от 500$ до 1000$

Транзитные счета

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	0.8–3%

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927	Более 30 оффшорных центров мира	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 150$	от 1200$
DS EXPRESS Inc. Инфомаркет–аудит, т. 362428, 200243	Большой выбор оффшорных зон. США, Ирландия, Багамы и другие	Рекомендации по выбору региона. Готовые компании, счета, консультации	—	от 1300$
ООО "Правовые услуги", т. 222723, 768081	США и другие юрисдикции	Готовые и под заказ	от 150$	от 1200$

Консультации по конвертации б/н BRB б/н СКВ и размещение СКВ

Валюта	Курс	Оформл. дог–ра	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
любая	12650	любое	по дог.	по дог.	по поступлении	Организация	235768	Возможно-наличными

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ

Наименование	Вид услуги
ИПП "КОНСИСТЕМ", т. 624794	Ликвидация дебиторской задолженности. Консультации: оффшорные компании; визы в США.
ЗАО "БелПред", т. 271176	Юридич. обслуживание субъектов хозяйствования. Налоговое и финансовое законодательство.

СЕМИНАРЫ И ПРЕЗЕНТАЦИИ

Наименование	Тематика	Место проведения	Дата
ООО "Патт и Партнеры"; "Бизнес Консалт", т. 769–159, 661–311	Законодательство РБ об оффшорном бизнесе; оффшорные компании, счета за границей	г. Минск	24, 25 апреля 1996г.
ООО "Патт и Партнеры"; "Бизнес Консалт", т. 769–159, 661–311	Размещение свободных денежных средств в Rietumu Banka	г. Минск	15 мая 1996г.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232)563018

ВЫСТАВКИ

УНИМА-96 приглашает в Москву

Департаменты продовольственных ресурсов и потребительского рынка и услуг правительства Москвы проводят в столице России с 27 по 31 мая нынешнего года Международную торговую выставку. В Центральный выставочный зал "Манеж" приглашаются в это время предприятия и фирмы государств СНГ и других стран.

В рамках выставки состоятся научно-практические семинары по специфике франчизинговых операций на российском рынке и менеджменте сбыта.

Справки по тел.: (095) 924-61-62, 923-96-11, 200-39-86

УРОЖАЙ-96

Лучше купить удобрения, чем потом покупать зерно

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

В расчете на гектар ярового сева на 29 марта в республике заготовлено по 16,5 из 18 планируемых тонн органики, что соответствует уровню прошлого года, но в Витебской, Гомельской и Могилевской областях этот показатель ниже среднереспубликанского.

Сложное положение складывается и с обеспеченностью средствами защиты растений. Минимальная потребность в них составляет 5,7 тыс.т на сумму 37 млн.долл. На сегодняшний день протравителей имеется только 50% к потребности, гербицидов для прополки зерновых культур — 64%, кукурузы — 49%, яровых зерновых с подсевом бобовых — 46%. Еще хуже положение с обеспеченностью гербицидами под рапс (22%), зернобобовые в чистом виде (26%), сахарную и кормовую свеклу (35%). Крайне недостаточно решен вопрос с обеспеченностью инсектицидами для свеклы (24%). Для защиты картофеля от фитофторы имеется препаратов только 26% к потребности, сада от болезней — 11%. Несколько лучше положение с обеспеченностью ими складывается в Гродненской области. Фирмы, с которыми мы сотрудничаем, готовы поставить препараты на условиях товарного кредита с рассрочкой платежей до 180 дней или путем завоза их на консигнационные склады. Эта работа должна активизироваться в связи с отменой НДС на ввозимые препараты.

Резко стареет в последние годы машинно-тракторный парк республики. В истекшем году колхозами и совхозами приобретено только 304 трактора, 211 плугов, 172 сеялки, 170 культиваторов и 19 картофелесажалок.

Сегодня фактически около 40% техники выработало свой ресурс. А ее ремонт осложняется отсутствием средств на приобретение запчастей. Особенно неудовлетворительна ситуация с гусеничными тракторами. Их в хозяйствах более 14,5 тыс.штук, готовность не превышает 50%. Чтобы их восстановить, необходимо 175 млрд.рублей.

Низка и готовность энергонасыщенных тракторов типа Т-150 К и К-700, составляющая только 66%. Необходимо отремонтировать еще более 6 тыс. тракторов.

Расчеты показывают, что если мы подготовим к посевной хотя бы 70% машинно-тракторного парка, то при его максимальной загрузке (полный световой день с использованием 2-х механизаторов) можно уложиться в близкие к оптимальным сроки.

В оставшееся до сева время наряду с завершением ремонтных работ следует больше внимания уделить точной технологической настройке и регулировке всех почвообрабатывающих, посевных и посадочных агрегатов. Надо повсеместно восстановить имеющиеся регулировочные площадки, дооборудовать новые, вернуться к взаимопроверкам, создать из числа специалистов районных управлений и областных комитетов АПК выездные комиссии по контролю за качеством выполнения таких работ. На местах, похоже, о них забыли, а зря.

Какая бы кампания ни велась, всегда надо помнить, что основное наше богатство — это люди и их здоровье. Ежегодно во время весенне-полевых работ большое количество работников травмируется, имеет место и гибель людей. Поэтому создание безопасных условий труда и контроль за их состоянием всегда должны быть в центре внимания ответственных за это служб. Работающих необходимо обучить, проинструктировать, обеспечить средствами защиты и спецодеждой.

На подготовительные работы и проведение весеннего сева необходимо 400 тыс.т дизельного топлива, 185 тыс.т автомобильного бензина и 15 тыс.т смазочных материалов. Уже поставлено хозяйствам 120 тыс. т дизтоплива. Вопрос, конечно, без внимания правительства не останется, однако должен предупредить, что обеспеченность дизтопливом с учетом товарного кредита (в счет аванса за зерно) — около 40%, бензином — 14% от потребности.

Расчеты показывают: для того чтобы провести весенний сев на уровне 1995 г., недостает 6,7 трлн. руб. Получение урожая зерновых 30 ц/га требует 9,9 трлн.руб. Хочу сразу оговориться: таких денег у нас нет и не будет, хотя определенная помощь, конечно, оказывается. Президент РБ поручил Национальному банку совместно с Минфином выделить в I и II кварталах по 750 млрд. руб. аванса в счет закупки зерна и 200 млрд. руб. на финансирование ремонта сельскохозяйственной техники и приобретение запасных частей и столько же для закупки молодняка крупного рогатого скота у населения. Намечено списать сельскохозяйственным предприятиям начисленные неустойки, повышенные процентные ставки за пользование кредитными ресурсами, а также задолженность по ссудам банков, платежам в бюджет и во внебюджетные фонды — всего около 3 трлн.руб.

Непосредственно для проведения весеннего сева недостает 2 трлн.руб. Их необходимо компенсировать в основном за счет предоставления товарного кредита на нефтепродукты и минеральные удобрения, а также кредитов банков со ставкой, не превышающей 6% годовых. Считаем также целесообразным до 2005г. отсрочить для отрасли выплату не только долгов банкам, бюджету, но и кредиторской задолженности субъектам хозяйствования; авансировать, помимо зерна, закупки других видов сельскохозяйственного сырья для госнужд.

Понимаю, что решение стоящих перед нами задач обусловлено рядом трудностей, имеющих в том числе и объективный характер. Многое из того, что обязан делать сам товаропроизводитель, не выполняется. Например, преданы забвению элементарные требования к культуре сельхозпроизводства. В ряде хозяйств технология обработки почвы, посева, уход за растениями доведены до такого упрощенчества, что сегодня мы вправе говорить о технологическом кризисе, об откате к примитивным системам земледелия. Мы перестали считать затраты, влиять на формирование себестоимости продукции, искать резервы ее снижения. Не работаем над сокращением общехозяйственных и общепроизводственных расходов, в том числе и управленческих. Оплату труда не увязываем с результатами производства и выходом продукции, забыли о внутрихозяйственном расчете. Одним словом, внутренние резервы у нас имеются и наша задача реализовать их полностью.

Успешное, качественное проведение весеннего сева во многом зависит от уровня профессиональной подготовки кадров. Прошли обучение начальники райсельхозпродов, агрохимии, специалисты по защите растений, руководители и специалисты многих хозяйств, некоторые из них знакомились с опытом работы своих коллег за рубежом. Ближайшее будущее покажет, насколько успешно они умеют использовать полученные знания на практике.

В самом штабе отрасли для осуществления контроля и оказания практической помощи в решении возникающих вопросов созданы оперативные группы из числа специалистов различных служб. Будем стараться дойти до каждого района. Такую же работу рекомендуем провести на местах. Цель при этом должны быть одна — каждый исполнитель должен знать, что за хорошую работу он непременно будет вознагражден, а за брак понесет материальную и моральную ответственность.

Опыт получения высоких урожаев в прошлом имеется в каждой области и районе республики. Все лучшее должно быть использовано и в текущем году.

ФИНАНСЫ

Международный валютный рынок (1.04—5.04)

На минувшей неделе правительство США приняло решение данные о количестве рабочих мест в экономике США за март опубликовать в пятницу, 5 апреля, в канун католической (и протестантской) Пасхи. Показатель, о котором идет речь, один из важнейших в американской экономике. Напомним, что неожиданный рост числа рабочих мест в феврале (+705000) заставил экономистов изменить взгляды на состояние американской экономики и, кроме того, устроил большой переполох на Нью-Йоркской фондовой бирже и рынке государственных облигаций правительства США.

Общее отношение к доллару остается позитивным. Особенно силен он по отношению к японской иене. Здесь ему помогает начало японского финансового года, а также плохие новости о состоянии японской банковской системы. В пятницу, 29 марта, было объявлено о ликвидации банка "Taihego". Кроме того японское министерство финансов сообщило в понедельник, 1 апреля, о том, что американское отделение японского Долгосрочного кредитного банка предоставило сведения об имевших место нарушениях законодательства при проведении операций с ценными бумагами.

Все это, безусловно, не прибавило доверия к иене. По словам дилеров, "иена слаба. Рынок не столько скупает доллары, сколько избавляется от иен". Начав неделю со 107,30 курс USD/JPY в среду достиг рекордной за 26 месяцев отметки в 108 иен и несколько откатился вниз на уровень 106,95—107 иен после заявления управляющего Банка Японии (BOJ) о том, что наблюдающийся подъем в японской экономике может сопровождаться повышением процентных ставок. Похоже, что в настоящее время доллар собирается с силами перед очередным прыжком. Экономисты предсказывают возможный рост курса до 110 иен за доллар. Трехмесячная ставка LIBOR по депозитам в иенах составила в четверг, 4 апреля, 0,625% годовых.

Курс USD/DEM в течение недели колебался в пределах 1,4780—1,4840. По мнению специалистов, в ближайшем будущем колебания курса будут происходить в границах коридора 1,4660—1,4925 USD/DEM. Рост выше 1,4925 открывает уровень в 1,50. Любопытно, что возросли опасения, что и уровень 1,50 не удержит доллар. По сообщениям дилеров, международные корпорации в настоящий момент хеджируются против повышения курса USD/DEM выше этого уровня. Трехмесячная ставка LIBOR по депозитам в марке — 3,3625% годовых.

Британский фунт понемногу поправляется после падения, вызванного эпидемией "коровьего бешенства" в Великобритании. В четверг, 4 апреля, курс закрытия составил 1,5298 USD/GBP. Трехмесячная ставка LIBOR по фунту — 6,0833% годовых.

Сергей ПИВЕНЬ,
управление ресурсов и дилинга АКБ "Инфобанк"

КУРСЫ ИНОСТРАННЫХ ВАЛЮТ,
установленные Национальным банком РБ с 5 апреля 1996 года

	Единый курс
1 австралийск.доллар	9157,01
1 австр.шиллинг	1123,87
1 фунт стерлингов	17850,69
10 бельг.франков	3846,79
1 немецкая марка	7903,27
1 голланд.гульден	7069,49
1 датская крона	2046,49
100 итал.лир	749,03
1 канадск.доллар	8620,05
1 норвежск.крона	1824,16
1 доллар США	11700,00
1 финск.марка	2526,45
1 франц.франк	2320,37
1 шведск.крона	1760,83
1 швейцар.франк	9769,54
10 японских иен	1093,30
1 ЭКЮ	14706,90
10 испанск.песет	943,70
10 греч.драхм	485,92
1 ирландск.фунт	18407,60
1 исландск.крона	176,55
1 кувейт.динар	39078,18
10 ливанск.фунтов	73,93
10 португал.эскудо	767,82
1 сингапур.доллар	8326,81
10 турецк.лир	1,64
1 СДР	17096,27
1 венгерский форинт	81,31
1 польский злотый	4517,72
1 румынский лей	4,03
1 чешская крона	431,10
1 словацкая крона	388,69
1 болгарский лев	147,99
1 эстонская крона	987,90
1 литовский лит	2925,00
1 латвийский лат	21558,87
1 российск.рубль	2,42
10 украин.карбован.	0,70
1 кыргызст.сом	1030,00
1 молдавск.лей	2598,00
1 казахст.тенге	179,00
1 армянск.драм	28,00
1 грузинск.лари	9270,00
1 туркменск.манат	3,90
1 азербайджан.манат	2,60
1 узбекский сум	316,00
1 таджикск.рубл	41,00

Указ N 31: два месяца спустя

Когда то или иное решение властей вызывает множество вопросов у хозяйствующих субъектов, то это связано либо с исключительной важностью принятого решения, либо с его недоработкой, либо с тем и другим одновременно. Мало найдется в Беларуси предприятий и фирм, которые бы не знали о существовании Указа Президента РБ N 31 от 25.01.96 г. "О некоторых мерах по совершенствованию денежно-кредитной политики". Наверное, именно поэтому и идет поток писем в Минфин, Нацбанк, Администрацию Президента с просьбами и вопросами, касающимися данного Указа. Словом и его авторам есть над чем задуматься.

Ряд экспертов считают, что если и стоило вводить порядок обязательной продажи валюты, то тогда не на 100%, а только на 50%, т.е. вернуться к практике, которая существовала раньше. А так получается, что предприятие продает всю свою валютную выручку и у него по идее не остается средств, чтобы произвести какие-либо расходы (к примеру — командировочные). Предприятие, получая выручку от экспорта, обязано ее продать, а затем уже купить ту же валюту на командировочные расходы.

Не слышно пока и об активном выделении средств предприятиям-экспортерам из фонда поддержки экспортеров, формируемого за счет взимания 10% сбора с большинства покупателей валюты. Почему-то в Беларуси считают, что экспортеров нужно поддерживать созданием различных фондов, но не установлением разумного курса BLR. 10-процентный сбор, по сути дела, является таможенной пошлиной, накладываемой на часть покупателей валюты. Используя такой порядок уплаты таможенных пошлин, Беларусь избегает нарушения условий Таможенного союза с Россией, но получает дополнительные проблемы при общении с МВФ. Кроме того, введение 10-процентного сбора привело к установлению 2-х разных курсов BLR, что дает право одним предприятиям покупать валюту дешевле, а другим — дороже. А ситуацию с несколькими параллельными валютными курсами мы проходили еще при СССР.

Вполне понятно, что подобные ограничения подталкивают к поиску направлений их обхода. Такие возможности существуют всегда. Нынешнее время можно смело называть "золотым веком" финансовых компаний, специализирующихся на осуществлении расчетов. Указ N 31 прибавил им работы.

Механизм прост: финкомпания открывает, к примеру, в России счет в российских рублях. После этого производятся параллельные платежи в России (в RUR) и в Беларуси (в BLR). И если до недавнего времени курс USD на МВБ составлял 12.650, то финкомпании предлагали своим клиентам купить доллар за 12.300—12.400 BLR. Все расчеты основаны на "взаимном доверии", т.е. если ты не исполнил свои обязательства, то тебя найдут и ты все равно заплатишь. Прямо как на Западе, где сделки между дилерами заключаются по телефону.

Рынок этот сейчас контролируется слабо. Нацбанк имеет право регулирования деятельности банков, но не финкомпаний. Регистрация финансовых компаний происходит в исполкомах, а не в Нацбанке, где регистрируются коммерческие банки. В исполкомах же могут пропустить факт неправомерности записи в уставе фирмы таких видов деятельности, как выдача кредитов или привлечение депозитов, что само по себе запрещено, т.к. это — функции банка. Естественно, потом финкомпании и осуществляют свою деятельность на основании устава, зарегистрированного в исполкоме.

Есть еще один путь избежать уплаты 10% сбора, правда, взят он больше из области теории, чем из практики. Ведь в РБ до сих пор существует помимо биржевого и межбанковский валютный рынок, на котором кроме мелких лотов USD, DEM и RUR (размером в $1000 или эквивалент) обращаются и другие конвертируемые валюты: канадский доллар, французский франк, австрийский шиллинг и другие. Объемы операций с этими валютами увеличились, но не намного, оставаясь незначительными для валютного рынка в целом. Это зависит не столько от банков, сколько от их клиентов, ориентированных на работу с USD. Ведь даже объемы операций с DEM составляют примерно 10% от объема операций с USD, хотя Германия является вторым по величине торговым партнером Беларуси.

Как известно, своим постановлением N 187 от 14.03.96 г. КМ РБ ввел ряд дополнительных льгот к Указу N 31. По информации, имеющейся у "НЭГ", Минфином и Нацбанком подготовлены предложения об освобождении от 100% обязательной продажи и уплаты 10% сбора по ряду дополнительных позиций. В частности, предлагается отменить обязательную продажу валюты, идущей на закупку любого оборудования (а не только технологического) или на погашение любых валютных кредитов.

Предлагается освободить от обязательной продажи и уплаты 10-процентного сбора средства, идущие на закупку медоборудования и медикаментов, направляемые в уставные фонды предприятий, выделяемые на благотворительные цели.

Предлагается также ввести льготы для СП и ИП, выполняющих работы и услуги, а не только производящих собственный продукт.

Есть предложения о введении ряда льгот для страховых организаций (что касается возмещения страховых взносов в валюте, затрат на покупку "зеленых карт", затрат по договорам перестрахования и сострахования) и транспортных организаций (относительно расходов по транспортировке и экспедированию грузов).

Максим ТЯГАР

БАНКОВСКИЕ НОВОСТИ

ГКО-29: Минфин удовлетворен

2 апреля в Национальном банке состоялся аукцион по первичному размещению ГКО 29-й эмиссии. Срок обращения составит 92 дня, запланированный объем эмиссии — 140 млрд.руб.

Прошедший аукцион характеризовался значительным превышением спроса (по номиналу — 354,97 млрд.руб., фактически — 312,08 млрд.руб.). Однако Минфин не пошел на увеличение объема эмиссии, как это было сделано на предыдущем аукционе. Фактическое размещение составило 122,08 млрд.руб., по номиналу 138,35 миллиардов.

Облигации были проданы по средневзвешенной цене 88,24% от номинала, минимальная цена продажи — 88110 руб. за облигацию. Доходность по средневзвешенной цене составит 52,87% годовых, по минимальной — 53,54%. Как видим, курс на новую ставку рефинансирования выполнен и перевыполнен.

Ялтинская конференция-96

К 25 апреля в Ялте начнет свою работу 3-я Межбанковская конференция стран СНГ и Балтии.

Год назад предыдущая конференция собрала представителей центральных и национальных банков, центральных валютных бирж, ассоциаций банков, коммерческих и акционерных банков из Украины, Беларуси, Казахстана, Молдовы, Балтии и России.

Дискуссия велась вокруг проблем организации эффективной системы взаиморасчетов в межбанковских операциях и формирования рынков национальных валют. Тогда родился ставший уже привычным термин "ограниченно конвертируемая валюта".

В этом году ожидается участие в Ялтинской конференции банков, активно работающих на этом рынке: "Российского кредита", "Альфа-банка", "Парекс банка" (Рига) и МБРЦ (С.-Петербург).

Семинар интересный. Но как полученное применить у нас?

Официальная часть...

Представители банковских кругов имели возможность ознакомиться в Минске с построением и функционированием английской банковской системы. Семинар был организован Банковским учебным центром с белорусской стороны и фирмой Fairplace, занимающейся стратегическим консультированием, с английской. Курс лекций читал сотрудник компании г-н Brain Fenwick. Состоявшийся семинар является первым из целой серии запланированных совместно с английской фирмой курсов для представителей банковских кругов. Следующий этап обучения будет проходить в Англии.

Руководители учебного центра отметили два основных отличия данной программы обучения от остальных, подобных ей: во-первых, тема и манера изложения весьма конкретны (что редко встречается, когда иностранные специалисты проводят кратковременные курсы для наших работников) и, во-вторых, прошедший семинар был не просто обучающим, а скорее явился курсами повышения квалификации банковских сотрудников. По окончании занятий каждому банкиру-участнику выдавались специальные удостоверения.

... и неофициальная

В ходе семинара у белорусских банкиров и английского преподавателя нередко возникали дискуссии по поводу определенных статей баланса и оценки риска активов и пассивов. Выяснилось, что в этих и некоторых других вопросах английская и белорусская системы заметно различаются (временами эти различия создавали некоторые трудности для банкиров при решении предложенных им задач). И, как выяснилось, международный план счетов, на который перешли белорусские банки в целях "приобщения к мировому сообществу", не соответствует плану счетов, принятому в Англии. Подводя итог семинара, г-н Fenwick сравнил банковский баланс с психологической картинкой. На этой картинке изображены два женских лица: лицо молодой девушки и лицо старой женщины. Однако



редкий зритель замечает сразу оба лица. В большинстве случаев в глаза бросается лишь какое-либо одно из них. Примерно таким же образом происходит и чтение банковского баланса: его можно прочитать по-разному, и каждый видит в нем свое. "В этом и состоит одна из проблем объективности составления и прочтения банковской отчетности", — объяснил г-н Brain Fenwick.

Наталья ШКЛЯР

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

У экспортеров появилась надежда

Подписание договора об образовании Сообщества суверенных республик несомненно приветствуют производители и экспортеры белорусской продукции, поубавившие в последние месяцы былую активность. За январь отрицательное сальдо во внешней торговле республики составило около 200 млн.долл. И другой факт: если в прошлом году экспорт республики в страны дальнего зарубежья постоянно превышал импорт, то ныне ситуация изменилась. Скажем, в январе—феврале в Беларусь завезено почти в два раза больше продукции, нежели ее отправлено зарубежным потребителям (соответственно на 5929 и 3646 млрд.руб.).

Как известно, основную долю используемых для производства своих товаров топливно-энергетических, сырьевых и других ресурсов белорусская промышленность завозит из-за рубежа, прежде всего из России, доля которой в товарообороте республики со всеми странами СНГ в прошлом году составила 85,8%. Предусмотренная договором идентификация внутренних цен на сырье и изделия на всем пространстве Сообщества (т.е. что в России, что в Беларуси) несомненно повышает шансы отечественных товаропроизводителей на снижение издержек при выпуске собственной продукции и, соответственно, ее себестоимости. Ежели к сказанному добавить традиционную добросовестность белорусов при изготовлении своих изделий, наличие не до конца растерянного научно-технического и кадрового потенциала, относительно неплохой технологический уровень производства, обеспечивающий соответствующее качество продукции с белорусской маркой, то есть надежда, что ее конкурентоспособность отныне еще более возрастет. Собственно, уже при подписании договора о создании Сообщества президент России Борис Ельцин заявил о гарантированной поддержке руководством ССР белорусского экспорта, о том, что оно не даст погибнуть белорусским тракторам и автомобилям, вывоз которых, а также станков, телевизоров и другой продукции, надо полагать, отныне возрастет не только в Россию, но и, под ее патронажем, в другие страны.

В этой связи представляется интересным и полезным ознакомиться с основными тенденциями во внешнеэкономической деятельности нашего основного партнера по торговле, а отныне и производству. Прежде всего отметим неустойчивость внешнеторговых цен российских экспортеров. В 1991—1993 гг. они в целом по всей продукции уменьшились на 36%, в том числе по экспорту в страны дальнего зарубежья — на 46%. Импортные цены снизились на 27%, в том числе на продукцию из стран дальнего зарубежья — на 37%.

Основной причиной этого, по мнению экспертов, явился тот факт, что в период экономического спада российская экспортная продукция по сравнению с изделиями развитых стран в большей степени ограничивалась на внешних рынках.

Существенное снижение цен по импортным закупкам объясняется, главным образом, низким качеством импортируемой в Россию в тот период продукции.

В годы экономического оживления (1994—1995) экспортная цена на российские товары возросла на 16,8%, в том числе на рынках дальнего зарубежья — на 16,7%. Импортные цены увеличились на 62%, в том числе на продукцию из стран дальнего зарубежья — на 61%.

В связи с опережающим ростом средних импортных цен по сравнению с экспортными ухудшились условия торговли, а индекс условий торговли в 1994—1995 гг. составил 0,72.

В 1995 г. по сравнению с 1994 г. возросла средняя экспортная цена на продукцию российского экспорта (%): фосфат кальция — на 26, железную руду — 15,9, нефть — 11,8, газ — 9,2, электроэнергию — 16, аммиак — 16,4, минеральные удобрения — 24,4, каучук синтетический — 30,8, пиломатериалы — 43,4, целлюлозу — 94,6, бумагу газетную — 102,4, чугун — 14,9, медь — 24,6, никель — 33,5, алюминий — 37,4, автомобили легковые — 6,9, автомобили грузовые — 45.

Такой рост конечно же стимулировал экспорт, физический объем которого увеличился в 1995 г. по сравнению с 1994 г. на 1,8%. При этом экспорт асбеста увеличился на 65,6%, угля — 22,6, электроэнергии — 88,6, минеральных удобрений — 12,1, синтетического каучука — 35,3, круглого леса — 28,1, целлюлозы — 32,5, бумаги — 44,4, алмазов — 40,2, никеля — 35,8%. Физический объем экспорта газа увеличился на 4,3%. Снизился на 4,2% экспорт нефти и нефтепродуктов, в основном за счет уменьшения поставок в страны СНГ (соответственно на 21% и 60%) в связи с их неплатежеспособностью и большим долгом России.

По товарам, импортируемым Россией, увеличились цены на (%): мясо свежемороженое — 33,3, сигареты — 35,6, напитки — 32,3, сливочное масло — 49,7, сахар — 37,5, трубы стальные — 9,2.

Успешное использование установленных в Законе РФ "О государственном регулировании внешнеэкономической деятельности" мер по защите внутреннего рынка позволило устранить ряд факторов недобросовестной конкуренции со стороны зарубежных поставщиков (низкое качество импортируемых товаров, демпинговые цены и др.), что оказало воздействие на уровень импортных цен.

Несмотря на общее снижение в 1995 г. физического объема импорта России на 7,3%, поставки свежемороженого мяса возросли на 26,7%, мяса птицы — на 69,4%, сливочного масла — на 62,6%, подсолнечного — в 3,8 раза.

Сопоставление цен на внешних рынках показало, что цены российской продукции в среднем на 15—20% ниже цен аналогичной продукции западных фирм. Это обусловлено сравнительно низким качеством изделий, слабым знанием российскими экспортерами конъюнктуры рынков и зачастую отсутствием у них необходимого опыта.

Из-за отсутствия в бухгалтерском и статистическом учете России сводных сведений о стоимости экспортной (импортной) продукции во внутренних ценах не было возможности исчислить эффективность экспорта (импорта) в целом по стране, которая определяется соотношением внешнеторговых и внутренних цен и валютным курсом рубля. Расчеты по отдельным товарам показали большие различия в уровне этого показателя. Так, эффективность экспорта газа в январе—августе 1995 г. составила 2018%, нефти — 147, круглого леса — 138, пиломатериалов — 135, никеля — 114, меди — 108, алюминия — 58, фанеры — 92, карбамида — 65%.

В начале 90-х годов кризис и инфляция затронули не только Россию, но и большинство стран мира. Уменьшался реальный объем ВВП, сокращался спрос на товары, снижались цены. Во Франции, например, на экспортную продукцию они уменьшились на 10, а импортную — на 6%. В Германии снижение экспортных и импортных цен составило соответственно 7 и 6%, Японии — 16 и 4%, Корее — 2 и 8%, Нидерландах — 7 и 7%.

В 1993 г. по сравнению с 1992 г. произошло снижение цен на внешних рынках на (%): пшеницу — 6, рис — 6,4, бананы — 7,4, рыбопродукты — 24,3, чай — 5, табак — 21,7, хлопок — 6,1, шерсть — 6,1, железную руду — 9,4, алюминий — 9,2, медь — 15,1, никель — 20,7, олово — 15,3, вольфрам — 39,1, нефть (Дубай) — 11,1.

С 1994 г. начался подъем конъюнктуры в некоторых странах Западной Европы, а 1995 г. был благоприятным для большинства стран: мировой ВВП увеличился на 3,7%. По данным МВФ, в 1996 г. этот показатель может возрасти на 4,1%. В развитых странах, по данным ОЭСР, годовой темп прироста ВВП в 1995 г. равнялся 2,4%, а в 1996 г. может составить 2,5%.

В связи с экономическим подъемом в 1995 г. цены на товары на внешних рынках стали повышаться. Во II квартале 1995 г. индекс цен в долларах США по экспортной продукции развитых стран составил 109%, импортной — 105%. В 1995 г. по сравнению с 1994 г. увеличились цены на (%): все виды продовольствия — 5,3, напитки — 4,5, сельскохозяйственное сырье — 14,7, руды и металлы — 20. Так, среднегодовая цена на пшеницу США твердого зимнего сорта в 1995 г. составила 173 $/т и увеличилась по сравнению с 1994 г. на 14,6%, кукурузу — 140,7 $/т (12,4%), сахар — 13,51 цент/фунт (12,7%), табак — 193 цент/фунт (3,2%), хлопок — 106,24 цент/фунт (29,3%), шерсть — 6744 $/т (8,5%), алюминий — 1836 $/т (24,3%), медь — 2931 $/т (27%), никель — 8214 $/т (29,6%), свинец — 612 $/т (11,8%), цинк — 1033 $/т (3,5%), олово — 6185 $/т (13,3%), нефть (Дубай) — 16,78 $/барр. (8,5%).

В 1996 г., по прогнозам, в большинстве развитых стран ожидается дальнейшее повышение цен на внешних рынках на многие виды товаров.

Возродится ли полупроводниковая промышленность?

По утверждению еженедельника "Business Week", расчеты руководства полупроводниковой промышленности России на быстрое повторение южнокорейского опыта развития (когда открылся доступ к технологиям и особенно к производственному оборудованию промышленно развитых стран) не оправдались.

Мало того, в последние годы отрасль практически оказалась на грани исчезновения: по западным оценкам, ее продажи снизились примерно с 1,5 млрд. долл. в 1989 г. до 300 млн. в 1993 г.; из 130 предприятий, существовавших в стране 5 лет назад, к данному моменту сохранилось порядка 10.

Правда, в последнее время спад в российской полупроводниковой промышленности, похоже, приостановился: ее продажи в 1995 г. увеличились по сравнению с предыдущим годом на 10% — до 385 млн.долл., а в 1996 г. возрастут еще приблизительно на 7%.

Западные эксперты обращают внимание на факт открытия рядом иностранных компаний (в частности, "Motorola" и "Samsung", а в скором времени, возможно, и "Texas Instruments"), небольших предприятий исследовательского профиля, с помощью которых они рассчитывают воспользоваться "русскими мозгами".

Выжившие российские предприятия предпринимают активные усилия по возрождению отрасли. Так, фирма "Микрон" совместно с гонконгским партнером осуществила строительство завода стоимостью 30 млн. долл., на котором будут выпускаться интегральные схемы первоначально в 3 мкм, а затем — в 1 мкм.

Однако наиболее "впечатляющим", с точки зрения многих, является проект, в котором задействованы американская компания "REM Capital" и Минатом РФ. С помощью этого проекта американская сторона намерена провести в стране конверсию производства плутония с тем, чтобы через 5 лет ликвидировать нехватку кремниевых подложек.

Одновременно иностранные компании проявляют интерес к полупроводниковой промышленности и других стран СНГ. Об этом, в частности, свидетельствует заключение в Минске между фирмами "Интеграл" и "LG Semicon" (Южная Корея) соглашения о производстве интегральных схем южнокорейской компании, которая испытывает потребность в производственных мощностях.

При МВЭС создан Совет

Решением некоторых проблем продвижения белорусской продукции на внешние рынки займется Совет экспортеров и импортеров, созданный при Министерстве внешних экономических связей республики. Возглавил его первый заместитель министра Альберт Добромудров. В состав этого совещательного и консультационного органа вошли представители министерств промышленности, финансов, Национального банка, Гостаможни, других ведомств, а также предприятий и внешнеторговых фирм.

Как сообщили в МВЭС, Совет будет принимать непосредственное участие в разработке и формировании внешнеторговой политики республики. Среди его основных функций — повышение эффективности экспорта, совершенствование его инфраструктуры, упорядочение и стабилизация поставок наших товаров зарубежным потребителям.

Федор ЗАЯЦ
(по материалам агентства "Белорусские экономические новости")

Ф'ючэрсныя цэны на алей і насенне
(25.03.96г.)

Арахісавы алей (Ратэрдам, $/m)	
красавік	905,00
май	895,00
Арахісавы алей (Нью-Йорк, цэнт/Lb)	37,00
Какосавы алей (Ратэрдам, $/m)	
красавік	725,00
Какосавы алей (Нью-Йорк, цэнт/Lb)	33,25
Ільняны алей (Ратэрдам, $/m)	
красавік	540,00
чэрвень	530,00
Пальмавы алей (Лондан, $/m)	
красавік	535,00
ліпень	522,50
Пальмавы алей (Нью-Йорк, цэнт/Lb)	24,50
Рыцына (Ратэрдам, $/m)	
красавік	530,00
Сланечнікавы алей (Лондан, $/m)	
май	575,00
чэрвень	585,00
Соевы алей (Ратэрдам, галандскі гульдэн/100 кг)	
красавік	530,00
Соевы алей (Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/Lb)	
май	24,70—25,33
ліпень	24,98—25,67
жнівень	25,43—25,84
Соевы боб (Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/бушэль)	
май	728,00—734,00
ліпень	734,75—740,00
жнівень	734,00—739,00
Соевы шрот (Чыкагская гандлёвая палата, $/Sht)	
май	227,20—229,00
ліпень	230,20—231,90
жнівень	230,30—231,70
Ільняное насенне (Таварная біржа Вініпега, канадскі $/m)	
май	336,80—338,00
ліпень	337,80—339,00
кастрычнік	341,90—341,90
Рапсавае насенне (Таварная біржа Вініпега, канадскі $/m)	
чэрвень	429,00—435,00
жнівень	432,50—436,50
Рапсавае насенне (Парыжская ф'ючэрсная біржа, DM/m)	
май	400,00—402,00
жнівень	401,00—405,00
лістапад	418,00—419,00

1 Lb = 0,4536 кг
1 Sht = 907,2 кг
1 бушэль = 27,215 кг

Ф'ючэрсныя цэны на збожжа
(26.03.96 г.)

Пшаніца (Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/бушэль)	
май	480,00—491,00
ліпень	445,50—456,50
верасень	448,00-460,00
Авёс (Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/бушэль)	
май	230,75—233,00
ліпень	229,75—232,50
верасень	196,00—198,00
Кукуруза (Чыкагская гандлёвая палата, цэнт/бушэль)	
май	389,50—394,25
ліпень	375,50—380,00
верасень	325,50—329,00
Ячмень (Таварная біржа Вініпега, канадскі $/m)	
май	172,90—174,00
жнівень	176,00—176,50
люты	169,60—169,60

* * *

Бульба (Таварная біржа Лондана, фунт стэрл./m)	
красавік	164,00—168,00
май	172,30—172,30

Наталля ПУЦЭЙКА
(па звестках газеты "Handelsblatt")

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Интересы собственника и аренда: палка о двух концах

Сегодня вряд ли кто узнает в столичном супермаркете "Palace" во 2-м переулке Багратиона некогда ничем не примечательный гастроном. Но после того как АО "Реконструкция и развитие" и торговый дом "Rich's", предложившие реальную программу модернизации предприятия, приобрели его по конкурсу, магазин буквально родился заново. От прежнего, никогда не видавшего капитального ремонта здания, остались разве что стены. Правда, прежде чем это произошло, новым хозяевам пришлось изрядно потрудиться: объем капвложений на реконструкцию составил более 16 млрд.рублей. Зато созданы новые рабочие места (вместо 70 ранее — 114). Магазин перешел на круглосуточное обслуживание, а его товарооборот увеличился с 1,1 до 5 млрд.рублей.

И это не единичный случай. Как показывает практика, с приходом новых собственников, кровно заинтересованных в эффективности предоставления разнообразных высококачественных услуг и товаров, убыточные предприятия, а к ним некогда относился сегодняшний "Palace", превращаются в прибыльные.

Как известно, одной из форм реформирования убыточных предприятий коммунальной собственности является и долгосрочная аренда, которая в условиях нестабильной экономической ситуации, как показывает практика, является менее эффективной формой реформирования, нежели продажа в частную собственность.

По мнению заместителя министра торговли Владимира Чигиря, магазины следует не сдавать в аренду на 15 лет за баснословные деньги, а продавать с учетом, естественно, их доходности. Аукцион, конкурс или акционирование — форма разгосударствления может быть любая. Главное в том, чтобы цена предлагаемого объекта располагала к его дальнейшему эффективному использованию, к вложению инвестиций со стороны нового собственника.

Но дело все в том, что оценка объекта без учета рыночных факторов оборачивается для будущего собственника не весьма выгодной стороной, особенно когда речь идет о долгосрочной аренде. Сначала он платит за право аренды, затем ежемесячно — за саму аренду, что в среднем составляет 20% всех издержек, и, кроме этого, возмещает убытки этого предприятия. Очевидно, что прежде чем последнее начнет приносить хоть какой-то доход, требуется вложить немалые деньги. И эти расходы опять-таки несет новый владелец. Все это, с одной стороны, сказывается на окончательной цене продаваемого товара, а с другой — доказывает невыгодность аренды, имея в виду, что арендатор в итоге не становится его хозяином. Поэтому не удивительно, что многие субъекты хозяйствования стремятся выбрать наиболее надежный и быстрый путь скорейшего получения прибыли, не стремясь при этом к удешевлению предлагаемой продукции.

К сожалению, нечто подобное происходит и в случае приватизации объектов, расположенных во встроенных помещениях. Нынешнее законодательство не регламентирует их продажу.

В таблице в качестве примера приведены данные по объектам, выставлявшимся на последних аукционах в Минске. Из нее отчетливо видно, что, неся приблизительно одинаковые расходы, одни субъекты хозяйствования приобретают право 15-летней аренды помещений, другие же становятся их собственниками. Например, общая и торговая площадь магазина N 39 ("Palace") после реконструкции увеличилась соответственно с 1200 до 1800 и с 400 до 600 кв.м. Кроме того, благодаря установке счетчиков и возможности самостоятельно регулировать подачу тепла в здание расходы на отопление сократились в 2 раза и в зимние месяцы составляли 22 млн.рублей. Сегодня предприятие не платит за аренду, ставки которой вряд ли будут со временем уменьшаться.

Кому выгодна долгосрочная аренда — так это балансодержателю. Если здание продается, то последний лишается источника прибыли. Но, с другой стороны, каких поступлений можно ожидать от убыточных предприятий? Сегодня, например, убытки ТПФ "Спажытак" Ленинского р-на г.Минска составляют около 4 млрд.рублей, хотя вполне вероятно, что с приходом нового директора ситуация изменится в лучшую сторону.

Словом, пришло время иначе взглянуть на реформирование убыточных предприятий. Сегодня необходима методика, позволяющая проводить оценку приватизируемых объектов с учетом их доходности, как это делается во всем мире. Взять хотя бы Восточную Германию, где предприятия с убытком в два и более миллиона дойчмарок продавались за совершенно условную цену — 1 DM. Спустя некоторое время они начинали приносить доход. То же самое происходило в Польше, Болгарии и других странах Восточной Европы.

Наименование объекта	Общая площадь ($м^2$)	Начальная цена/Цена продажи (млн.руб.)	Задолженность предпр. (млн. руб.)	Арендная плата* за 1 год/за 15 лет (млн.руб.)
1. Магазин N 11 ТПФ "Спажытак", ул.Надеждинская (встроенное)	321,54	75,1/85,0	213,25	463/7000
2. Магазин N 38 ТПФ "Спажытак", ул.Ленина, 15 (встроенное)	76,0	6,89/160	64,876	109/1600
3. Магазин N 9 ТПФ "Азарэнне", ул.Бирюзова, 11 (встроенное)	507	15,1/360	-	730/11000
4. Магазин N 31 ТПФ "Спажытак", ул.Красноармейская, 32 (встроенное)	216	86,34/125	221,07	311/4670
5. Магазин N 21, ул.Октябрьская, 6 (встроенное)	271	79,30/135	215,21	390/5853
6. Магазин N 29 ТПФ "Падзея", ул.З.Горка, 16 (отдельно стоящее)	120	588,5/647,0	-	продажа в собственность
7. Магазин N 39, 2-й пер.Багратиона (отдельно стоящее)	1200	1600/1600	-	продажа в собственность

* При средней арендной ставке 10 долларов за 1 $м^2$ в месяц.

Елизавета БОБЛОВСКАЯ

Выставляется пакет акций стеклозавода

Министерство архитектуры и строительства направило на согласование заинтересованным министерствам пакет документов о проведении конкурса по продаже за денежные средства пакета акций АО "Стеклозавод "Октябрь" (Могилевская область). На аукцион планируется выставить 58952 акции, что составляет 45,97% от общего количества.

Как сообщил в беседе с журналистом "НЭГ" заместитель начальника управления технического перевооружения и модернизации Минстройархитектуры Владимир Лупырев, в числе первоочередных условий, предъявляемых к возможным инвесторам, — обязательное сохранение профиля предприятия, а также рабочих вакансий (а в течение двух лет с момента приобретения пакета акций — их увеличение на 120 мест). Условия конкурса предусматривают и модернизацию цехов стеклозавода, перевод топливопотребляющих агрегатов на природный газ, создание современного производства бутылочной стеклотары мощностью 36 млн.штук в год и др. Не последнее место отведено и вопросам социальной сферы. До передачи на баланс местных Советов объектов соцкультбыта финансирование их содержания станет заботой инвестора. В целом комплекс этих мер потребует финансовых вливаний в размере не менее 4,5 млн.долларов США.

Несмотря на то, что официально конкурс объявлен пока еще не был, один из претендентов уже известен — это ЗАО "Лада ОМС Холдинг". А победителем конкурса станет та фирма, у которой есть необходимое количество денег и чей бизнес-план будет в наибольшей степени отвечать требованиям эффективности использования возможностей завода.

Владимир ХРАМЕНКОВ, пресс-центр Министерства архитектуры и строительства

ВОПРОС-ОТВЕТ

Можно ли получить льготный кредит

На учете нуждающихся в жилье находимся с апреля 1987г. С июля 1994г. принимаем долевое участие в строительстве двухкомнатной квартиры в 102-квартирном доме в Витебске. Средний доход семьи за последние 12 месяцев составил примерно 300 тыс.рублей на человека. В феврале обратились к начальнику отдела субсидирования Витебского горисполкома по вопросу начисления субсидии или выделения льготного 5-процентного кредита. Нам ответили, что прием заявлений на выделение субсидии не ведется до утверждения бюджета республики на 1996г., а льготные кредиты будут выделены только ЖСК. В связи с этим хотелось бы получить ответ на следующие вопросы.

Будут ли облисполкомы решать проблему первоочередного выделения субсидий не только ЖСК, но и участникам долевого строительства, дома которых находятся в высокой степени готовности и будут вводиться в строй в этом году?

Можем ли мы получить льготный 5-процентный кредит индивидуально, т.к. у нас не был создан "коллектив индивидуальных застройщиков" и создать его уже нет времени?

А.КАЗАК, г.Орша

Действительно, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 22 декабря 1995г. N 516 (пункт 6.3) Сберегательному банку "Беларусбанк" поручено предоставлять льготные кредиты только членам жилищно-строительных кооперативов и коллективов индивидуальных застройщиков, строительство домов которых начато до 1 января 1995г. Выделение льготных кредитов гражданам — индивидуальным застройщикам и принимающим долевое участие в жилищном строительстве — за счет кредитной линии, открываемой Национальным банком Сберегательному банку "Беларусбанк" в 1996 году, указом не предусмотрено.

В соответствии с пунктом 3 Временного положения о предоставлении гражданам субсидий, лица, состоящие на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий и начавшие, но не завершившие строительство жилых помещений до 1 января 1996г., имеют право на получение субсидий в установленном порядке. Это относится и к лицам, осуществляющим строительство жилья в порядке долевого участия. Следует однако отметить, что в соответствии с пунктом 10 указанного Положения гражданам, получившим субсидии, государственные льготные кредиты на строительство или покупку жилых помещений не предоставляются.

Что касается первоочередности получения субсидий, то претендовать на это граждане, не завершившие строительство до 1 января 1996г., конечно же, могут, но решения будут приниматься местными исполкомами прежде всего исходя из времени принятия населения на квартирный учет и их материального положения.

Задержка с предоставлением субсидий была вызвана тем, что закон о бюджете на 1996 год находился на рассмотрении в Верховном Совете Республики Беларусь и решение по нему принято только 22 марта 1996 года. Начиная с апреля субсидии должны начисляться и предоставляться гражданам в безналичной форме в установленном порядке. Средства по субсидированию предусмотрены как в республиканском, так и в местном бюджетах.

Виктор САВИЦКИЙ

ПЕРЕЧЕНЬ колхозов, реформированных в новые структуры на 1.01.1996г.

Наименование реформированного колхоза	Новый правовой статус хозяйства
БРЕСТСКАЯ ОБЛАСТЬ	
Брестский район	
1. Колхоз им.Калинина	Товарищество "Лесное"
2. Агрокомбинат "Память Ильича"	Сельскохозяйственное коллективное хозяйство "Остромечево"
Каменецкий район	
3. Колхоз "XXVII съезд"	Коллективное сельскохозяйственное объединение "Колос"
Ивановский район	
4. Колхоз "Молодая гвардия"	Сельскохозяйственный кооператив "Молодая гвардия"
Кобринский район	
5. Колхоз "Новый путь"	Акционерное общество свободных крестьянских хозяйств и перерабатывающих производств "Новый путь"
Березовский район	
6. Колхоз "Заветы Ленина"	Агрообъединение "Винец"
ВИТЕБСКАЯ ОБЛАСТЬ	
Витебский район	
7. Колхоз им.Кирова	Ассоциация сельскохозяйственных кооперативов и крестьянских (фермерских) хозяйств "Возрождение"
Лиозненский район	
8. Колхоз "Правда"	Закрытое АО "Стасево"
Лепельский район	
9. Колхоз им. Тельмана	Сельскохозяйственное коллективное предприятие им.Тельмана
Оршанский район	
10. Колхоз им.Мичурина	Агрофирма "Девино"
11. Колхоз "Рассвет"	Агрофирма "Лес"
12. Колхоз "Знамя Победы"	Производственно-хозяйственная фирма "Нива"
Полоцкий район	
13. Колхоз им.Мелешко	Сельскохозяйственное коллективное предприятие им.Мелешко
Толочинский район	
14. Колхоз "Авангард"	Сельскохозяйственное коллективное предприятие "Авангард"
15. Колхоз "Родина"	Сельскохозяйственное коллективное предприятие "Родина"
Шумилинский район	
16. Колхоз "Сипко"	Агропромышленная фирма "Агрос"
17. Колхоз "Рассвет"	Агропромышленно-производственное объединение "Рассвет"
ГОМЕЛЬСКАЯ ОБЛАСТЬ	
Гомельский район	
18. Колхоз "Лопатинский"	Коллективно-долевое "Лопатинское"
19. Колхоз "Бобовичский"	Коллективно-долевое "Бобовичское"
20. Колхоз им.Владимира Ильича	Коллективно-долевое им.Владимира Ильича
21. Колхоз "Красная Площадь"	Коллективно-долевое "Красная Площадь"
Лоевский район	
22. Колхоз им. К.Маркса	Коллективно-долевое хозяйство
ГРОДНЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ	
Гродненский район	
23. Колхоз "Прогресс"	Сельскохозяйственное коллективное предприятие "Прогресс"
24. Колхоз "Комсомолец"	Сельскохозяйственное коллективное предприятие "Коптевка"
25. Колхоз "Путь к коммунизму"	Сельскохозяйственное коллективное предприятие "Обухово"
26. Колхоз "Октябрь"	Сельскохозяйственное коллективное предприятие "Октябрь"
Дятловский район	
27. Колхоз им. Чапаева	Сельскохозяйственное общество с ограниченной ответственностью "Нива"
28. Колхоз "Новая жизнь"	Коллективно-крестьянское хозяйство "Новая жизнь"
29. Колхоз "Беларусь"	Сельскохозяйственное коллективное хозяйство "Беларусь"
Мостовский район	
30. Колхоз "Красная Звезда"	Сельскохозяйственное коллективное предприятие "Красная Звезда"
Ивьевский район	
31. Колхоз им. Ленина	Сельскохозяйственное коллективное предприятие "Нива"
32. Колхоз "Трабы"	Агроторговая фирма "Трабы"
МИНСКАЯ ОБЛАСТЬ	
Несвижский район	
33. Колхоз "Новая жизнь"	Акционерное общество "Новая жизнь"
34. Колхоз им.Калинина	Коллективное предприятие агропромышленный комбинат "Снов"
Дзержинский район	
35. Колхоз им. Дзержинского	Коллективное предприятие "Крутогорье"
36. Колхоз "Маяк"	Коллективное сельскохозяйственное предприятие "Маяк"
МОГИЛЕВСКАЯ ОБЛАСТЬ	
Горецкий район	
37. Колхоз им. Свердлова	Акционерное общество закрытого типа "Горы"
Кировский район	
38. Колхоз им. Куйбышева	Сельскохозяйственное коллективное предприятие "Нива"
39. Колхоз "Красный боец"	Паевое акционерное общество сельскохозяйственное коллективное предприятие "Красный боец"
40. Колхоз "Рассвет"	Акционерное общество агропромышленное объединение "Рассвет" (АО АПО "Рассвет")
Кличевский район	
41. Колхоз им.Тельмана	Ассоциация сельскохозяйственных кооперативов
Осиповичский район	
42. Колхоз им.Володарского	Коллективно-долевое хозяйство "Липень"
Шкловский район	
43. Колхоз им.Андреева	Акционерное общество "Нива"

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

Права собственности на акции: как их переоформить?

Один из самых наболевших вопросов, который до сих пор не имеет четкого официального ответа — это порядок переоформления прав собственности на акции. Отсутствие строгой регламентации порядка представления документов и стандартизации их форм привело в настоящее время к субъективному отношению со стороны эмитентов (реестродержателей) к процессу внесения соответствующих записей в реестр, особенно на этапе вторичного обращения.

Переход прав собственности на акции может быть осуществлен различными путями. Но в любом случае документы, предъявляемые реестродержателю, должны быть оформлены надлежащим образом и заверены в установленном законодательством порядке. Ранее Инспекцией по ценным бумагам было дано разъяснение, что законодательством не предусматривается обязательное нотариальное заверение договоров купли-продажи акций (в отличие от договора дарения ценных бумаг, свидетельства о наследовании, доверенности на совершение операций с ценными бумагами). Поэтому эмитенты (реестродержатель) не вправе отказаться от внесения изменений в Реестр, если такой договор не заверен нотариусом, и сам акционер лично предъявляет заявление на переоформление акций.

Другой вопрос, когда владелец акции не может по различным причинам (болезнь, преклонный возраст, удаленность реестродержателя от местожительства акционера и др.) прибыть лично к эмитенту (реестродержателю). В этом случае у эмитента могут (и должны) возникнуть вполне оправданные требования к подтверждению законности совершенной сделки. Этим подтверждением может являться нотариально заверенная доверенность продавца, либо заверение его подписи под заявлением на переоформление акций.

Инспекция по ценным бумагам считает, что для внесения изменений в Реестр акционеров реестродержатель может потребовать следующие документы:

— заявление от акционера с просьбой переоформить определенное количество акций на покупателя;

— документ, подтверждающий факт перехода права собственности на акции;

— сертификат или выписку из Реестра, если они выдавались.

На запрос в Министерство юстиции с просьбой дать разъяснение по вопросу заверения подписи владельца при невозможности его личной явки к эмитенту (реестродержателю) Инспекцией был получен ответ следующего содержания.

Статьей 64 Закона РБ "О государственном нотариате" предусмотрено, что государственные и частные нотариусы, а также должностные лица исполнительных комитетов сельских Советов депутатов, совершающие нотариальные действия, свидетельствуют подлинность подписей на документах, содержание которых не противоречит закону и не представляет собой изложения сделки. При этом, свидетельствуя подлинность подписи, не удостоверяются факты, изложенные в документе, а лишь подтверждается, что подпись сделана определенным лицом.

Кроме указанной выше статьи, действующее законодательство не содержит прямого указания на круг лиц, имеющих право свидетельствовать подлинность подписи на заявлениях. Однако Инспекции предоставляется возможность (к сожалению, удостоверенная только данным письмом) определить конкретный круг лиц, наделенных таким правом, в своих ведомственных инструкциях, принимаемых по вопросу порядка оформления документов при внесении изменений в Реестр владельцев акций.

В связи с вышеизложенным Инспекция по ценным бумагам подтверждает свое мнение о том, что подпись владельца на заявлении с просьбой переоформить акции на третье лицо при невозможности его личной явки к реестродержателю может быть заверена как указанными в письме Министерства юстиции способами, так и профессиональными участниками рынка ценных бумаг.

Елена БУРМИСТРОВА,
специалист Инспекции по ценным бумагам Минфина РБ

ОХРАНА ТРУДА

В процессе трудовой деятельности на организм человека воздействуют опасные и вредные производственные факторы, которые в конечном счете приводят к ухудшению здоровья и потере работоспособности. Работы по физическим нагрузкам делятся на три категории: легкие, средней тяжести и тяжелые. Они также оцениваются по нервному напряжению, удобству выполнения, интенсивности, разнообразию операций или монотонности.

Но как определить суммарное влияние всех факторов и длительность их воздействия на организм человека, чтобы вовремя вывести работника из процесса труда, не допустить профессиональных заболеваний и травматизма.

Подход должен быть единым

Современной наукой в достаточной степени изучены вредные и опасные производственные факторы. Разработана система количественной оценки в баллах с классификацией вредных и тяжелых условий труда, включающая три степени: I (общая оценка менее 6 баллов), II (общая оценка от 6 до 8 баллов) и III (общая оценка свыше 8 баллов). А чтобы определить тяжесть труда занятых в конкретных производствах на определенных профессиях и должностях, предусмотрена аттестация рабочих мест. Она проводится в соответствии с Порядком, утвержденным постановлением Кабинета Министров от 2.08.95г. N 409 и Методикой, утвержденной постановлением Министерства труда от 4.09.95г. N 74. До начала ее нужно основательно ознакомиться с нормативно-методическими документами по изучению факторов условий труда. В такой Перечень входит 58 научных разработок (приложение N 4 к Методике) — строительные нормы, санитарные правила и нормы, стандарты и другие документы по безопасности труда. Изучив их, можно исследовать, насколько рабочее место соответствует установленным стандартам, нормам и правилам. Инструментальные замеры, фотографии рабочего дня, хронометражные измерения периода воздействия отдельных факторов, составление карт оценки организационно-технического уровня рабочего места и условий труда на нем, количественная оценка условий труда в баллах,— все это дает возможность определить степень тяжести труда. Если по результатам аттестации при неизменной технологии установлена тяжесть труда I, II или III степени, то длительность воздействия на работника неблагоприятных производственных факторов (занятость на работах с вредными и тяжелыми условиями труда) определяется по общему стажу на указанных работах в соответствии с записями в трудовой книжке, а не по его части.

Такой подход к исчислению специального стажа должен быть единым для всех профессий и должностей, указанных в утвержденных в 1995г. Списках N 1 и N 2. Ужесточать требования к получению права на пенсию по возрасту в связи с особыми условиями труда можно, но принцип единства критериев при этом должен соблюдаться.

Преимущества в праве на пенсию за работу с особыми условиями труда должны иметь работники с наибольшей количественной оценкой его тяжести. Например, бетонщик при срубке свай вручную с применением пневмовиброинструмента с тяжестью труда 9,1 балла и машинист копра с тяжестью труда 7,3 балла должны иметь преимущества в праве на пенсию перед непосредственным руководителем этих работ — прорабом с тяжестью труда 6,2 балла и равные условия при исчислении специального стажа.

Дополнительное требование занятости на работах с вредными и тяжелыми условиями труда для получения права на пенсию — 100-процентная занятость в течение рабочей смены не соответствует по отдельным профессиям стандартам безопасности труда. Наниматель обязан не увеличивать тяжесть труда, а улучшать его условия, не превышать нормативное значение неблагоприятных производственных факторов, а сокращать время их воздействия на работника. Поэтому нужно разработать режим труда и отдыха для отдельных работников виброопасных профессий и с особо опасным импульсным шумом, других с целью недопущения превышения установленных норм длительности воздействия в течение смены вредных факторов на организм человека. В режиме труда предусматривается возможность, если это не противоречит технологии работ, использовать работника по совмещаемым профессиям с более легкими нагрузками в течение 20% рабочей смены.

Зачем работнику, которому по результатам аттестации рабочего места при занятости 80% рабочей смены на работах с вредными и тяжелыми условиями труда установлена количественная оценка тяжести, которая составляет, например, 8,0 балла, терять право на пенсию по той лишь причине, что он недогружен? Как быть в этом случае?

Термин "занятость полный рабочий день" следует оставить в прежнем значении — 80% рабочей смены.

Главное условие установления права на пенсию по Спискам СССР 1991 года — это обязательная аттестация рабочих мест. О Списках 1956 года не было и речи, они уже не действовали, нет ни единой ссылки на них. Закон СССР о пенсиях 1991 года это требование подтвердил, но с 1.01.92 г. давался 1 год на подготовительную работу. Закон РБ о пенсиях с 1.01.93 г. также установил главным требованием аттестацию.

Итак, Беларусь имеет свой закон о пенсиях, свои Списки профессий и должностей, имеющих право на пенсию по условиям труда 1995 года, аттестация рабочих мест на 1.01.96 г. проведена на всех предприятиях, тяжесть труда в баллах определена. Так зачем ссылаться на какие-то Списки бывшего СССР 1991 года и тем более 1956 года?

Право на пенсию за особые условия труда при установленном возрасте должно определяться установленным количеством оценочных баллов и стажем работы в тех или иных условиях труда в годах, а наличие профессий в Списках говорит лишь о том, что пенсии выплачивает государство, если же их там нет, то это уже вопрос нанимателя.

Владимир ВЫСОЦКИЙ,
инженер по ТБ АП СУМ-96

СМЕНА

И такие дни есть в школьном расписании

Одни мои сверстники моют на стоянках автомашины, другие разносят газеты, третьи работают посыльными... Знаю: не у всех все получается, взрослеть приходится на ходу.

В минской гимназии N 199, где я учусь, также думают о том, чтобы лучше подготовить нас к житейским будням. Постоянными стали дни самоуправления. Все в этот день — от расписания уроков до правил поведения — определяют старшеклассники. Они же ведут занятия и, к нашей радости, не скупятся на "пятерки".

В последний день перед весенними каникулами в гимназии по традиции проходит день бизнесмена. Нынешний был пятым по счету. Задолго до него каждый пожелавший участвовать "хозяйствующий субъект" — "частный предприниматель", "ООО", "организация" и т.д. — обязан был зарегистрироваться, выкупить у оргкомитета лицензию на право заниматься той или иной деятельностью, заблаговременно приобрести торговое место... Суммы, разумеется, были символическими, но все оформлялось по правилам.

В день праздника — настроение у всех в самом деле было приподнятым — столы в "кафе" и "барах" ломились от самодельно-домашних, но проверенных "санинспекцией" и допущенных к продаже напитков и лакомств, и какой-нибудь пятиклашка мог запросто поторговаться, чтобы не продешевить, с преподавателем о цене испеченной мамой булочки. Развешенная повсюду реклама завлекала поиграть на Sege, посетить сеанс мультфильмов, пострелять в школьном тире. Но чтобы спуститься в него, надо было уплатить пошлину за пользование лестничным переходом. Туалет, выход из гимназии или вход также были платными, и при этом вас еще где-нибудь мог подстеречь вездесущий рэкетир. В этот день можно было, не таясь от классной, поиграть с соседом по парте не только в "морской бой", но и в другие азартные игры. Школьные интеллектуалы, также за деньги, вызывали померяться силой за шахматной доской, а букмекеры делали на них ставки. Работало "казино", по коридорам сновали различного рода перекупщики и просто спекулянты, лотошники и предсказатели судьбы — цыганки. Торговая милиция следила за порядком, а инспекция — за тем, чтобы не было жульничества при совершении "сделок" и утаивания доходов.

По окончании дня каждый участник торгов уплатил налог — 40% от выручки. Собранные деньги пойдут на нужды гимназии. А для нас это был и праздник, и весьма поучительный урок жизни.

Алексей ЗАЯЦ,
ученик 7 "Б" класса

Лаборатория для экологии

В Минске состоялась церемония официального открытия лаборатории дистанционного зондирования и сбора географической информации. Эта лаборатория является частью программы экологического восстановления (ее бюджет 25 млн.долл.), которая, в свою очередь, входит в Программу совместного снижения угрозы — т.н.Нанна-Лугара. В рамках последней Беларуси выделяется $ 110 млн.

Шесть рабочих станций ЭВМ, карты местности спутникового и цифрового изображения и другое современное оборудование, входящее в лабораторию, позволит рабочему персоналу проводить анализ спектральных данных, собранных при облете зараженных зон специальным самолетом АН-26 (он появится в ближайшие два месяца). На основании анализов, проведенных в лаборатории дистанционного зондирования и фотолаборатории (тоже будет введена в ближайшее время), из зараженных мест берутся пробы почвы и воздуха. Их анализ в лаборатории "Экомир", которая действует уже год, позволяет точно определить природу вредных веществ. В результате определяется наиболее эффективный план экологического восстановления.

"Мастер-100" упакует по-мастерски

Программное устройство для дозировки и упаковки продуктов питания предлагает Республиканский научно-технический центр (РНТЦ) "Экомир".

Машина под названием "Мастер-100" предназначена для упаковки продукции в полиэтиленовые пакеты дозировкой до 7 килограммов. Прибор доступен и прост в обращении, имеет небольшие размеры и производит пакеты необходимой толщины и длины.

"Мастер-100" — один из серии приборов, созданных РНТЦ "Экомир" для автоматизированной упаковки любых гранулированных, сыпучих и жидких продуктов, который уже применяется на заводах, в колхозах и совхозах, магазинах, в местах складирования и расфасовки продуктов питания.

И строителям, и оформителям поможет "Дисто"

В считанные секунды определить форму объекта и вычислить его объем можно при помощи прибора "Дисто", который предлагает республиканский центр дистанционной диагностики "Экомир". Инструмент представляет собой ручную лазерную рулетку, выполняющую измерения от 20 сантиметров до 30 метров.

Широкие возможности рулетки открывают новые горизонты для геодезистов и архитекторов, строителей и монтажников, дизайнеров и оформителей интерьеров. Расположившись в одной точке, с помощью "Дисто" можно определить высоту трубы, наклонной балки и колонны, контролировать монтаж строительных конструкций. Прибор дает возможность легко вычислить стоимость работ и количество необходимого материала, т.к. измеряет с точностью до миллиметра. Конструкция "Дисто" позволяет работать одной рукой, а питания от батарей хватает на четыре сотни измерений без подзарядки.

Тереза ХАЮТИНА

Транспортное страхование: желаемое и действительное

Большим ликбезом можно назвать трехдневную конференцию "Страхование рисков, связанных с автомобильными перевозками в международном сообщении", которая прошла в Минске. С помощью специалистов ее устроители — Белорусский союз транспортников, институт приватизации и менеджмента, Агентство правовой информации — рассмотрели практически все аспекты и возможности транспортного страхования в нашем государстве и за его пределами.

В Беларуси на международном уровне работают 6 страховых организаций: Белингосстрах, Белгосстрах, Альвена, БАСО, БСК, ТАСК. К сожалению, отечественное законодательство еще не позволяет им поднять свою деятельность до западных образцов. Но белорусские страховщики, насколько в их силах, стремятся к этому. В частности, не имея возможности продавать "свои" "Зеленые карты" (ЗК), свидетельствующие о наличии у отправляющихся за рубеж водителей полиса по автогражданской ответственности, они продают последним иностранные полисы. Есть также собственное изобретение: "Синяя карта", которую признают в странах бывшего соцлагеря, "оранжевая" — ее принимают в СНГ...

Конференция, понятно, законодателя не подстегнет. Однако же чем больше потенциальных пользователей будет знать о возможностях цивилизованного рынка страховых услуг, тем более коротким может оказаться путь к нему. Ведь пока и страховая культура наших страхователей далека от западной.

Соб.инф.

УПРАВЛЕНИЕ

Что имеем — не храним

Отличительной особенностью нынешних мирохозяйственных связей является интенсивный обмен научно-техническими достижениями и объектами интеллектуальной собственности, превратившийся в самостоятельную сферу экономических отношений. Предпосылки для распространения передовых научно-технических знаний создаются развитой патентной системой, охраной авторских прав, активной лицензионной политикой.

Развивающейся системе рыночных отношений наиболее адекватна патентная система защиты, закрепляющая исключительное право патентовладельца на использование изобретения, полезной модели, промышленного образца. Устанавливая монопольные права патентообладателей, государство стимулирует предпринимательскую деятельность и увеличение прибыли от использования исключительных прав.

Такая система в Республике Беларусь существует уже 3 года. За это время от национальных и зарубежных заявителей принято 4220 заявок на изобретения, 184 — на промышленные образцы и 9340 — на товарные знаки. 18478 заявок по товарным знакам поступило в рамках Мадридского соглашения. Кроме того, перерегистрировано 1340 авторских свидетельств на патенты Республики Беларусь.

Из зарубежных заявителей наиболее высокую активность в получении белорусских патентов проявили фирмы Германии (15%), США (7%), Швейцарии (4%), Великобритании (3%) и Италии (2%).

Большое внимание зарубежные фирмы уделяют защите промышленных образцов, поскольку именно внешний вид товара обеспечивает его успешный сбыт. Однако в Беларуси этот вид интеллектуальной собственности пока не приобрел самостоятельной ценности. Об этом свидетельствует хотя бы тот факт, что зарубежные фирмы, подавая у себя большое количество заявок на промышленные образцы (Япония, например, более 40000 в год, Австрия — 4300, Польша — 1300), практически не защищают свою продукцию в Беларуси (за три года подано всего 27 заявок). Причиной тому является состояние белорусского рынка и относительно низкий уровень дизайна.

Иную тенденцию можно выявить, анализируя состояние защиты товарных знаков. Известно, что более 80% экспортной продукции, поставляемой фирмами промышленно развитых стран, маркируется ими. За три года на территории республики заявлено новых и перерегистрировано 27818 товарных знаков и знаков обслуживания. Лидирующее положение занимают фирмы Германии, США, Великобритании, Японии, Франции, Швейцарии, Австрии. Следовательно, именно из этих стран следует ожидать наиболее интенсивного поступления товаров на рынок Беларуси.

В мировой практике все более широкое распространение получает обмен научно-техническими достижениями в виде торговли лицензиями. Внутренняя торговля ими для Беларуси — дело новое, тем не менее за три года зарегистрировано 116 лицензионных договоров, из них 94 между национальными патентообладателями и производственными структурами.

Патентовладельцы не только реализуют свои права, но и получают солидные дивиденды. Только первоначальные платежи по заключенным договорам составили более $ 15 млн. и около 800 млн.белорусских рублей. Кроме того, предусмотрены ежегодные отчисления от прибыли в пользу продавцов лицензий.

И все же лицензионная торговля продуктами интеллектуального труда находится, можно сказать, на начальной стадии и не отражает тех потенциальных возможностей, которыми обладает Беларусь. Если в международной практике продажа объектов интеллектуальной собственности является самой прибыльной во внешней торговле, то в республике она идет только по изобретениям и товарным знакам. Между тем понятие лицензионной торговли включает в себя передачу на коммерческой основе права на использование любых объектов интеллектуальной собственности: изобретений, полезных моделей, программ для ЭВМ, ноу-хау и т.д.

Беларусь сделала первый шаг для вступления во Всемирную торговую организацию (ВТО), членство в которой обеспечивает выход на рынки более 120 государствам мира, является членом Парижской конвенции по защите промышленной собственности, Мадридского соглашения по товарным знакам и Договора по патентной кооперации. Между тем одно из обязательных условий приема в ВТО — обеспечение правовой защиты интеллектуальной собственности — пока не выполнено. Не принят закон об авторских и смежных правах, республика не является членом Бернской конвенции по защите литературных и художественных произведений, Римской конвенции по защите исполнителей, производителей фонограмм и организаций телерадиовещания, Договора по интеллектуальной собственности в отношении топологии интегральных схем. Отсутствует эффективная защита против недобросовестной конкуренции, не обеспечена судебная защита прав владельцев интеллектуальной собственности. На сегодня обеспечивается правовая защита только изобретений, промышленных образцов (дизайна), товарных знаков и знаков обслуживания, сортов растений.

Соглашение по торговым аспектам, подписанное странами — членами ВТО, обеспечивает международные стандарты защиты интеллектуальной собственности. Предусматривается, в частности, защита изобретений патентами в течение 20 лет, причем права эти реализуются вне зависимости от места изобретения, области технологии, а также от того, импортируется продукция или производится на месте. Продолжительность такой защиты — не менее 10 лет.

Участие государства в регулировании патентно-лицензионного обмена проявляется в осуществлении контроля всех сделок, связанных с закупкой лицензий, экспортного контроля над передачей технологий, в принятии прямых административных мер при решении вопроса о целесообразности заключения тех или иных соглашений по технологическому обмену. Для стимулирования продажи лицензий вводится льготное налогообложение доходов, получаемых от передачи технологий за границу. На наш взгляд, в соответствующие законы Республики Беларусь также необходимо внести изменения, предусматривающие льготы по налогу на прибыль от использования объектов промышленной собственности и лицензий, полностью освободить от налогов ту часть прибыли, которая идет на патентование объектов промышленной собственности за границей, от налога на недвижимость в течение трех лет с момента постановки на баланс — нематериальные активы, выступающие в форме объектов промышленной собственности, существенно снизить подоходный налог на вознаграждение авторов изобретений, промышленных образцов, полезных моделей, сортов растений.

Надо иметь в виду, что покупателей интересуют, как правило, промышленно освоенные технологии, преимущества изготовленного по ним конечного продукта, производственные знания, секреты, возможности оказания услуг типа "инжиниринг", наличие правовой защиты объекта лицензии. Преимуществом на рынке пользуются коммерчески подготовленные (защищенные патентами, освоенные в промышленности, прорекламированные должным образом) технологии, позволяющие осуществить быстрый переход на выпуск качественно новой или улучшенной по своим потребительским свойствам продукции.

К сожалению, в практической деятельности большинства разработчиков преобладает желание передать за рубеж новейшие знания, технологии в чистом виде за любую цену, не подкрепляя их патентной защитой, производственными секретами, инжиниринговыми услугами. Предприятия и организации не проводят единой политики в области охраны промышленной собственности и экспорта товаров и технологий. Для большинства из них продажа лицензий является новой сферой деятельности, отсутствуют опыт и, самое главное, специалисты высокой квалификации по продаже-покупке лицензий.

Большие надежды на активизацию лицензионной деятельности возлагаются на созданный при Государственном патентном ведомстве Банк инноваций. В настоящее время в нем имеется информация о 37000 разработок из различных стран мира и о 4000 разработок, представленных белорусскими изобретателями. Основной функцией банка является обеспечение заинтересованных организаций и предприятий всех форм собственности информацией о новейших разработках, созданных в Беларуси и зарубежных странах.

Банк инноваций сотрудничает (подключен к базам данных) с Международным банком лицензируемых технологий, что обеспечивает возможность выхода белорусских разработок на международный рынок, ведет не только накопление и распространение информации о созданных в республике новых технологиях, разработках в различных областях науки и техники, но и оказывает помощь в подготовке предложений по продаже лицензий, по расчетам их цены и обоснованию условий лицензионных соглашений, а также по подготовке рекламных материалов.

Валерий КУДАШОВ,
председатель
Государственного
патентного ведомства
Республики Беларусь

ПРАКТИКА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Маркетинг в инновационной фирме

Наука продвижения товаров и технологий или предложений по их разработке и производству на различных рынках — все то, что объединяет термин "маркетинг" — для большинства наших специалистов пока, как показывает практика, остается великой тайной. Автору нижеследующей публикации, можно сказать, в известном смысле повезло: знакомство в рамках программы развития ООН "Коммерциализация достижений науки и техники" с азами маркетинга было сколь насыщенным и интересным, столь и полезным, позволившим молодому ученому по-новому взглянуть на, казалось бы, привычные вещи.

Задача — привлечь клиента

Разработчики научных идей, экономисты инновационных предприятий Беларуси сетуют на низкую платежеспособность как крупных заводов, так и малых фирм. Тем не менее, наука предлагает множество способов заинтересовать партнера, и не перспективой, а сегодняшней выгодой, например, возможностью выплаты сотрудникам долгожданной зарплаты. Если грамотно использовать такие формы коммерциализации новой технологии, как фьючерсные и опционные сделки, хеджирование и процентное арбитражирование, то, оказывается, не нужны большие суммы, чтобы начала раскручиваться спираль бизнеса.

Даже в условиях тотальной неплатежеспособности разработчики новых технологий должны руководствоваться правилом маркетинга о стремлении к широте ассортимента, что увеличивает шансы найти партнера гораздо больше, чем стремление обойти конкурентов за счет самой дешевой продукции.

Всегда ли клиент прав?

Основной стереотип, который необходимо разрушить, — это не рассматривать принципы маркетинга как догмы. Ведь даже к классическому его требованию — исходить из нужд и желаний потребителя — следует относиться творчески. Конечно, маркетинговое исследование ставит целью выявить запросы потребителей с тем, чтобы оперативно сориентировать производство на их удовлетворение. Однако больше везет тому, кто делает ставку на новую технологию, приспособленную под нужды клиента.

Конечно, сама по себе даже очень высокая технология ("кул" — крутая, как ее называют в США) не означает к ней интереса со стороны промышленных предприятий. Американские эксперты говорят об огромных ценностях, имеющихся в распоряжении Беларуси, выгодно отличающих республику от тех государств, где рыночные отношения также находятся в стадии становления, но инвестирование не так рискованно. Это научные и технологические разработки белорусских ученых. Необходимо заставить этот капитал работать.

Однако ошибочна и даже опасна "очарованность" своими идеями. Технологии и комплекты ноу-хау, разработанные во времена монополии государства на научно-техническую продукцию, кажутся авторам чем-то священным и незыблемым. Трудно преодолеть в себе этот комплекс и перейти, например, от производства облицовки ракетной техники на выпуск облицовочных плиток для офисов. Как говорят в американских инновационных фирмах: "Если у вас есть молоток, то все вокруг вам кажется гвоздями".

И все же посмотрите на свой "молоток" глазами потребителя. Что необходимо предпринять, чтобы он приобрел именно ваше изделие? При представлении продукции служба маркетинга и сбыта должна обращать внимание клиентов не на физическую суть новой технологии, а на выгоды от ее использования.

В связи с этим пересматривается традиционная схема маркетинга, известная нам по переводам трудов Котлера как 4П и подразумевающая четыре вида предпринимательской деятельности:

1. Продукт — товар, услуга и технология, их разработка и создание.

2. Положение или место — их выбор для успешной реализации продукта.

3. Продвижение на рынке — маркетинговые связи и реклама.

4. Продажная цена — правильное ее назначение.

В последних трудах по маркетингу Шульца, Тенненбаума и Лотерборна 4П трансформируются (в английской транскрипции) в 4С:

1. Забудьте о продукте, будьте внимательны к стремлениям и желаниям потребителей.

2. Думайте не просто о месте, где продукт необходим, а об удобствах его рассмотрения покупателем.

3. Забудьте о путях продвижения, к которым привыкли вы, узнайте, к каким путям получения информации привык ваш клиент.

4. Назначайте цену в размере, удовлетворяющем покупателя.

Двустороннее согласие на обмен этими стоимостями является основным условием совершения сделки. Видимо, и американские коммерсанты сталкиваются с проблемой недобросовестности торговых партнеров, если у них появились правила, разрушающие некоторые стереотипы: "Не каждого клиента следует встречать с улыбкой" или "Сделайте так, чтобы вам доверяли все, но сами не доверяйте никому".

Проблемы старения

Сотрудники инновационных фирм должны знать своих конкурентов так же хорошо, как себя и свою разработку. Методики маркетинга обязывают изучать как прямых, так и косвенных соперников по системе "СВОТ" — сильные и слабые стороны, возможности и угрозы. Исходя из этого можно идентифицировать конкурента, а его стратегию квалифицировать как "атаку с флангов", "укрепление занятого холма" или "снятие низко висящего фрукта". На основе конкурентного анализа разрабатывается собственная стратегия с тем, чтобы, например, уберечь свои маркетинговые мероприятия от опасности "укрыть конкурента своим же зонтом".

Конкурентный анализ тесно смыкается с проблемой интенсивного морального старения новых технологий и сопутствующих комплектов ноу-хау. Отмечены тенденции отхода от хорошо налаженной системы патентования конструкторских и технологических разработок. В условиях распространения промышленного шпионажа и "пиратства" существует опасность разглашения своего научного, технического или коммерческого секрета посредством его... патентования. Основной формой коммерциализации научных идей становится лицензионная торговля незапатентованными способами производства и устройствами в виде комплектов технологических или конструкторских ноу-хау. Решить проблему старения можно, если заставить этот капитал работать в кратчайшие сроки. Известную помощь в этом оказывают методики формирования спроса на новые товары и услуги по схемам "пулл" (притягивание) и "пуш" (проталкивание) через каналы распределения, а также путем симбиозного промоушна и неофициального снижения цены.

Стоит ли рассчитывать на грант?

Стереотипной стала для нас и классическая схема распространения товара, услуги или технологии через единственного дистрибьютера. Теоретически она, конечно, наиболее эффективна как для производителя, так и для посредника. Однако в условиях становления рыночной системы рекомендуется тестировать различные каналы распределения, а, по мнению специалистов из США, их спектр в Беларуси достаточно широк. Получают распространение такие типы дистрибьютеров, как оптовые и розничные, прямые посредники и представители производителя, франчайзиаты и джабберсы, а также каналы, скрывающиеся за аббревиатурами VAR и OEM. При этом применяются различные системы управления и стимулирования каналов — от оптовых, фьючерсных и декортных скидок до совместного сбыта, обучения и премирования дистрибьютеров.

Как опасную привычку инноваторов стран с переходной экономикой квалифицируют американские эксперты расчет на гранты и другие формы финансирования научных изысканий из-за рубежа. Завоевание как можно большего сегмента рынка — вот достойная цель для инновационных предприятий различных форм собственности. Вполне может статься, что рынок Беларуси для вашей технологии мал или вовсе отсутствует. Порой необходимы покупки продукта фирмами уровня "Майкрософта", чтобы к вам снизошли местные предприятия, как это было с новой системой сканирования, разработанной лабораторией искусственного интеллекта Института системного анализа РАН. Могут похвастаться своими успехами и белорусские инноваторы. И в Европе, и в США известны разработки научно-инженерного центра "Белтехнология" при Белорусской государственной политехнической академии.

Как бы мы ни называли ту или иную экономическую систему, проблемы выживания инновационным фирмам приходится решать везде. И неважно, каким термином определяется этот процесс — внедрение или промоушн; дело теоретиков — обсуждать, что включает в себя маркетинговый набор — 4П или 4С. Барьеры разной высоты стоят на пути инноваций во всем мире, и маркетинг — один из тех приемов, с помощью которых можно их преодолевать.

Сергей ГЛУБОКИЙ,
доцент БГПА, кандидат
технических наук



Приватизация в Санкт-Петербурге

Правительство Санкт-Петербурга подвело некоторые итоги приватизации. Если в начале 1992 года в городе насчитывалось 120 частных предприятий, то сейчас их 83% от общего количества. На разных этапах приватизации менялись ее основные направления: в первые два года упор делался на смену формы собственности у предприятия общественного питания, торговли, коммунального и бытового обслуживания, транспортного и строительного комплекса. Затем началось преобразование промышленных предприятий в акционерные общества. В 1994—1995 годах "дошли" до объектов нежилого фонда и земельных участков.

Среди способов приватизации в Петербурге преобладает выкуп по договорам аренды, заключенным еще до президентского указа о приватизации.

Реальный доход от приватизации в минувшем году составил лишь 110,6 млрд.руб. вместо планируемых 174,8 миллиардов. Среди причин этого называют занижение начальных цен продаваемых предприятий и сложность процедуры продажи зданий-памятников местного значения.

Приватизация пока не коснулась предприятий жилищно-коммунальной сферы. Вероятно, это вопрос ближайшего будущего.

Американский бизнес-центр готов помочь

Американский бизнес-центр приглашает воспользоваться своей библиотекой, содержащей справочную литературу о предпринимательстве в США. Есть информация о всех отраслях промышленности, наименованиях крупнейших компаний, их контактные телефоны и другие реквизиты. Можно узнать и другие сведения о заинтересовавшей фирме, такие как сумма ее годового дохода, основные направления деятельности и т.д.

Американский бизнес-центр предлагает также деловым людям Беларуси специальные анкеты, которые после их заполнения будут направлены в соответствующий департамент в Вашингтоне. В этой анкете — основные сведения о себе, пожелания о контактах с американским бизнесом. В рамках программы BISNIS эта информация будет размещена в национальной базе данных и с ней смогут ознакомиться более 30 тысяч американских предпринимателей.

Услуги Американского бизнес-центра бесплатны. Телефон для справок: (0172) 69-03-76.

Пенсионное страхование в Германии

Очередной закон о пенсиях, значительно отличающийся от предыдущих, вступил в силу в Германии в 1992г. Он предусматривает 6 видов пенсий: по возрасту; по стажу страхования; по инвалидности, утрате профессиональной и общей трудоспособности; по безработице; женщинам; за многолетний подземный стаж работы.

Обычная пенсия по возрасту назначается в 65 лет. При этом застрахованные должны иметь обязательный страховой стаж 5 или 15, 35 лет, чтобы получать другие виды пенсий. Законом предусмотрены "потолки приработка" для пенсионеров, не достигших 65-летнего возраста. Они составляют для всех граждан 1/7 среднемесячной зарплаты всех застрахованных по стране и определяются ежегодно. В 1993г. такой потолок в старых федеральных землях составил 530 марок, в новых — 390. Превышение его допускается не более двух месяцев в году.

Сегодня еще в Германии существует возможность уйти на пенсию досрочно без уменьшения ее размера. Однако с 2001 года для четырех из шести видов пенсий необходим будет возрастной предел 65 лет. Правом на сохранение полной пенсии по достижению 60 лет будут пользоваться только инвалиды и лица, утратившие профессиональную и иную трудоспособность. Для остальных досрочно получать пенсию можно будет только с 62-летнего возраста. Причем в таком случае месячный размер ее сократится на 0,3%. И наоборот, выход на пенсию позднее 65 лет сопровождается 0,5% надбавкой в месяц.

С 1992г. застрахованные граждане в зависимости от времени оставления работы (досрочно или по определенному возрасту) получают соответственно 1/3, 0,5 или полную пенсию. При этом их выбор может быть в любое время изменен. Неизменным остается лишь "потолок приработка".

Как и реформа 1957г. закон о пенсиях 1992г. ставит размер пенсии в зависимость от уровня зарплаты и вознаграждений за труд, которые были застрахованы гражданином. Исходя из этого пенсии в Германии определяются: суммой личных коэффициентов пенсионера, видом пенсии и стоимостью коэффициентов. Общий месячный размер пенсии представляет собой произведение от перемножения этих показателей.

Личные коэффициенты отражают сумму страховых взносов. Если застрахованный уплатил их в размере среднего заработка всех участвующих в страховании по стране, его коэффициент равен 1, половины — 0,5, если больше, например, на уровне полторы средней зарплаты, — 1,5.

Если из различных видов пенсий совпадают несколько, выплачивается наиболее высокая. А когда пенсия совпадает с такими же из фондов страхования от несчастных случаев, то последняя не выплачивается в той части, на которую обе пенсии вместе взятые превышают максимально допустимую.

Страховые взносы по пенсионному обеспечению уплачиваются в равных долях самим застрахованным и его работодателем. Тариф страхового взноса составляет 17,5% при обязательном страховании. Добровольно застрахованные вносят всю сумму сами. Взносы за живущих на пособия вносят учреждения, содержащие их. За работников, чья зарплата не превышает в старых федеральных землях 610 марок в месяц и в новых — 450, взносы уплачивают работодатели.

Право на добровольное пенсионное страхование в Германии имеют лица, достигшие 16-летнего возраста. Причем этим правом пользуются и немцы, проживающие за рубежом.

В целом же система пенсионного обеспечения в ФРГ позволяет людям преклонного возраста безбедно существовать после оставления работы.

Михаил ВИРШИЧ

Облигации для привлечения средств в Россию

Один из росзагранбанков Moscow Narodny Bank (MNB) в Лондоне удивил международный рынок, выпустив трехлетние еврооблигации с плавающей купонной ставкой на сумму $75 млн. (срок погашения — 22 марта 1999 года). Эмитентом бумаг выступила дочерняя компания банка SPV Moscow Narodny Finance NV (сам банк играет здесь роль гаранта). Размещением бумаг среди инвесторов занимался известный инвестиционный банк CS First Boston.

Эксперты отмечают успех нового выпуска. Облигации были быстро распроданы в Германии и других странах. Купонная ставка по облигациям является плавающей и равняется ставке LIBOR + 100 базисных пунктов. Так как облигации продавались за 96% от номинала, их доходность фактически увеличивается до LIBOR + 250 базисных пунктов.

Как известно, MNB, контрольный пакет акций которого принадлежит ЦБ России, зарегистрирован в Великобритании и подчиняется ее законодательству. Поэтому риск вложений в бумаги банка на порядок ниже вложений в бумаги российских банков. Это обстоятельство используется для привлечения средств в Россию.

В Узбекистане собирают экономичные микроавтобусы

На совместном узбекско-южнокорейском предприятии "Уз-ДЭУ-авто" (город Ассака, Узбекистан) начат серийный выпуск микроавтобусов Daewoo Damas.

Сейчас среди производящихся в СНГ автомашин нет аналогов этому рассчитанному на 7 человек микроавтобусу ни по его относительной дешевизне, ни по экономичности (расходует 4,7 л горючего на 100 км).

Из 54 объектов, которые необходимо построить, уже введены 45. Общая стоимость проекта — $200 млн. Завод с проектной мощностью 200 тыс. автомобилей в год кроме микроавтобуса Damas будет выпускать легковые машины. 80% комплектующих станут поступать из Южной Кореи. К 2000 году "Уз-ДЭУ-авто" планирует производить до 70% собственных комплектующих.

Английский банк в Ереване

В Армении открылся банк Midlend Armenia со стопроцентным английским капиталом. Исполнительный директор английского банка Midlend Кейт Витсон отметил, что банк будет предоставлять кредиты как частным, так и юридическим лицам.

В США уже думают о бюджете на следующий год

Президент Клинтон представил конгрессу проект бюджета США на 1997 финансовый год (начинается 1 октября). Он не содержит особых сюрпризов — в проекте бюджета продолжается экономическая стратегия, которую Клинтон объявил при вступлении в должность президента. Расходы составят $1635,3 млрд. при доходах в $1495,2 млрд.

По словам Клинтона, 140-миллиардный дефицит бюджета не означает, что Белый дом отказался от планов его ликвидации — предполагается уже в 2001 году добиться превышения доходов над расходами на $8,3 млрд.

Туркмения предоставила Грузии отсрочку

Ее срок — 10 лет в погашение задолженности за поставленный в 1992—1993 годах природный газ в объеме $385 млн., а также списаны начисленные проценты и пени на $55 млн.

Соответствующие документы были подписаны в Тбилиси в ходе визита президента Туркмении Сапармурата Ниязова. Долг Грузии перед Туркмений оценивается в $440 млн. — это треть от суммарной внешней задолженности Грузии ($1,3 млрд.).

**Подготовил
Андрей ЕРМОЛОВИЧ**

КНИЖНЫЙ КИОСК "Нацыянальнай эканамічнай газеты" ПРЕДЛАГАЕТ

Новые поступления в книжный киоск!

1. Независимые производители товаров и услуг: Россия'95. 1184 стр. Цена 900.000 руб.

Каталог включает 30.000 адресов производителей товаров и услуг, а также сведения о виде деятельности, товарах, услугах, экспорте и импорте фирмы.

2. Калимов Д.А. Фондовое право: (Правовое регулирование рынка ценных бумаг). 1996. 224 стр. Цена 50.000 руб.

3. Дятлов О.М., Котов С.Г. Признаки подделки документов. 1995. 91 стр. Цена 45.000 руб.

4. Комплект нормативных документов по налогообложению и бухгалтерскому учету / Бел.ассоциация бухгалтеров; Аудиторская палата РБ. Вып.1. 1996. 118 стр. Цена 50.000 руб. Вып.2. 1996. 90 стр. Цена 50.000 руб.

5. Комментарий законодательства о труде Республики Беларусь.

* 5.1. Законодательство о труде: сфера действия и источники. Кодекс законов о труде РБ по сост. на 1.01.96г. Цена 50.000 руб.

* 5.2. Коллективный договор, соглашение. Конфликт и его урегулирование. Нормативно-правовые акты. 1996. Цена 50.000 руб.

* 5.3. Трудовой договор: порядок и условия заключения; срок трудового договора. Отдел кадров предприятия. Нормативно-правовые акты. 1996. Цена 50.000 руб.

6. План счетов бухгалтерского учета 1996г. 108 стр. 45.000 руб.

7. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет: В 3 ч. 1995. Цена 280.000 руб.

8. Рязанцев А.Г. Самоучитель по совместной деятельности (простым товариществам). 1995. 24 стр. 12.000 руб.

Бухгалтерская литература

1. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет торгово-закупочной деятельности. 1995 г., 83 стр. Цена 200.000 руб.

2. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет амортизационных отчислений (с нормами амортизации). 1995. 182 стр. Цена 140.000 руб.

3. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет лизинговых операций. 1995. 32 стр. Цена 60.000 руб.

4. Бухгалтерский учет расчетов с подотчетными лицами по командировочным и хозяйственным расходам. 1995. 72 стр. Цена 90.000 руб.

5. Бухгалтерский учет операций, связанный с использованием автотранспортных средств. 1995. 75 стр. Цена 90.000 руб. (Списание топлива и запчастей, распределение расходов, использование личных автомобилей в служебных целях. В приложениях — линейные нормы расхода топлива, формы бланков учета ГСМ и договоров об использовании автотранспорта).

6. Бухгалтерский учет представительских расходов, расходов на рекламу и переподготовку кадров. 1995. 40 стр. Цена 60.000 руб.

7. Оформление учетной политики, внесение изменений и их отражение в бухгалтерском учете. 1995. 48 стр. Цена 65.000 руб.

8. Мезенцева Т.М. Основы бухгалтерского учета в схемах и таблицах. Учеб.пособие. 1995. 132 стр. Цена 26.000 руб.

9. Налоги на добавленную стоимость, прибыль и доходы. Сб. документов 1995. 230 стр. Цена 55.000 руб.

10. Закон Республики Беларусь о бухгалтерском учете и отчетности. 16 стр. Цена 11.000 руб.

11. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета. 1995. 90 стр. Цена 45.000 руб.

12. Пособия по составлению годового бухгалтерского отчета за 1995-й год. 1996. 82 стр. Цена 93.600 руб.

13. Рекомендации по ведению бухучета и применению учетных регистров на малых предприятиях. 1995. 32 стр. Цена 14.000 руб.

14. Учет во внешнеэкономической деятельности. 1995. 93 стр. Цена 44.000 руб.

15. Порядок хранения и уничтожения документов бухгалтерского учета и отчетности на предприятиях и организациях. 1995. 16 стр. Цена 10.000 руб.

16. Учет товарных потерь. Нормы естественной убыли, лома, боя, порчи товаров при транспортировании, хранении и реализации. 1995. 98 стр. Цена 68.000 руб.

17. Расчеты в иностранной валюте в Республике Беларусь. 1995. 128 стр. Цена 28.000 руб.

18. Современные методы анализа финансового положения предприятия. 1995. 160 стр. Цена 25.000 руб.

19. Методические рекомендации по бухгалтерскому учету / Авт.-сост. Р.Островлянчик. 1995. 195 стр. Цена 91.000 руб.

20. Тишков И.Е. Новое в бухгалтерском учете и налогообложении. 1995. 58 стр. Цена 12.000 руб.

21. Мезенцева Т.М. Основы бухгалтерского учета: Учеб.пособие. 1995. 106 стр. Цена 15.000 руб.

22. Бартер: исследование проблемы, налоги, бухгалтерский учет, образцы договоров, полное отсутствие налогов / Сост.И.Ковалевич, 1996. 120 стр. Цена 50.000 руб.

23. Бухгалтерский учет и контроль в Республике Беларусь: Сб. нормат. актов: В 6 т. 1996. Цена 759.000 руб.

Бизнес и право

1. Юридический справочник работника по кадрам. 1996. 663 стр. Цена 202.000 руб.

2. Материальная ответственность работника за ущерб, причиненный нанимателю. 1994. 82 стр. Цена 19.000 руб.

3. Образцы договоров, используемых в хозяйственной деятельности (в т.ч. международные нормативные акты. 1995. 404 стр. Цена 65.000 руб.

4. Правовые основы бизнеса или как открыть и вести свое дело: Практ.пособие. 1995. 342 стр. Цена 57.000 руб.

5. Акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью (содержит полный комплект образцов документов, необходимых для создания АО и ООО). 1994. 356 стр. Цена 30.000 руб.

6. Судебно-правовая реформа в Республике Беларусь. (Суд присяжных заседателей и другие нововведения в законодательстве о судоустройстве). 1995. 224 стр. Цена 29.000 руб.

7. Залог имущества юридических лиц и граждан в Республике Беларусь: (обзор законодательства, комментарий, нормативные акты). 1995. 120 стр. Цена 30.000 руб.

Нормативные акты

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь. 1994. 238 стр. Цена 18.000 руб.

2. Жилищный кодекс Республики Беларусь. 1995. 120 стр. Цена 29.000 руб.

3. Кодекс о браке и семье Республики Беларусь. 1995. 114 стр. Цена 28.000 руб.

4. Хозяйственный процессуальный кодекс РБ. 1994. 69 стр. Цена 25.000 руб.

СПРАВОЧНИКИ (телефоны и адреса)

1. Бизнес-Беларусь (13.000 предприятий Республики Беларусь; классификация по видам деятельности и по алфавиту). 1995. Цена 70.000 руб.

2. Гомель и Гомельская область (более 7.500 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и алфавиту). 1995/1996гг. Цена 50.000 руб.

3. Гродно и Гродненская область (более 7.500 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и алфавиту), 1995/1996гг. Цена 50.000 руб.

4. Минск и Минская область (около 10.000 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и по алфавиту), 1995/1996гг. Цена 75.000 руб.

5. Беларускі рынак нерухомай маёмасці: адрасна-тэлефонны даведнік (На бел., рус. и англ. яз.): 1995. 179 стр. Цена 90.000 руб.

6. Беларусь: Крупнейшие предприятия Республики Беларусь: Ежегодник в помощь директору. 1995. 534 стр. Цена 80.000 руб.

7. Вся Беларусь: Каталог предприятий (около 50.000 адресов, в т.ч. адреса колхозов и совхозов РБ). 1995. 836 стр. Цена 130.000 руб.

* * *

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на **расчетный счет 3012202180017 в гордирекции Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".**

Получение книг по доверенности с 10.00 до 13.00 и с 14.00 до 17.00 в редакции "НЭГ" по предъявлении копии платежного поручения с банковской отметкой. Получение литературы через день после списания денег с вашего р/с.

Адрес: Минск, пр.Машерова,23, подъезд 2, 6-й этаж, комната N 630, тел. для справок (0172) 23-60-54.

При необходимости редакция может переслать вам книги почтой. Для этого в платежном поручении надо указать свой точный почтовый адрес, перечень литературы и увеличить оплату за каждое издание на 10000 рублей.

* * *

Вниманию подписчиков шеститомника "Бухгалтерский учет и контроль в РБ"!

В связи с тем, что с 1-го марта увеличилась стоимость почтовых услуг, просьба ко всем, кто получает шеститомник по почте, доперечислить на счет ЗАО "ББП" деньги, из расчета 10.000 руб. за пересылку одной книги.

Просьба ко всем, кто оплатил литературу в январе и феврале, срочно получить ее.

Туризм — дело тонкое

Экономика Австралии в немалой степени зависит от туризма. Так, бюджет страны пополняется каждый год примерно на 10% за счет прибыли от этого вида бизнеса. Например, каждый японский турист оставляет здесь около тысячи австралийских долларов (около 700 долларов США) за день пребывания. Но исследования, проведенные Федеральным бюро по туризму, показали, что за последние годы количество туристов, прибывающих в Австралию, особенно из Азии, значительно возросло, однако продолжительность их пребывания сократилась. Если в 1990 году почти треть визитеров предпочитала двухнедельные и более длительные турне, то в прошлом году таковых оказалось меньше 20%. Большинство азиатов совершают кратковременные — до десяти дней — налеты, стремясь уплотнить программу и осмотреть как можно больше достопримечательностей.

Когда специалистам по международному туризму стала понятна тенденция к сокращению сроков отдыха, тут же стали просчитывать, на чем можно выиграть. Решение этой проблемы потянуло за собой изменения во всей инфраструктуре бизнеса — от службы переводов до расписания работы магазинов и ларьков, обслуживающих туристов. И результаты не замедлили сказаться. Несмотря на то, что каждая поездка туриста стала короче, общее количество дней в году, проведенных в Австралии тем же японцем увеличилось, поскольку он приезжал и во второй, и в третий раз.

Кроме того, Федеральное бюро по туризму выделило 10 млн.долларов для проведения в течение трех лет рекламной кампании, призванной создать образ Австралии как открытой для всех, молодой страны, обладающей к тому же своеобразным шармом. Предполагается, что рекламный ролик увидят 500 млн.людей в 10 странах.

(По материалам печати)

ДОБРЫЕ ЛЮДИ,
И ВСЕ, У КОГО ПОХОРОНЕНЫ РОДИТЕЛИ,
ПРАРОДИТЕЛИ, РОДСТВЕННИКИ И ДРУЗЬЯ
НА КЛАДБИЩЕ В ДЕР.СВИСЛОЧЬ
ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА!

Обращаемся к вам с сердечной просьбой о принятии участия в восстановлении храма, разрушенного во время войны.

Выражаем надежду, что все люди, которым дороги духовное возрождение, святость и чистота души, откликнуться на нашу просьбу.

Ваши пожертвования можно внести в любом филиале и отделении Сберегательного банка на счет Свято-Крестовоздвиженской церкви д.Свислочь № 3015000001585 в филиале АСБ "Беларусбанк" N 404 г.Гродно, код 152101691.

ДА НЕ ОСКУДЕЕТ РУКА ДАЮЩЕГО! ХРАНИ ВАС БОГ!

С уважением
Священник Свято-Крестовоздвиженской церкви
А.А.РОМАНЧУК
Председатель Приходского Совета
И.Н.МАНКЕВИЧ

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: *econ @ nenp. minsk. by*
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 09. 04. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 44604 экз. Заказ № 1790

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12